DOC 56 **1360/004**

BELGISCHE KAMER VAN VOLKSVERTEGENWOORDIGERS

13 november 2026

VOORSTEL VAN RESOLUTIE

inzake het ondersteunen van een ambitieus EU-India vrijhandelsakkoord ter versterking van het Belgische ondernemerschap

Verslag

namens de commissie
voor Buitenlandse Betrekkingen
uitgebracht door
de dames **Meyrem Almaci,**
Katrijn van Riet en **Rajae Maouane**

Inhoud Blz.

I. Procedure 3
II. Inleidende uiteenzetting 3
III. Hoorzitting van 14 juli 2026 5
A. Inleidende uiteenzettingen 5
B. Vragen van de leden 35
C. Antwoorden van de sprekers 50
IV. Algemene bespreking 64
V. Bespreking van en stemming over de consideransen en het beschikkend gedeelte 75
A. Consideransen 75
B. Beschikkend gedeelte 82
C. Verzoeken aan de regering 84

Zie:

Doc 56 **1360/ (2025/2026)**:
001: Voorstel van resolutie van de heer Di Nunzio c.s.
002 en 003: Amendementen.

Zie ook:
005: Tekst aangenomen door de commissie.

CHAMBRE DES REPRÉSENTANTS DE BELGIQUE

13 novembre 2026

PROPOSITION DE RÉSOLUTION

visant à soutenir un accord de libre-échange ambitieux entre l'Union européenne et l'Inde en vue de renforcer l'entrepreneuriat belge

Rapport

fait au nom de la commission
des Relations extérieures
par
Mmes **Meyrem Almaci,**
Katrijn van Riet et **Rajae Maouane**

Sommaire Pages

I. Procédure 3
II. Exposé introductif 3
III. Audition du 14 juillet 2026 5
A. Exposés introductifs 5
B. Questions des membres 35
C. Réponses des invités 50
IV. Discussion générale 64
V. Discussion et vote des considérants et points du dispositif 75
A. Considérants 75
B. Dispositif 82
C. Demandes au gouvernement 84

Voir:

Doc 56 **1360/ (2025/2026)**:
001: Proposition de résolution de M. Di Nunzio et consorts.
002 et 003: Amendements.

Voir aussi:
005: Texte adopté par la commission.

04858

Samenstelling van de commissie op de datum van indiening van het verslag/
Composition de la commission à la date de dépôt du rapport
Voorzitter/Président: Els Van Hoof

A. — Vaste leden / Titulaires:		**B. — Plaatsvervangers / Suppléants:**
N-VA	Katrijn van Riet, Kathleen Depoorter, Darya Safai	Eva Demesmaeker, Michael Freilich, Koen Metsu, Wim Van der Donckt
VB	Britt Huybrechts, Ellen Samyn	Annick Ponthier, Werner Somers, Wouter Vermeersch
MR	Charlotte Deborsu, Mathieu Michel	Daniel Bacquelaine, Hervé Cornillie, Youssef Handichi
PS	Christophe Lacroix, Lydia Mutyebele Ngoi	Hugues Bayet, Philippe Courard, Ludivine Dedonder
PVDA-PTB	Nabil Boukili, Ayse Yigit	Kemal Bilmez, Peter Mertens, Robin Tonniau
Les Engagés	Michel De Maegd, Pierre Kompany	Luc Frank, Stéphane Lasseaux, Benoît Lutgen
Vooruit	Annick Lambrecht	Achraf El Yakhloufi, Fatima Lamarti
cd&v	Els Van Hoof	Leentje Grillaert, Sammy Mahdi
Ecolo-Groen	Rajae Maouane	Staf Aerts, Meyrem Almaci
Anders.	Sandro Di Nunzio	Arthur Orlians, Kjell Vander Elst

N-VA	:	*Nieuw-Vlaamse Alliantie*
VB	:	*Vlaams Belang*
MR	:	*Mouvement Réformateur*
PS	:	*Parti Socialiste*
PVDA-PTB	:	*Partij van de Arbeid van België – Parti du Travail de Belgique*
Les Engagés	:	*Les Engagés*
Vooruit	:	*Vooruit*
cd&v	:	*Christen-Democratisch en Vlaams*
Ecolo-Groen	:	*Ecologistes Confédérés pour l'organisation de luttes originales – Groen*
Anders.	:	*Anders.*
DéFI	:	*Démocrate Fédéraliste Indépendant*
ONAFH/INDÉP	:	*Onafhankelijk-Indépendant*

Afkorting bij de nummering van de publicaties:		*Abréviations dans la numérotation des publications:*	
DOC 56 0000/000	*Parlementair document van de 56e zittingsperiode + basisnummer en volgnummer*	*DOC 56 0000/000*	*Document de la 56e législature, suivi du numéro de base et numéro de suivi*
QRVA	*Schriftelijke Vragen en Antwoorden*	*QRVA*	*Questions et Réponses écrites*
CRIV	*Voorlopige versie van het Integraal Verslag*	*CRIV*	*Version provisoire du Compte Rendu Intégral*
CRABV	*Beknopt Verslag*	*CRABV*	*Compte Rendu Analytique*
CRIV	*Integraal Verslag, met links het definitieve integraal verslag en rechts het vertaalde beknopt verslag van de toespraken (met de bijlagen)*	*CRIV*	*Compte Rendu Intégral, avec, à gauche, le compte rendu intégral et, à droite, le compte rendu analytique traduit des interventions (avec les annexes)*
PLEN	*Plenum*	*PLEN*	*Séance plénière*
COM	*Commissievergadering*	*COM*	*Réunion de commission*
MOT	*Moties tot besluit van interpellaties (beigekleurig papier)*	*MOT*	*Motions déposées en conclusion d'interpellations (papier beige)*

Dames en Heren,

I. — **PROCEDURE**

Uw commissie heeft dit voorstel van resolutie besproken tijdens haar vergaderingen van 4 maart, 14 juli, 22 september en 4 november 2026.

Tijdens haar vergadering van 4 maart 2026 heeft de commissie beslist om overeenkomstig artikel 28 van het Reglement van de Kamer een hoorzitting te houden. Die hoorzitting heeft plaatsgevonden op 14 juli 2026, met aanwezigheid van:

— de heer Timon Bo Salomonson, directeur EU Handel, en mevrouw Tine Meyfroodt, attaché, DG EU and Multilateral Trade Policy (E5), FOD Buitenlandse Zaken;

— de heer Tomas Baert, Trade advisor, kabinet van mevrouw Ursula von der Leyen, voorzitster van de Europese Commissie;

— de heer Torre Van de Walle, attaché Competentiecentrum Europa en Internationaal, VBO;

— de heer Nicolas Van Nuffel, directeur Advocacy van CNCD-11.11.11;

— mevrouw Marie Daeninck, adviseur Internationaal & kmo bij UNIZO;

— de heer Christophe Jaffrelot, research director aan het Centre de recherches internationales (CERI), Sciences Po/CNRS.

II. — **INLEIDENDE UITEENZETTING**

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.), mede-indiener van het voorstel van resolutie, legt uit dat eind januari 2026 de Europese Unie en India een historisch vrijhandelsakkoord bereikt hebben, en dit na bijna twintig jaar onderhandelingen. Dit akkoord, dat door Ursula von der Leyen, voorzitter van de Europese Commissie, als "*the mother of all deals*" werd bestempeld, creëert een economische ruimte van bijna 2 miljard mensen, wat neerkomt op ongeveer een kwart van de wereldeconomie. Momenteel is de Europese Unie de grootste handelspartner van India, terwijl India op zijn beurt de negende handelspartner van de Europese Unie is. Ongeveer 6000 Europese bedrijven zijn actief in India, wat

Mesdames, Messieurs,

I. — **PROCÉDURE**

Votre commission a examiné la présente proposition de résolution au cours de ses réunions des 4 mars, 14 juillet, 22 septembre et 4 novembre 2026.

Lors de sa réunion du 4 mars 2026, la commission a décidé d'organiser une audition conformément à l'article 28 du Règlement. Cette audition a eu lieu le 14 juillet 2026, en présence de:

— M. Timon Bo Salomonson, directeur Politique commerciale UE, et Mme Tine Meyfroodt, attachée, DG EU and Multilateral Trade Policy (E5), SPF Affaires étrangères;

— M. Tomas Baert, conseiller commercial au cabinet de la présidente de la Commission européenne, Mme Ursula von der Leyen;

— M. Torre Van de Walle, attaché au Centre de compétence Europe et International, FEB;

— M. Nicolas Van Nuffel, responsable du service Plaidoyer au CNCD-11.11.11;

— Mme Marie Daeninck, conseillère International & PME chez UNIZO;

— M. Christophe Jaffrelot, research director au Centre de recherches internationales (CERI), Sciences Po/CNRS.

II. — **EXPOSÉ INTRODUCTIF**

M. Sandro Di Nunzio (Anders.), coauteur de la proposition de résolution à l'examen, indique que l'Union européenne et l'Inde ont conclu un accord de libre-échange historique à la fin du mois de janvier 2026 au terme de près de 20 ans de négociations. Cet accord, qualifié de "*the mother of all deals*" par la présidente de la Commission européenne, Mme Ursula von der Leyen, crée un espace économique de près de 2 milliards de personnes, soit environ un quart de l'économie mondiale. À ce jour, l'Union européenne est le premier partenaire commercial de l'Inde, qui représente, quant à elle, le neuvième partenaire commercial de l'Union européenne. Environ 6000 entreprises européennes sont présentes

het economische gewicht en het enorme groeipotentieel van dit akkoord benadrukt.

Voor België is dit vrijhandelsakkoord van cruciaal belang. Onze economie is open en sterk afhankelijk van export, en één op de drie Belgische banen is direct of indirect verbonden met internationale handel. Het openen van nieuwe markten versterkt niet alleen de welvaart, werkgelegenheid en innovatie, maar is ook essentieel voor een klein en exportgericht land als België, nog meer dan voor grotere landen zoals Frankrijk of Duitsland.

Het akkoord komt tot stand in een snel veranderende geopolitieke context, gekenmerkt door onvoorspelbare houdingen van de Verenigde Staten onder het bewind van Trump, verschuivende waardeketens en een veranderende economische blokvorming. In deze context is marktdiversificatie essentieel om minder afhankelijk te zijn van één regio en nieuwe groeikansen te creëren. India is een dergelijke groeimacht: het is momenteel de vijfde grootste economie ter wereld, met een snelgroeiende middenklasse en sterke ambities op het gebied van technologie, innovatie en industrie. Volgens de Europese Commissie kan de Europese export naar India tegen 2032 verdubbelen, dankzij de afbouw van tarieven op het overgrote deel van de handel.

Tijdens de Belgische economische missie in 2025 bleek de grote interesse van Indiase partners in Belgische bedrijven, zowel in traditionele sectoren zoals chemie, machines, voeding en dranken, als in strategische sectoren zoals farmacie, hernieuwbare energie, defensie en lucht- en ruimtevaart. Dit akkoord kan de samenwerking verdiepen en nieuwe kansen bieden voor Belgische ondernemers.

De aanname van het Mercosur-handelsverdrag heeft onrust veroorzaakt in de Belgische regering en regio's. Verschillende politieke fracties in het Parlement hebben het akkoord op Europees niveau geblokkeerd en doorgeschoven naar het Europees Hof. Om een vergelijkbaar debacle te voorkomen, wordt met dit voorstel van resolutie aan de federale regering gevraagd om een duidelijk standpunt in te nemen ten aanzien van het akkoord met India.

Het voorstel bevat drie concrete verzoeken aan de regering.

sur le sol indien, ce qui témoigne du poids économique et de l'énorme potentiel de croissance de cet accord.

Cet accord de libre-échange est crucial pour la Belgique, dont l'économie est ouverte et fortement dépendante des exportations. Dans notre pays, un emploi sur trois est en outre lié, directement ou indirectement, au commerce international. L'accès à de nouveaux marchés renforce non seulement la prospérité, l'emploi et l'innovation, mais il est également essentiel pour un petit pays tourné vers l'exportation comme la Belgique, bien plus encore que pour de plus grands pays comme la France ou l'Allemagne.

Cet accord intervient dans un contexte géopolitique en mutation constante, caractérisé par les décisions imprévisibles des États-Unis sous l'administration Trump, la réorganisation des chaînes de valeur et l'évolution des blocs économiques. Dans ce contexte, la diversification des marchés est essentielle pour réduire la dépendance vis-à-vis d'une seule région et créer de nouvelles opportunités de croissance. L'Inde figure parmi ces puissances émergentes: elle est actuellement la cinquième économie mondiale, avec une classe moyenne en pleine expansion et de fortes ambitions dans les domaines de la technologie, de l'innovation et de l'industrie. Selon la Commission européenne, les exportations européennes vers l'Inde pourraient doubler d'ici 2032, grâce à la diminution progressive des droits de douane sur la grande majorité des échanges commerciaux.

Lors de la mission économique belge de 2025, certains partenaires indiens ont manifesté un vif intérêt pour les entreprises belges actives tant dans les secteurs traditionnels (chimie, secteurs des machines, de l'alimentation et des boissons, etc.) que dans des secteurs stratégiques tels que l'industrie pharmaceutique, les énergies renouvelables et les technologies aérospatiales. Cet accord pourrait renforcer la coopération et offrir de nouvelles opportunités aux entrepreneurs belges.

L'adoption de l'accord commercial avec le Mercosur a suscité l'inquiétude du gouvernement fédéral et des Régions. Plusieurs groupes politiques au Parlement ont bloqué cet accord au niveau européen et ont saisi la Cour de justice de l'Union européenne. Afin d'éviter pareille débâcle, la proposition de résolution à l'examen appelle le gouvernement fédéral à adopter une position claire concernant l'accord conclu avec l'Inde.

Elle adresse trois demandes concrètes au gouvernement.

Ten eerste moet België het akkoord expliciet ondersteunen, verwelkomen en verdedigen in alle Europese overlegorganen, op alle niveaus.

Ten tweede moet België actief pleiten voor de goedkeuring in de Raad van de Europese Unie en in het federaal overleg met de deelstaten, om hen te overtuigen van de economische opportuniteiten die dit akkoord biedt. Uit de ervaring met de verwikkelingen betreffende het EU-handelsverdrag met Mercosur is gebleken dat tijdige afstemming cruciaal is om verrassingen te voorkomen en ervoor te zorgen dat iedereen op dezelfde lijn zit.

Ten derde moet de regering een sectorale impactanalyse uitvoeren om de economische kansen voor Belgische bedrijven in kaart te brengen. Deze analyse moet aan het Parlement worden voorgelegd, zodat de ratificatie en uitvoering goed kunnen worden opgevolgd.

Naast tariefverlaging moet de uitvoering van het akkoord ook niet-tarifaire belemmeringen aanpakken. Belgische ondernemers geven aan dat administratieve complexiteit, onvoorspelbare procedures en verschillen in standaarden de belangrijkste drempels vormen. Dit vereist extra aandacht bij de implementatie van het akkoord.

Voor het lid en zijn fractie is de boodschap duidelijk: open handel, eerlijke concurrentie en het wegwerken van handelsbarrières versterken de economie. Een sterkere economie leidt tot meer welvaart en sociale zekerheid. Daarom is het essentieel dat België dit akkoord niet alleen verwelkomt, maar ook actief helpt realiseren, zodat Belgische bedrijven er ten volle van kunnen profiteren en jobs en welvaart in dit land worden gecreëerd.

Premièrement, il est demandé à la Belgique de soutenir, de saluer et de défendre explicitement cet accord au sein de toutes les instances de concertation européennes, quel que soit le niveau.

Deuxièmement, il est demandé à la Belgique de militer activement en faveur de l'approbation de cet accord au Conseil de l'Union européenne et lors de la concertation fédérale avec les entités fédérées, afin de les convaincre des opportunités économiques qu'il représente. Les complications rencontrées lors de la conclusion de l'accord commercial avec le Mercosur nous ont appris qu'il est essentiel de s'accorder au moment opportun pour éviter toute mauvaise surprise et veiller à ce que toutes les parties soient sur la même longueur d'onde.

Troisièmement, il est demandé au gouvernement fédéral de réaliser une analyse d'impact sectorielle afin d'identifier les opportunités économiques pour les entreprises belges. Cette analyse devra être soumise au Parlement afin que celui-ci puisse suivre de près le processus de ratification et de mise en œuvre.

Outre la réduction des droits de douane, il conviendra également de s'atteler, lors de la mise en œuvre de cet accord, à la suppression des obstacles non tarifaires. Selon les entrepreneurs belges, la complexité administrative, l'imprévisibilité des procédures et les différences de normes représentent les principaux obstacles. Il conviendra d'y accorder une attention particulière lors de la mise en œuvre de cet accord.

Pour M. Di Nunzio et son groupe, le message est clair: un système économique ouvert, une concurrence loyale et la suppression des obstacles commerciaux renforcent l'économie. Une économie plus forte augmentera la prospérité et renforcera la sécurité sociale. C'est pourquoi il est essentiel que la Belgique ne se borne pas à saluer cet accord, mais qu'elle contribue aussi activement à sa mise en œuvre, afin que les entreprises belges puissent en tirer pleinement parti tout en créant des emplois et en augmentant la prospérité dans notre pays.

III. — **HOORZITTING VAN 14 JULI 2026**

A. **Inleidende uiteenzettingen**

1. ***Inleidende uiteenzetting van de heer Timon Bo Salomonson***

De heer Timon Bo Salomonson, directeur EU Handel, merkt vooreerst op dat België op dit moment nog geen standpunt heeft ingenomen over het EU-India-akkoord. Zoals bij elk handelsakkoord zal het definitieve Belgische

III. — **AUDITION DU 14 JUILLET 2026**

A. **Exposés introductifs**

1. ***Exposé introductif de M. Timon Bo Salomonson***

M. Timon Bo Salomonson, directeur Politique commerciale UE, commence par souligner que la Belgique ne s'est pas encore positionnée sur l'accord entre l'Union européenne et l'Inde. Comme pour tout accord commercial,

standpunt worden vastgelegd na een grondige analyse en een uitgebreid evaluatieproces. Dit verloopt in coördinatie met alle betrokken politieke autoriteiten in overeenstemming met het institutioneel systeem. Concreet betekent dit een beslissing van de federale en gewestregeringen in het coördinatiemechanisme van de DGE binnen de FOD Buitenlandse Zaken.

Deze beslissing wordt genomen bij consensus. Ondertussen werkt de FOD Economie momenteel nog aan een impactstudie en dat zal een van de elementen zijn in het evaluatieproces.

Aangezien het hier gaat om een akkoord dat uitsluitend onder de bevoegdheid van de Europese Unie valt, is ratificatie door de lidstaten niet vereist. Het akkoord moet wel met gekwalificeerde meerderheid worden goedgekeurd door de Europese Raad en na de formele ondertekening ervan ook door het Europees Parlement, met gewone meerderheid.

Na meer dan twintig jaar onderhandelen is er op 27 januari 2026 een politiek akkoord gesloten tussen de Europese Unie en India. Het betreft absoluut een belangrijke mijlpaal, niet alleen voor het Europese handelsbeleid, maar ook voor de strategische positie van Europa in de huidige geopolitieke context.

Het vrijhandelsakkoord maakt deel uit van de algemene strategie van de Europese Unie ten aanzien van India. Naast dit handelsakkoord omvat die strategie onder meer de Raad voor Handel en Technologie (*Trade and Technology Council* – TTC), een platform voor politieke en strategische samenwerking gericht op handel, technologie, de digitale economie, innovatie, de groene transitie en de veerkracht van waardeketens. De derde ministeriële bijeenkomst van het TTC vindt op de dag na deze hoorzitting plaats te Brussel.

Het EU-India-Vrijhandelsakkoord creëert een vrijhandelszone van ongeveer 2 miljard inwoners. Vandaag bedraagt de handel tussen de Europese Unie en India reeds meer dan 180 miljard euro per jaar, goed voor een ondersteuning van bijna 800.000 jobs in de Europese Unie. De verwachting is dat dit akkoord een aanzienlijke extra dynamiek zal genereren.

De Europese Commissie schat dat de export vanuit de Europese Unie naar India tegen 2032 kan verdubbelen. Onder meer doordat 96,6 % van de Europese goederenexport zal profiteren van tariefverlagingen of afschaffingen. Dit komt neer op een besparing van ongeveer 4 miljard euro per jaar aan douanerechten voor Europese bedrijven. Belangrijk is ook dat dit akkoord

la Belgique ne se prononcera définitivement qu'après une analyse approfondie et une évaluation minutieuse. Cette procédure est menée en coordination avec toutes les autorités politiques concernées, conformément au système institutionnel. Concrètement, le gouvernement fédéral et les gouvernements régionaux doivent prendre une décision dans le cadre du mécanisme de coordination de la DGE du SPF Affaires étrangères.

Cette décision sera prise par consensus. Dans l'intervalle, le SPF Économie réalise actuellement une étude d'impact, qui constituera l'un des éléments du processus d'évaluation.

Étant donné qu'il s'agit d'un accord relevant exclusivement des compétences de l'Union européenne, aucune ratification par les États membres n'est requise. L'accord devra toutefois être approuvé par le Conseil européen à la majorité qualifiée et après sa signature formelle, également par le Parlement européen à la majorité simple.

Après plus de 20 ans de négociations, un accord politique a été conclu entre l'Union européenne et l'Inde le 27 janvier 2026. Il s'agit sans aucun doute d'une étape majeure, non seulement pour la politique commerciale européenne, mais aussi pour le positionnement stratégique de l'Europe dans le contexte géopolitique actuel.

L'accord de libre-échange s'inscrit dans le cadre de la stratégie globale de l'Union européenne à l'égard de l'Inde. Outre cet accord commercial, cette stratégie comprend notamment le Conseil du commerce et des technologies, le *Trade and Technology Council* (TTC), une plateforme de coopération politique et stratégique axée sur le commerce, les technologies, l'économie numérique, l'innovation, la transition verte et la résilience des chaînes de valeur. La troisième réunion ministérielle du TTC se tiendra demain à Bruxelles.

L'accord de libre-échange entre l'Union européenne et l'Inde crée une zone de libre-échange d'environ 2 milliards de personnes. À l'heure actuelle, les échanges commerciaux entre l'Union européenne et l'Inde génèrent déjà plus de 180 milliards d'euros par an, ce qui représente près de 800.000 emplois dans l'Union européenne. Cet accord devrait encore booster considérablement ces chiffres.

La Commission européenne estime que les exportations de l'Union européenne vers l'Inde pourraient doubler d'ici 2032, notamment grâce à la réduction ou à la suppression des droits de douane sur 96,6 % des biens exportés depuis l'Europe. Les entreprises européennes devraient ainsi économiser environ 4 milliards d'euros par an en droits de douane. Il convient

mogelijk een nog groter economisch potentieel heeft in vergelijking met eerdere handelsakkoorden gezien de momenteel zeer hoge Indiase invoertarieven.

Wat de aard van het akkoord betreft, moet worden opgemerkt dat het hier niet gaat om een traditioneel vrijhandelsakkoord, aangezien India een bijzondere partner is. Verschillende hoofdstukken die doorgaans in dergelijke akkoorden voorkomen, ontbreken, met name die betreffende overheidsopdrachten, de liberalisering van investeringen, alsook energie en grondstoffen. Die hoofdstukken zijn uiteindelijk niet in het akkoord opgenomen, aangezien de Europese Unie de voorstellen van India niet kon aanvaarden omdat die als ontoereikend werden beschouwd. De essentie van het akkoord betreft de liberalisering van de tarieven voor industriële producten. Gevoelige landbouwproducten zijn van de liberalisering uitgesloten.

Een belangrijk aandachtspunt is dat alle invoer uit India moet voldoen aan de strikte Europese sanitaire en fytosanitaire normen, de zogenaamde SPS-normen, zonder uitzondering. Het akkoord verlaagt tarieven, maar verlaagt dus geen Europese normen. Dit blijft een essentiële waarborg voor de bescherming van de consumenten en de landbouwsector. Daarnaast wordt een specifieke werkgroep opgericht om technische handelsbelemmeringen, inclusief de Indiase kwaliteitsnormen, de zogenaamde *Quality Control Orders* of QCO's, op te volgen.

Wat het hoofdstuk van handel en duurzame ontwikkeling, het zogenaamde TSD-hoofdstuk (*Trade and Sustainable Development*), betreft, dit is minder verregaand dan een aantal andere EU-vrijhandelsakkoorden. Zo zijn er bijvoorbeeld geen sancties en is er een specifiek geschillenbeslechtingsmechanisme op basis van consultaties voor TSD-bepalingen voorzien. Het TSD-hoofdstuk valt immers niet onder het algemene geschillenbeslechtingsmechanisme.

Het akkoord bevat wel juridische bepalingen inzake onder meer milieubescherming, klimaat, arbeidsrechten en gendergelijkheid. Dit handelsakkoord verwijst ook naar het klimaatakkoord van Parijs, zij het niet als essentieel element in sommige andere akkoorden, en het bevat ook engagementen in zaken de kernprincipes van de Internationale Arbeidsorganisatie (IAO). De opvolging van de implementatie van deze bepalingen zal zijn uitdagingen kennen, bijvoorbeeld wat betreft

également de souligner que le potentiel économique de cet accord pourrait se révéler encore plus important que celui d'accords commerciaux antérieurs, compte tenu des droits à l'importation actuellement très élevés appliqués par l'Inde.

En ce qui concerne le caractère de l'accord, il ne s'agit pas d'un accord de libre-échange classique, l'Inde étant un partenaire particulier. Plusieurs chapitres habituellement présents dans ce type d'accord font défaut, notamment ceux relatifs au marché public, à la libéralisation des investissements, ainsi qu'à l'énergie et aux matières premières. Ces chapitres n'ont finalement pas été inclus dans l'accord, l'Union européenne n'ayant pas pu accepter les propositions formulées par l'Inde, celles-ci ayant été jugées insuffisantes. Le cœur de l'accord réside dans la libéralisation tarifaire des produits industriels. Les produits agricoles sensibles ont été exclus de la libéralisation.

Il est important de souligner que toutes les importations en provenance d'Inde doivent satisfaire, sans exception, aux normes sanitaires et phytosanitaires européennes strictes ("normes SPS"). Cet accord réduit les droits de douane, mais n'affecte nullement les normes européennes, qui demeurent une garantie essentielle pour la protection des consommateurs et du secteur agricole. Par ailleurs, un groupe de travail spécifique sera mis en place afin d'assurer le suivi des obstacles techniques au commerce, y compris des normes de qualité indiennes (*Quality Control Orders* ou QCO).

En ce qui concerne le chapitre sur le commerce et le développement durable (*Trade and Sustainable Development*, "chapitre TSD"), celui-ci est moins ambitieux que dans d'autres accords de libre-échange conclus par l'Union européenne. Par exemple, ce chapitre ne prévoit aucune sanction, mais inclut un mécanisme spécifique de règlement des différends basé sur des consultations pour les dispositions relatives au TSD. En effet, le chapitre TSD ne relève pas du mécanisme général de règlement des différends.

L'accord contient toutefois des dispositions juridiques encadrant notamment la protection de l'environnement, le climat, les droits du travail et l'égalité des genres. Cet accord commercial renvoie également à l'accord de Paris sur le climat, même s'il ne le considère pas comme un élément essentiel comme c'est le cas dans d'autres accords. Il contient en outre des engagements relatifs aux principes fondamentaux de l'Organisation internationale du travail (OIT). Le suivi de la mise en œuvre de ces

arbeidsrechten, gelet op het feit dat een groot deel van de Indiase economie informeel is.

Volgens de Europese Commissie zouden de bepalingen inzake handel en duurzame ontwikkeling (TSD) in dat akkoord echter een transformerend effect kunnen hebben op de Indiase samenleving, zelfs nog meer dan bij het akkoord met Nieuw-Zeeland. Het TSD-hoofdstuk van laatstgenoemd akkoord is weliswaar aanzienlijk ambitieuzer en bindender, maar Nieuw-Zeeland is vandaag reeds een partner die grotendeels dezelfde waarden en normen op het gebied van duurzame ontwikkeling nastreeft.

Voor India ligt de situatie helemaal anders. Tijdens de onderhandelingen heeft België zich dan ook kunnen aansluiten bij die analyse van de Europese Commissie, hoewel het uiteraard het ontbreken van sancties en de aanpassing van het geschillenbeslechtingsmechanisme jammer vindt. België heeft wel steeds benadrukt dat het specifieke karakter van die bepaling moest worden erkend en dat het TSD-hoofdstuk van dat akkoord geen precedent mocht vormen voor de toekomstige handelsakkoorden van de Europese Unie.

Wat belang en impact betreft voor België. Zoals aangegeven, werkt de FOD Economie aan een specifieke studie over de impact op de Belgische economie van het akkoord, sector per sector. Dus de spreker kan zich daar helaas nog niet op baseren voor deze bespreking. Maar het is nu al duidelijk dat India een strategische handelspartner is voor België. België exporteert jaarlijks ongeveer 4,2 miljard euro aan goederen naar India en importeren ongeveer 6 miljard euro. Het akkoord biedt dan ook opportuniteiten voor de Belgische bedrijven die de FOD Economie sector per sector zal nagaan.

Volgens de Europese Commissie zal de afbouw van de hoge Indiase tarieven naar verwachting voordelen opleveren voor onder meer chemische producten waar de huidige tarieven die 8 % bedragen worden herleid tot 0 % voor de meeste producten. Voor machines bedragen de huidige tarieven 44 % en worden zij herleid tot 0 % voor de meeste producten. Kunststoffen, huidige tarieven 16,5 % ook herleid tot 0 % voor de meeste producten.

Optische en medische instrumenten, huidige tarieven zitten aan 8,25 % en worden ook herleid tot 0 % voor bijna alle producten en agrifoodproducten. Bier valt onder het huidige tarief van maar liefst 110 % wat herleid

dispositions s'annonce toutefois compliqué, notamment en ce qui concerne les droits du travail, dans la mesure où une grande partie de l'économie indienne relève du secteur informel.

Mais, selon la Commission européenne, les dispositions relatives au commerce et au développement durable incluses dans cet accord pourraient avoir un effet transformateur sur la société indienne, davantage encore que dans le cas de l'accord conclu avec la Nouvelle-Zélande. Certes, le chapitre TSD de cet accord est nettement plus ambitieux et plus contraignant, mais la Nouvelle-Zélande est déjà un partenaire partageant largement les mêmes valeurs et standards en matière de développement durable.

La situation est, en revanche, totalement différente pour l'Inde. C'est pourquoi, au cours des négociations, la Belgique a pu souscrire à cette analyse de la Commission européenne, tout en regrettant bien sûr l'absence de sanctions ainsi que l'adaptation du mécanisme de règlement des différends, la Belgique ayant toujours souligné que le caractère spécifique de cette disposition devait être reconnu et que le chapitre TSD de cet accord ne devait pas constituer un précédent pour les futurs accords commerciaux de l'Union européenne.

Pour ce qui est de l'importance et de l'incidence de cet accord pour la Belgique et comme indiqué précédemment, le SPF Économie en étudie actuellement l'impact spécifique sur l'économie belge, secteur par secteur. L'orateur ne peut donc malheureusement pas encore s'appuyer sur cette étude pour la présente discussion. Mais il apparaît d'ores et déjà que l'Inde est un partenaire commercial stratégique pour la Belgique, qui exporte chaque année pour environ 4,2 milliards d'euros de marchandises vers l'Inde et en importe pour environ 6 milliards d'euros. Cet accord offre donc des opportunités aux entreprises belges, qui seront examinées, secteur par secteur, par le SPF Économie.

Selon la Commission européenne, la réduction progressive des droits de douane élevés appliqués par l'Inde devrait notamment bénéficier aux produits chimiques, dont les droits actuels de 8 % seront ramenés à 0 % pour la plupart des produits. En ce qui concerne le secteur des machines, les droits passeront de 44 à 0 % pour la plupart des produits. Quant aux droits sur les matières plastiques, qui s'élèvent actuellement à 16,5 %, ils seront eux aussi ramenés à 0 % pour la plupart des produits.

Les équipements optiques et médicaux, dont les droits s'élèvent actuellement à 8,25 %, verront également leur taux ramené à 0 % pour la quasi-totalité des produits, y compris les produits agroalimentaires. La

zal worden tot 50 %. Fruitsappen en niet-alcoholische bieren gaan van 55 % naar 0 %.

Bewerkte voeding zoals confituur, koekjes, pasta, chocolade en dierenvoeding gaan van 50 % naar 0 %. Appels en peren gaan respectievelijk van 50 % en 33 % naar 20 % met quota en 10 % met quota. Met andere woorden, heel veel belangrijke sectoren voor België kunnen hier hun profijt uithalen.

Tegelijk blijven bepaalde gevoelige sectoren beschermd, met name in de landbouwsector, zoals rundvlees, pluimvee, suiker, zuivelproducten en rijst. Die producten vallen niet onder de tariefliberalisering. Voor die producten verandert het akkoord niets aan de huidige situatie. Er blijven douanerechten van toepassing volgens het MFN-beginsel (de meestbegunstigde natie of *Most Favoured Nation*), die net als nu nog steeds hoog zijn.

Het akkoord houdt eveneens rekening met bepaalde specifieke belangen van België op het gebied van de dienstenhandel. De culturele uitzondering op het gebied van audiovisuele diensten blijft behouden en de diensten op het gebied van baggerwerkzaamheden en het leggen van kabels werden voor het eerst opgenomen in een handelsakkoord, wat een belangrijk offensief voordeel vormt voor de Belgische bedrijven.

Een concreet voorbeeld dat voor Belgen ook bijzonder relevant is, betreft de diamantsector. Ruwe diamanten blijven onder een tarief van 0 %, terwijl geslepen diamanten een beperkt tarief van 2,5 % behouden. Het is de verwachting van de Europese Commissie dat de Belgische bedrijven zullen profiteren van de tariefverlagingen als ook de grotere transparantie, stabiliteit en voorspelbaarheid die de overeenkomst biedt.

Het akkoord bevat ook een afzonderlijk stuk over kmo's. Zo verplicht de overeenkomst onder meer tot de publicatie van informatie over hoe toegang te krijgen tot elkaars markt en hoe er zaken te doen via een publiek toegankelijk digitaal platform en worden er specifieke contactpunten voor kmo's opgericht door beide partijen.

Wat zijn dan de uitdagingen en de aandachtspunten? Naast de opportuniteiten zijn er de niet-tarifaire belemmeringen en dat is een belangrijk aandachtspunt voor België. De Indiase kwaliteitscontroles, de QCO's, zijn bijvoorbeeld niet rechtstreeks opgelost binnen dit akkoord, maar zullen verder besproken worden in een specifiek opgerichte werkgroep.

bière est actuellement soumise à un taux de pas moins de 110 %, lequel sera réduit à 50 %. Le droit sur les jus de fruits et les bières non alcoolisées passera, quant à lui, de 55 à 0 %.

Enfin, les produits alimentaires transformés comme la confiture, les biscuits, les pâtes, le chocolat et les aliments pour animaux verront leur taux ramené de 50 à 0 %. Le droit sur les pommes et les poires passera respectivement de 50 et 33 % à 20 % et 10 % avec imposition d'un quota dans les deux cas. En d'autres termes, de nombreux secteurs clés pour la Belgique pourront en tirer profit.

En même temps, certains secteurs sensibles continuent d'être protégés, en particulier dans le domaine agricole, notamment la viande bovine, la volaille, le sucre, les produits laitiers et le riz. Ces produits ne sont pas couverts par la libéralisation tarifaire. Pour ces produits, l'accord ne modifie en rien la situation actuelle. Ils restent soumis aux droits de douane de la NPF, qui demeure élevé comme c'est le cas aujourd'hui.

L'accord tient également compte de certains intérêts spécifiques de la Belgique dans le commerce des services. L'exception culturelle dans les services audiovisuels est préservée et les services de draguage ainsi que de pose de câbles ont été inclus pour la première fois dans un accord commercial, ce qui constitue un intérêt offensif majeur pour les entreprises belges.

Un exemple concret particulièrement pertinent pour les Belges concerne le secteur diamantaire. Les diamants bruts restent soumis au tarif douanier nul, tandis que les diamants polis conservent un tarif réduit de 2,5 %. Selon la Commission européenne, les entreprises belges devraient bénéficier des baisses tarifaires et l'accord leur apportera également davantage de transparence, de stabilité et de prévisibilité.

L'accord consacre également un chapitre distinct aux PME. Il impose notamment la publication d'informations sur les modalités d'accès aux marchés respectifs et sur la manière de faire des affaires au moyen d'une plateforme numérique accessible au public. Des points de contact spécifiques seront également créés par les deux parties à destination des PME.

Quels sont, dès lors, les défis et les questions prioritaires? Outre les opportunités, il y a aussi les obstacles non tarifaires, qui sont un point d'attention important pour la Belgique. Le problème de la réglementation indienne relative au contrôle de la qualité (les *Quality Control Orders, QCO*), ne sera pas directement résolu dans le cadre de l'accord, mais sera abordé ultérieurement au sein d'un groupe de travail spécialement créé à cet effet.

De tariefliberalisering zal ook asymmetrisch verlopen. Aan de Europese zijde gebeurt dit onmiddellijk bij inwerkingtreding, terwijl India een geleidelijke afbouw voorziet, vaak over een periode van vijf tot tien jaar na de inwerkingtreding van het akkoord.

Daarnaast kan het akkoord ook gevolgen hebben voor bepaalde sectoren, zoals de textielsector. De Europese Commissie verwacht hiervoor eerder een verschuiving van import uit India ten opzichte van import vanuit landen zoals Bangladesh dan een verhoging van de import. Dat is een belangrijke nuance natuurlijk. Een ander belangrijk element is dat het akkoord de Europese Unie toelaat haar autonome maatregelen, zoals het *Carbon Border Adjustment Mechanism* (CBAM), te behouden.

Betreffende de taalmaatregelen van de Europese Unie gaf de Europese Commissie aan de partners van vrijhandelsverdragen, en dus ook aan India, een preferentiële behandeling met hogere quota's. Dit hielp om India uiteindelijk over de streep te krijgen bij de onderhandelingen over vrijhandelsverdragen. En de Europese Commissie meldde de FOD Buitenlandse Zaken vorige week al dat er een principeakkoord gesloten werd met India en Genève.

Zoals bij elk handelsakkoord zal het succes van dit akkoord niet alleen afhangen van de onderhandelde tekst, maar ook van de correcte uitvoering ervan, van een nauwgezette follow-up en van de daadwerkelijke naleving van de aangegane verbintenissen. Voorts wil de spreker eraan herinneren dat de Europese Commissie benadrukt dat dit akkoord geen precedent vormt voor lopende of toekomstige handelsonderhandelingen, met name wat de bepalingen inzake handel en duurzame ontwikkeling (TSD) betreft.

Wat de volgende stappen betreft, merkt de spreker op dat de onderhandelende teksten momenteel juridisch nagekeken en vertaald worden. Het is de intentie van de EU-commissievoorzitter Von der Leyen en premier Modi om het akkoord tegen eind 2026 formeel te ondertekenen.

Voor de ondertekening dient de Europese Raad het akkoord met gekwalificeerde meerderheid goed te keuren. Na de ondertekening moet het Europees Parlement het akkoord goedkeuren met gewone meerderheid. Wanneer het akkoord ook door India geratificeerd is, kan het akkoord inwerkingtreden.

La libéralisation tarifaire se déroulera également de manière asymétrique. Côté européen, elle sera immédiate dès l'entrée en vigueur de l'accord, tandis que l'Inde prévoit un démantèlement progressif, sur une période de l'ordre de cinq à dix ans après l'entrée en vigueur de celui-ci.

Par ailleurs, l'accord pourrait également avoir des répercussions sur certains secteurs, comme celui du textile. À cet égard, la Commission européenne anticipe moins une augmentation des volumes des importations qu'une substitution de celles-ci, les importations en provenance d'Inde prenant le dessus sur celles venant de pays comme le Bengladesh. Il s'agit bien sûr d'une nuance importante. Un autre élément non négligeable est que l'accord autorise l'Union européenne à conserver ses mesures autonomes, comme le *Mécanisme d'ajustement du carbone aux frontières (Carbon Border Adjustment Mechanism – CBAM).*

Concernant les mesures linguistiques de l'Union européenne, la Commission européenne a accordé un traitement préférentiel assorti de quotas plus élevés aux partenaires des accords de libre-échange, et donc à l'Inde. Cette concession a finalement contribué à convaincre l'Inde de franchir le pas lors des négociations sur les accords de libre-échange. Par ailleurs, la Commission européenne a déjà annoncé la semaine dernière au SPF Affaires étrangères qu'un accord de principe avait été conclu avec l'Inde et Genève.

Comme pour tout accord commercial, le succès de cet accord dépendra non seulement du texte négocié, mais également de sa mise en œuvre correcte, d'un suivi rigoureux et du respect effectif des engagements pris. Par ailleurs, l'orateur souhaite rappeler que la Commission européenne souligne que cet accord ne constitue pas un précédent pour les négociations commerciales en cours ou futures, en particulier en ce qui concerne les dispositions relatives au commerce et au développement durable, le chapitre TSD.

En ce qui concerne les prochaines étapes, l'orateur fait observer que les textes négociés font actuellement l'objet d'une vérification juridique et sont en cours de traduction. La présidente de la Commission européenne, Mme von der Leyen, et le premier ministre Modi ont l'intention de signer officiellement l'accord d'ici à la fin de 2026.

Avant la signature, le Conseil européen doit approuver l'accord à la majorité qualifiée. Une fois l'accord signé, le Parlement européen doit l'approuver à la majorité simple. Lorsqu'il aura également été ratifié par l'Inde, l'accord pourra entrer en vigueur.

Zoals de spreker al eerder aangaf, is er momenteel nog geen formele Belgische positie vastgelegd. Zonder hieraan een voorafname te doen, bevestigt hij tot slot wel graag de algemene steun van België voor de diversificatieagenda van de Europese Commissie. In de huidige geopolitieke omstandigheden is het van groot belang om strategische partnerschappen aan te gaan in het handelsdomein om de Belgische economie te versterken weg van risicovolle afhankelijkheden met niet-betrouwbare partners.

Dit akkoord met India past binnen deze bredere strategie van diversificatie. Het akkoord biedt kansen voor economische groei en voor Belgische bedrijven. Zo leidt het akkoord tot meer voorspelbaarheid voor de Belgische bedrijven met een duidelijk kader. Tegelijk is waakzaamheid vereist, zeker voor wat betreft de opvolging, de implementatie en de naleving van de bepalingen van het akkoord. België zal dit nauwgezet in de gaten blijven houden.

De spreker wil ook graag nu al benadrukken dat het vrijhandelsakkoord de mogelijkheid om handelsbeschermingsinstrumenten, TDI's, zoals anti-dumping, te gebruiken, bevestigt en dat het akkoord ook een bilateraal beschermingsmechanisme bevat waarmee de Europese Unie en India tijdelijke maatregelen kunnen nemen indien nodig, bij plotse prijsdalingen of importstijgingen.

Een evenwichtige aanpak waarmee zowel de Europese economische belangen als de Europese waarden en normen worden gewaarborgd, zal van cruciaal belang zijn. De spreker bedankt de leden van de Kamercommissie voor hun aandacht en staat tot hun beschikking om hun vragen te beantwoorden.

2. ***Inleidende uiteenzetting van de heer Tomas Baert***

De heer Tomas Baert, Trade advisor, kabinet van mevrouw Ursula von der Leyen, voorzitter van de Europese Commissie, wenst zijn uiteenzetting aan te vatten met een uitspraak die ongetwijfeld al door sommige leden van deze commissie werd opgevangen: het EU-India vrijhandelsakkoord werd door Europees Commissievoorzitter Ursula von der Leyen, omschreven als "*the mother of all trade agreements*".

Dit is geen officiële benaming of kwalificatie maar wel een *statement* dat het belang en de symboliek tonen van het akkoord dat de Europese Commissie op 27januari 2026 heeft afgesloten in New Delhi.

Comme l'orateur l'a déjà indiqué, la Belgique n'a pris aucune position formelle pour l'instant. Sans préjuger de la suite, l'orateur tient toutefois à confirmer, en conclusion, le soutien général de la Belgique au programme de diversification de la Commission européenne. Dans le contexte géopolitique actuel, il est essentiel de nouer des partenariats stratégiques dans le domaine commercial en vue de renforcer l'économie belge et de s'affranchir des dépendances risquées vis-à-vis de partenaires non fiables.

Cet accord avec l'Inde s'inscrit dans cette stratégie plus large de diversification. Il offre à la fois des perspectives de croissance économique et de nouvelles possibilités pour les entreprises belges. Il apportera ainsi davantage de prévisibilité aux entreprises belges grâce à un cadre clair. Dans le même temps, la vigilance s'impose, surtout en ce qui concerne le suivi, la mise en œuvre et le respect des dispositions de l'accord. La Belgique continuera à suivre la situation de près.

L'orateur tient également à souligner dès à présent que l'accord de libre-échange entérine la possibilité de recourir à des instruments de défense commerciale (*trade defence instruments, TDI*), tels que les mesures antidumping, et qu'il prévoit également un mécanisme de sauvegarde bilatéral permettant à l'Union européenne et à l'Inde de prendre des mesures temporaires, le cas échéant, si les prix devaient baisser ou les importations augmenter soudainement.

Une approche équilibrée permettant de préserver les intérêts économiques européens ainsi que les valeurs et les normes européennes sera essentielle. L'orateur remercie les membres de cette commission de leur attention et se tient à leur disposition pour répondre à leurs questions.

2. ***Exposé introductif de M. Tomas Baert***

M. Tomas Baert, conseiller commercial au cabinet de la présidente de la Commission européenne, Mme Ursula von der Leyen, souhaite entamer son exposé par une déclaration qui n'aura assurément pas échappé à certains membres de cette commission: la présidente Ursula von der Leyen a désigné l'accord de libre-échange entre l'Union européenne et l'Inde *comme* "l'accord de tous les accords" ("*the mother of all trade agreements*").

Il ne s'agit ni d'une dénomination officielle, ni d'une qualification, mais d'une déclaration politique forte qui montre l'importance et la symbolique de l'accord que la Commission européenne a conclu avec New Delhi le 27 janvier 2026.

Om dat belang ten volle te begrijpen, moet men terugkeren naar het begin. De onderhandelingen met India startten bijna twintig jaar geleden in de periode waarin de Europese Commissie haar *Global Europe*-strategie ontwikkelde (in 2006).

De kerngedachte daarachter was eenvoudig maar fundamenteel: de Europese Unie moest handelsakkoorden sluiten die gedreven werden door competitiviteit, en die de Europese Unie in staat zou moeten stellen aansluiting te vinden bij de groeipolen van de wereld, in de eerste plaats in Azië. Dit vertrok vanuit de vaststelling dat ongeveer 90 % van de wereldwijde groei zich buiten de Europese Unie zou voordoen.

Voor een Europese Unie waarvan de handel goed is voor een 46 % van de welvaart, op basis van het handel-tot-BBP ratio (een cijfer dat voor België en zijn regio's zelfs vele malen hoger ligt), is dat geen bijkomstig gegeven, maar een strategische realiteit die rechtstreeks raakt aan de welvaart en het concurrentievermogen van de Europese Unie.

Vanuit die logica werden in diezelfde periode vrij snel akkoorden gesloten met Zuid-Korea en Singapore, en werden onderhandelingen opgestart met verschillende landen in Zuidoost-Azië.

Met India lag dat evenwel anders. De onderhandelingen verliepen aanvankelijk moeizaam. Een belangrijke verklaring daarvoor is dat India, in tegenstelling tot de Europese Unie, geen traditie had in dit type verregaande handelsakkoorden, en dat de Indiase markt in tal van domeinen en sectoren relatief gesloten bleef.

Het duurde dus bijna twintig jaar om deze onderhandelingen af te ronden. Het leverde desalniettemin een bijzonder akkoord op, en dat licht de spreker graag toe met vier argumenten die een aanvulling zijn op de tussenkomst van zijn voorganger.

1. ***Het first mover-voordeel in een strategische markt***

Precies omdat India tot nu toe maar een beperkt aantal handelsakkoorden heeft afgesloten, en omdat de Indiase markt in veel sectoren gesloten is gebleven, verwerft de Europese Unie met dit akkoord een belangrijk *first mover*-voordeel.

Dat is niet zonder belang: India is niet zomaar een groeimarkt, het is dé groeimarkt. Met 1,4 miljard inwoners, een snelgroeiende middenklasse en een economie die naar verwachting binnen afzienbare tijd de derde

Pour en saisir pleinement l'importance, il faut revenir aux débuts. Les négociations avec l'Inde ont démarré il y a près de 20 ans, à l'époque où la Commission européenne élaborait sa stratégie "Une Europe compétitive dans une économie mondialisée" (*Global Europe*) (en 2006).

L'idée maîtresse qui la sous-tendait était simple, mais fondamentale: l'Union européenne se devait de conclure des accords commerciaux axés sur la compétitivité, afin de pouvoir se connecter aux pôles de croissance mondiaux, en premier lieu en Asie. Cette stratégie partait du constat que près de 90 % de la croissance mondiale est réalisée en dehors de l'Union.

Dans une Union européenne où la part du commerce représente 46 % de la prospérité, sur la base du ratio commerce/PIB (un chiffre qui est même beaucoup plus élevé dans le cas de la Belgique et de ses Régions), il ne s'agit pas d'un fait accessoire, mais d'une réalité stratégique qui touche directement à la prospérité et à la compétitivité de l'Union.

C'est dans cette logique que des accords ont été conclus assez rapidement durant cette période avec la Corée du Sud et Singapour, et que des négociations ont été entamées avec différents pays de l'Asie du Sud-Est.

La situation de l'Inde était différente. Les négociations ont connu des débuts difficiles. Cela s'explique principalement par le fait que l'Inde, contrairement à l'Union européenne, n'avait pas de tradition dans ce type d'accords commerciaux de grande envergure et que, le marché indien restait relativement fermé dans de nombreux domaines et secteurs.

Il aura donc fallu attendre près de vingt ans pour voir la conclusion de ces négociations. Le résultat n'en est pas moins singulier, ce que démontrera l'orateur à l'aide de quatre arguments qui viendront compléter l'intervention de l'orateur précédent.

1. ***L'avantage du premier entrant sur un marché stratégique***

C'est précisément parce que l'Inde n'a conclu jusqu'à présent qu'un nombre limité d'accords commerciaux, et parce que le marché indien est resté fermé dans de nombreux secteurs, que l'Union européenne acquiert, avec cet accord, un avantage majeur de premier arrivant.

Ce n'est pas négligeable: l'Inde n'est pas un marché en pleine croissance comme un autre, c'est *le* marché en pleine croissance par excellence. Le pays compte 1,4 milliard d'habitants, possède une classe moyenne en plein

grootste ter wereld wordt, past dit akkoord perfect in de diversificatie-agenda.

Na de lessen van de pandemie, de energiecrisis en de assertieve Chinese exportgroei is de noodzaak om de handelsrelaties van de Europese Unie te diversifiëren evident geworden. India biedt daarvoor een schaal die nauwelijks elders te vinden is.

Bovendien is de Europese Unie niet de enige die dit inziet. Ook het Verenigd Koninkrijk en Australië onderhandelden met India, en andere grote economieën, zoals de Verenigde Staten, volgen de ontwikkelingen op de voet.

Door nu als eerste een breed en modern akkoord te sluiten, positioneren Europese bedrijven zich in een vroeg stadium op een markt die voor decennia een van de belangrijkste groeimotoren van de wereldeconomie zal zijn.

2. ***Een modern en evenwichtig akkoord: een platform, geen eindpunt***

Het akkoord zelf is opmerkelijk breed: negentien hoofdstukken die alle belangrijke thema's bestrijken: markttoegang voor goederen, diensten, digitale handel, intellectuele eigendom, kleine en middelgrote ondernemingen, en een hoofdstuk over duurzame ontwikkeling met bepalingen over arbeid en milieu.

Zijn collega van de FOD Buitenlandse Zaken ging al dieper in op de belangrijkste onderdelen en details, dus de spreker gaat dit niet herhalen. Maar hij wil hier een punt maken dat volgens hem essentieel is om de waarde van dit akkoord goed in te schatten: een handelsakkoord is niet het eindpunt van een verhaal, het is het begin van een nieuw verhaal.

Wat de Europese Unie in wezen creëert is een platform met een partner, een structuur van comités, dialogen en mechanismen, waarbinnen de Europese Unie voortdurend zaken kan aankaarten, problemen kunnen wegwerken en nieuwe uitdagingen kunnen aanpakken naarmate de relatie evolueert.

Een handelsakkoord lost dus niet vanaf dag één alle problemen op, denk aan bepaalde kwaliteitscontrole-vereisten (QCOs, Quality Control Orders) die eerder al aan bod kwamen, maar het stelt de Europese Unie in staat om op een constructieve, structurele manier samen te werken.

essor et son économie devrait devenir, d'ici peu, la troisième plus grande au monde. Cet accord s'inscrit donc parfaitement dans la stratégie de diversification.

Au vu des enseignements tirés de la pandémie, de la crise énergétique et de la croissance vigoureuse des exportations chinoises, la nécessité de diversifier les relations commerciales de l'Union européenne est devenue une évidence. L'Inde offre à cet égard une échelle que l'on trouve difficilement ailleurs.

De plus, l'Union européenne n'est pas la seule à être arrivée à ces constats. Le Royaume-Uni et l'Australie ont également mené des négociations avec l'Inde, et d'autres grandes puissances économiques, telles que les États-Unis, suivent de près l'évolution de la situation.

En concluant, dès à présent, un accord global et moderne, les entreprises européennes se positionnent à un stade précoce sur un marché qui constituera pendant des décennies l'un des principaux moteurs de croissance de l'économie mondiale.

2. ***Un accord moderne et équilibré: une plateforme et non la fin d'un processus***

L'accord lui-même est d'une portée remarquablement large. Dix-neuf chapitres couvrent l'ensemble des thématiques majeures: l'accès au marché pour les biens, les services, le commerce numérique, la propriété intellectuelle, les petites et moyennes entreprises et le développement durable (avec des dispositions relatives au travail et à l'environnement).

Son collègue du SPF Affaires étrangères étant déjà entré dans les détails des principales composantes, l'orateur ne va pas les répéter. Il souhaite toutefois souligner un point qui, selon lui, est essentiel pour apprécier la valeur de cet accord à sa juste mesure: un accord commercial ne constitue pas la fin d'une histoire, mais le début d'un nouveau chapitre.

Ce que l'Union européenne crée en substance, c'est une plateforme avec un partenaire, une structure de comités, de dialogues et de mécanismes, au sein de laquelle elle pourra continuellement soulever des questions, éliminer des obstacles et relever de nouveaux défis au fur et à mesure de l'évolution de la relation.

Un accord commercial ne résout donc pas tous les problèmes dès le premier jour – à l'instar de certaines exigences en matière de contrôle de la qualité (les QCO, *Quality Control Orders*) évoquées précédemment –, mais il permet à l'Union européenne de coopérer de manière constructive et structurelle.

Dat is precies de meerwaarde van een geïnstitutionaliseerd kader boven ad-hoc diplomatie: het geeft de Europese Unie een permanent kanaal met een partner die, eerlijkheidshalve, niet altijd de eenvoudigste gesprekspartner is geweest.

En dit is in het bijzonder van belang voor domeinen als niet-tarifaire belemmeringen en duurzame ontwikkeling waar verdere samenwerking essentieel is.

3. ***Afwezigheid van de klassieke landbouwgevoeligheden***

Een element dat de context van dit akkoord fundamenteel onderscheidt van andere recente onderhandelingen (denk aan Mercosur) is dat men hier niet geconfronteerd wordt met dezelfde landbouwgevoeligheden.

Dat betekent niet dat er geen moeilijke dossiers waren, want die waren er wel degelijk, onder meer rond markttoegang voor bepaalde industriële producten en diensten. Maar de afwezigheid van de klassieke, zeer beladen landbouwdiscussies die in andere akkoorden vaak tot maatschappelijke en politieke weerstand leiden, schept een gunstiger klimaat voor een vlotte ratificatie en implementatie. En dat onderstreept op zijn beurt uiteraard ook dat de kosten-baten analyse positief uitvalt.

4. ***Het geopolitiek belang***

Een vierde element is de geopolitieke dimensie. De Europese Commissie heeft India uitdrukkelijk geprioriteerd als strategische partner. Dat kwam tot uiting met het *college-to-government*-bezoek op 28 februari 2025, waarbij het voltallige College van commissarissen naar India afreisde, een uitzonderlijk gebaar dat het belang onderstreept dat de Europese Commissie aan deze relatie hecht.

Dat bezoek werd gevolgd door de goedkeuring van een EU-India strategische agenda, die de samenwerking verbreedt tot ver buiten louter handel: connectiviteit, technologie, veiligheid en het bredere Indo-Pacific kader.

In een wereld die steeds meer gekenmerkt wordt door geopolitieke spanningen, verschuivende bondgenootschappen en de noodzaak om de strategische afhankelijkheden te herzien, is India als ‘s werelds grootste democratie een partner van onschatbare waarde.

Dit handelsakkoord is dan ook niet louter een economisch instrument, het is evenzeer een geopolitieke investering in een relatie die de komende decennia een

C’est précisément là que réside la valeur ajoutée d’un cadre institutionnalisé par rapport à des interventions diplomatiques au coup par coup: il offre à l’Union européenne un canal de communication permanent avec un partenaire qui, il faut bien l’avouer, n’a pas toujours été l’interlocuteur le plus facile.

Un tel outil est particulièrement précieux dans des domaines tels que les obstacles non tarifaires et le développement durable, où l’approfondissement de la coopération est essentiel.

3. ***Absence des sensibilités agricoles classiques***

Un élément qui distingue fondamentalement le contexte de cet accord de celui d’autres négociations récentes (comme celles avec le Mercosur) est que l’on échappe ici aux habituelles tensions liées au secteur agricole.

Ceci n’exclut toutefois pas la présence de dossiers complexes, liés notamment à l’accès au marché pour des services et produits industriels spécifiques. Cependant, l’absence des débats agricoles classiques et hautement sensibles – qui suscitent souvent des résistances sociales et politiques dans le cadre d’autres accords – crée un climat plus propice à une ratification et une mise en œuvre rapides. Ce point ne fait que confirmer le bilan positif de l’analyse coûts-avantages de l’accord.

4. ***L’importance géopolitique***

Le quatrième élément relève de la dimension géopolitique. La Commission européenne a explicitement fait de l’Inde un partenaire stratégique prioritaire. Cette volonté s’est concrétisée par la visite officielle rendue par l’ensemble du Collège des commissaires au gouvernement indien le 28 février 2025, un geste exceptionnel qui souligne l’importance que la Commission européenne accorde à cette relation.

Cette visite a été suivie de l’adoption d’un agenda stratégique UE-Inde, qui élargit la coopération bien au-delà des seuls aspects commerciaux et englobe la connectivité, technologie, la sécurité et le cadre plus large de la région Indo-Pacifique.

Dans un monde de plus en plus marqué par les tensions géopolitiques, les recompositions d’alliances et la nécessité de revoir les dépendances stratégiques, l’Inde, en tant que plus grande démocratie du monde, s’impose comme un partenaire d’une valeur inestimable.

Cet accord commercial n’est donc pas seulement un instrument économique, il est aussi un investissement géopolitique dans une relation appelée à devenir, au cours

van de hoekstenen van het Europese buitenlands en handelsbeleid zal vormen.

Binnen die geopolitieke dimensie wil de spreker één specifiek aspect iets verder uitdiepen, omdat het steeds prominenter geworden is in het Europese beleid en India ook hier een belangrijke partner werd: economische veiligheid. Waar dit begrip een aantal jaar geleden nauwelijks deel uitmaakte van het politieke "vocabulaire", is het vandaag niet meer weg te denken uit gesprekken met internationale partners.

In 2023 lanceerde Commissievoorzitter Ursula von der Leyen het concept van "*de-risking, not decoupling*". Dit is een lijn die aanvankelijk vooral in de context van China werd gebruikt, maar die intussen een bredere toepassing heeft gekregen.

De onderliggende logica is eenvoudig: de Europese Unie blijft pleiten voor een open wereldeconomie en sterke internationale partnerschappen, maar erkent tegelijk dat bepaalde afhankelijkheden, zeker wanneer ze sterk geconcentreerd zijn of onderhevig kunnen zijn aan geopolitieke druk, kwetsbaarheden creëren die moeten worden aangepakt. Dat is geen streven naar isolatie, het is net een streven naar méér diversificatie, naar een breder en veerkrachtiger netwerk van partners.

In die context is India een bijzonder natuurlijke partner. Zonder voor India te willen spreken, stelt men vast dat men daar tot een gelijkaardige analyse is gekomen in verschillende strategische sectoren. India's beslissing om een nationale voorraad van kritieke mineralen aan te leggen weerspiegelt bijvoorbeeld dezelfde bezorgdheden die men in Europa zag na exportbeperkingen op materialen zoals gallium, germanium en antimoon, grondstoffen die essentieel zijn voor halfgeleiders en groene technologie.

Het meest sprekende voorbeeld van wat diversificatie in de praktijk kan betekenen, komt uit de private sector: de investeringen van Apple in India. De voorbije jaren heeft Apple zijn productiecapaciteit in India aanzienlijk uitgebreid. Vandaag wordt ongeveer een kwart van alle iPhones wereldwijd in India geproduceerd, tegenover minder dan 1 % in 2017.

Dat is geen marginale verschuiving, maar een structurele wijziging in één van de meest complexe globale waardeketens ter wereld. Belangrijk daarbij: dit betekent niet dat men China verlaat. China blijft centraal in het ecosysteem van Apple. Wat er wél gebeurt, is dat men

des prochaines décennies, l'une des pierres angulaires de la politique étrangère et commerciale européenne.

Dans le cadre de cette dimension géopolitique, l'orateur souhaite approfondir un aspect particulier, devenu de plus en plus prépondérant dans la politique européenne et pour lequel l'Inde s'impose également comme un partenaire clé: la sécurité économique. Alors que cette notion faisait à peine partie du vocabulaire politique il y a quelques années, elle est aujourd'hui devenue incontournable dans les discussions avec les partenaires internationaux.

En 2023, la présidente de la Commission, Ursula von der Leyen, a lancé le concept "*de-risking, not decoupling*" (réduction des risques plutôt que découplage). Cette doctrine, initialement utilisée principalement dans le contexte chinois, a depuis acquis une portée plus large.

La logique sous-jacente est simple: l'Union européenne continue de plaider en faveur d'une économie mondiale ouverte et de partenariats internationaux solides, tout en reconnaissant que certaines dépendances, surtout lorsqu'elles sont fortement concentrées ou susceptibles d'être soumises à des pressions géopolitiques, créent des vulnérabilités auxquelles il convient de remédier. L'objectif n'est pas de s'isoler, mais au contraire de diversifier davantage les partenariats et de s'appuyer sur un réseau de partenaires plus large et plus résilient.

Dans ce contexte, l'Inde est un partenaire tout à fait naturel. Sans vouloir parler au nom de ce pays, force est de constater qu'une analyse similaire s'y est imposée dans plusieurs secteurs stratégiques. La décision indienne de constituer un stock national de minéraux critiques reflète, par exemple, les mêmes préoccupations que celles observées en Europe à la suite des restrictions à l'exportation de matériaux tels que le gallium, le germanium et l'antimoine, des matières premières essentielles pour les semi-conducteurs et les technologies vertes.

L'exemple le plus éloquent de ce que signifie, en pratique, la diversification provient du secteur privé: les investissements d'Apple en Inde. Ces dernières années, l'entreprise a considérablement développé ses capacités de production dans le pays. Aujourd'hui, environ un quart des iPhones dans le monde sont fabriqués en Inde, contre moins de 1 % en 2017.

Il ne s'agit pas d'un glissement marginal, mais d'une modification structurelle au sein de l'une des chaînes de valeur mondiales les plus complexes de la planète. Il importe de souligner que cette évolution ne signifie pas un abandon de la Chine, qui demeure au centre de

flexibiliteit inbouwt in de toeleveringsketen, precies wat men bedoelt met *de-risking*.

Tot dusver gaat het merendeel van de in India geproduceerde iPhones naar de Verenigde Staten, mede door tariefdynamieken en specifieke commerciële strategieën. Europa is dus nog niet de belangrijkste bestemming van die productiestroom.

Maar precies dát maakt het voorbeeld zo relevant voor de Europese Unie: het toont aan dat India niet zomaar een alternatieve leverancier is, maar een schaalbaar alternatief. Naarmate de productiecapaciteit verder groeit, is het een realistisch scenario dat een groeiend aandeel van de elektronica die naar Europa wordt geïmporteerd, uit India zal komen in plaats van overwegend uit China.

Deze logica beperkt zich niet tot elektronica: ook in schone energietechnologie, halfgeleiders en farmaceutische toeleveringsketens ziet men hetzelfde potentieel, het opbouwen van complementaire sterktes, eerder dan het dupliceren van bestaande capaciteit. Dit zijn uiteraard stuk voor stuk prioritaire sectoren ook voor België.

Voor Europa is India dan ook geen vervanging voor om het even welk ander land, maar een sleutelpartner in een meer gediversifieerd, veerkrachtiger en evenwichtiger mondiaal economisch systeem, en dat is precies de richting waarin de Europese belangen samenkomen.

5. ***De volgende stappen***

Het akkoord staat ten slotte ook niet op zichzelf. Parallel wordt verder onderhandeld over twee aanvullende akkoorden:

— Een investeringsakkoord, dat Europese investeerders in India – en Indiase investeerders in de Europese Unie, meer rechtszekerheid en bescherming moet bieden, een element dat in het huidige akkoord bewust apart werd gehouden gezien de complexiteit en gevoeligheid van investeringsbescherming.

— Een akkoord over geografische aanduidingen en oorsprongsbenamingen, cruciaal voor de bescherming van de Europese kwaliteitsproducten op de Indiase markt.

l'écosystème d'Apple. En réalité, l'entreprise intègre une certaine flexibilité dans sa chaîne d'approvisionnement, illustrant précisément ce que recouvre la notion de réduction des risques (*de-risking*).

Jusqu'à présent, la majeure partie des iPhones fabriqués en Inde est destinée aux États-Unis, notamment en raison de la dynamique des droits de douane et de stratégies commerciales spécifiques. L'Europe n'est donc pas encore la principale destination de ce flux de production.

Mais c'est précisément ce qui rend cet exemple si pertinent pour l'Union européenne: il montre que l'Inde n'est pas simplement un fournisseur de substitution, mais une alternative susceptible de monter en puissance. À mesure que la capacité de production se développera, il est tout à fait réaliste d'envisager qu'une part croissante des produits électroniques importés en Europe proviendra d'Inde plutôt que, comme c'est le cas aujourd'hui, principalement de Chine.

Cette logique ne se limite pas aux équipements électroniques: les technologies énergétiques propres, les semi-conducteurs et les chaînes d'approvisionnement pharmaceutiques présentent un potentiel équivalent, à savoir le développement de complémentarités plutôt que la reproduction des capacités existantes. Tous ces secteurs sont évidemment également prioritaires pour la Belgique.

Pour l'Europe, l'Inde ne se substitue donc pas à un autre pays, mais constitue un partenaire clé au sein d'un système économique mondial plus diversifié, plus résilient et plus équilibré, et c'est précisément dans cette direction que convergent les intérêts européens.

5. ***Les prochaines étapes***

Enfin, cet accord s'intègre dans un processus plus vaste. Les négociations se poursuivent parallèlement sur deux accords complémentaires:

— Un accord d'investissement destiné à offrir aux investisseurs européens en Inde, ainsi qu'aux investisseurs indiens dans l'Union européenne, une sécurité juridique et une protection accrues, un élément qui a été délibérément écarté de l'accord actuel compte tenu de la complexité et du caractère sensible de la protection des investissements.

— Un accord sur les indications géographiques et les appellations d'origine, indispensable à la protection des produits européens de qualité sur le marché indien.

Deze bijkomende akkoorden tonen nogmaals aan dat dit traject niet afgesloten is met de ondertekening van het handelsakkoord, maar deel uitmaakt van een bredere, evoluerende relatie.

De Europese Commissie heeft als doel het akkoord spoedig voor te leggen aan de Europese Raad, in de hoop dat het nog dit jaar ondertekend kan worden. De spreker kijkt dan ook uit naar het verdere debat, langs deze kant van de Wetstraat, of langs "zijn" kant, met name in de Europese wijk.

3. ***Inleidende uiteenzetting van de heer Torre Van de Walle***

De heer Torre Van de Walle, attaché Competentiecentrum Europa en Internationaal, VBO, zal tijdens zijn uiteenzetting toelichten waarom het Belgische bedrijfsleven, vanuit het Verbond van Belgische Ondernemingen (VBO), het akkoord ondersteunt en welke meerwaarde het ziet voor België en voor de Belgische ondernemingen.

Vooreerst onderstreept de spreker het belang van internationale handel voor een open economie zoals België die kent. Zij maakt integraal deel uit van de economische realiteit van dit land.

De spreker merkt voorts op dat België een van de meest open economieën van Europa is. Een op vijf jobs hangt rechtstreeks of onrechtstreeks samen met internationale handel. Dat betreft niet alleen de grote exportbedrijven, maar ook de logistieke sector, de industriële clusters, de dienstensector en de duizenden kmo's die internationaal verweven zijn.

Zoals reeds is aangehaald, ligt de groei voor veel Belgische ondernemingen niet alleen binnen de Europese Unie, maar ook daarbuiten. Een derde van de rechtstreekse Belgische handel gaat naar extra-EU-landen. Daarbij is het ook belangrijk te vermelden dat een groot deel van de handel richting de buurlanden gaat, die op hun beurt de Europese Unie verlaten.

Vanuit die optiek kijkt het VBO naar vrijhandelsakkoorden. De heer Van de Walle benadrukt dat een vrijhandelsakkoord voor het VBO geen doel op zich is. Het is veeleer een instrument om economische samenwerking te consolideren, markten toegankelijker te maken en voorspelbaarheid te creëren voor bedrijven.

Vervolgens gaat de spreker dieper in op het desbetreffende handelsakkoord. Het gaat hierbij niet om een

Ces accords complémentaires illustrent une nouvelle fois que ce processus ne s'arrête pas à la signature de l'accord commercial, mais s'inscrit dans le cadre d'une relation plus large et en constante évolution.

La Commission européenne a pour objectif de présenter rapidement l'accord au Conseil européen, dans l'espoir qu'il puisse être signé avant la fin de l'année. L'orateur attend donc avec impatience la suite du débat, que ce soit de ce côté de la rue de la Loi ou de "son" côté, dans le quartier européen.

3. ***Exposé introductif de M. Torre Van de Walle***

M. Torre Van de Walle, attaché au Centre de compétence Europe et International de la FEB, expliquera, au cours de son exposé, les raisons pour lesquelles les entreprises belges, par l'intermédiaire de la Fédération des entreprises de Belgique (FEB), soutiennent cet accord et la plus-value de ce dernier pour la Belgique et pour les entreprises belges.

L'orateur souligne d'abord l'importance du commerce international pour une économie ouverte comme celle de la Belgique. Ce commerce fait partie intégrante de la réalité économique de notre pays.

Il fait ensuite observer que la Belgique est l'une des économies les plus ouvertes d'Europe. Un emploi sur cinq dépend, directement ou indirectement, du commerce international. Cette réalité se constate non seulement dans les grandes entreprises exportatrices, mais également dans le secteur logistique, les pôles industriels, le secteur des services et les milliers de PME intégrées dans des réseaux internationaux.

Comme indiqué précédemment, de nombreuses entreprises belges trouvent des perspectives de croissance non seulement au sein de l'Union européenne, mais également en dehors de celle-ci. Un tiers du commerce direct belge est réalisé avec des pays situés en dehors de l'Union européenne. Il importe également de préciser qu'une grande partie des échanges transitent par les pays voisins avant de quitter l'Union européenne.

C'est sous cet angle que la FEB considère les accords de libre-échange. M. Van de Walle souligne que, pour la FEB, un accord de libre-échange n'est pas une fin en soi. Il s'agit plutôt d'un instrument visant à consolider la coopération économique, à faciliter l'accès aux marchés et à assurer une meilleure prévisibilité pour les entreprises.

L'orateur se penche ensuite sur l'accord commercial visé. Cet accord n'est pas un accord classique, ce

klassiek akkoord, wat ook te maken heeft met de partner met wie het akkoord wordt gesloten. India is namelijk een snelgroeiende economie, een van de grootste economieën ter wereld, met een grote bevolking en een omvangrijke middenklasse. Het land speelt dan ook een belangrijke rol in de komende decennia. Het is niet alleen een economische partner, maar vooral ook een strategische partner.

Voor Belgische ondernemingen is India vandaag al een relevante markt. De spreker stipt aan dat er al zeer veel bedrijven actief zijn. Dat blijkt ook uit de economische missie van maart 2025, waarbij ongeveer tweehonderd bedrijven naar India zijn afgereisd om verdere economische samenwerking tot stand te brengen.

Ook vandaag blijft die belangstelling bestaan. Zoals reeds is aangehaald, vindt er morgen een Technisch Handelscomité plaats. De spreker geeft aan dat het VBO de eer heeft om in de marge van dit Technisch Handelscomité een zakentop te organiseren, waaraan drie Indiase ministers deelnemen, onder wie de minister van Handel, met name de heer Piyush Goyal.

Verschillende bedrijfsleiders zijn daarvoor uitgenodigd en nemen eraan deel. Dat geldt ook voor Europese bedrijven. Die vaststelling is misschien belangrijker dan om het even welk cijfer om aan te tonen dat India wel degelijk op de radar staat van de Belgische ondernemingen en dus een relevante markt kan bieden.

Vervolgens haakt de spreker in op de potentiële voordelen van het handelsakkoord. Hij stipt hierbij aan dat deze voordelen relatief breed gespreid. De export van goederen komt daarbij op de eerste plaats. Sectoren zoals chemie, farma, machines, de diamantsector en bepaalde voedingssegmenten kunnen zeker baat hebben bij een betere toegang tot de Indiase markt.

De effecten van een handelsakkoord verschillen uiteraard naargelang de sector. Waar sommige sectoren grote exportmogelijkheden zien, volgen andere sectoren het akkoord aandachtig op vanuit het oogpunt van invoer. Daarom pleit het VBO voor een goede monitoring van de handelsstromen, een goede dialoog met de betrokken sectoren en een correcte uitvoering van het akkoord zelf.

De heer Van de Walle merkt op dat het akkoord ruimer gaat dan goederen alleen. Aangezien de Belgische economie modern is ingesteld, gaat het ook over diensten en investeringen. België beschikt over sterke troeven op het gebied van logistiek, consultancy, technologie,

qui s'explique également par la nature du partenaire concerné. L'Inde est en effet une économie en pleine expansion, l'une des plus grandes du monde, portée par une population nombreuse et une classe moyenne importante. Ce pays jouera donc un rôle majeur au cours des prochaines décennies. Il constitue non seulement un partenaire économique, mais surtout un partenaire stratégique.

Pour les entreprises belges, l'Inde constitue d'ores et déjà un marché important. L'orateur souligne que de très nombreuses entreprises y sont déjà actives, comme en témoigne également la mission économique de mars 2025, au cours de laquelle environ 200 entreprises se sont rendues en Inde afin de renforcer la coopération économique.

Cet intérêt reste manifeste aujourd'hui. Comme indiqué précédemment, une réunion du Comité technique commercial se tiendra demain. L'orateur indique que la FEB a l'honneur d'organiser, en marge de ce Comité technique commercial, un sommet d'affaires auquel participeront trois ministres indiens, dont le ministre du Commerce, M. Piyush Goyal.

Plusieurs dirigeants d'entreprise ont été invités et y participeront, tout comme plusieurs entreprises européennes. Ce constat est probablement plus parlant que n'importe quel autre chiffre pour démontrer que l'Inde retient bel et bien l'attention des entreprises belges et peut donc constituer un marché porteur.

L'orateur évoque ensuite les avantages potentiels de l'accord commercial et souligne qu'ils sont assez diversifiés. Le premier atout réside dans les exportations de biens. Des secteurs tels que la chimie, l'industrie pharmaceutique, les machines, le secteur diamantaire et certains segments de l'agroalimentaire pourront certainement tirer profit d'un meilleur accès au marché indien.

Les retombées d'un accord commercial diffèrent évidemment d'un secteur à l'autre. Alors que certains secteurs y voient d'importantes perspectives d'exportation, d'autres suivent attentivement l'accord sous l'angle des importations. C'est pourquoi la FEB préconise un suivi rigoureux des flux commerciaux, un dialogue constructif avec les secteurs concernés et une mise en œuvre correcte de l'accord lui-même.

M. Van de Walle fait observer que l'accord ne porte pas uniquement sur les biens. Compte tenu du caractère moderne de l'économie belge, l'accord porte également sur les services et les investissements La Belgique dispose d'atouts solides dans les domaines de la logistique,

financiële dienstverlening en maritieme diensten. Ook voor die sectoren kan het akkoord opportuniteiten creëren.

Voor kmo's vormen administratieve lasten, onzekerheid en obstakels een grotere uitdaging dan voor grotere ondernemingen. Elke verlichting van procedures of regels kan voor hen dan ook een opportuniteit bieden.

Naast de economische voordelen belicht de spreker het strategische punt. Zoals ook door de Europese Commissie is aangehaald, is dit akkoord zeer belangrijk in het kader van de economische weerbaarheid. De coronacrisis, de oorlog in Oekraïne en de sancties die daarmee gepaard gaan, geopolitieke tendensen, conflicten in het Midden-Oosten en de hoge Amerikaanse handelstarieven tonen aan dat economische weerbaarheid steeds belangrijker wordt.

Daarom pleit het VBO voor de diversificatieagenda die reeds werd aangehaald door andere sprekers. Voor bedrijven betekent dat concreet dat er nieuwe markten, nieuwe partners en nieuwe mogelijkheden ontstaan om te investeren en te exporteren. Voor de Europese Unie is het belangrijk om afhankelijkheden te spreiden en te beperken.

Vanuit dat perspectief beschouwt de heer Van de Walle India als een belangrijke partner voor de toekomst, niet als vervanging van de bestaande economische relaties, maar als aanvulling daarop. Dat is des te relevanter omdat vandaag, volgens de cijfers, nog maar een relatief beperkt aandeel van de Belgische export naar India gaat.

Dat betekent dat er een aanzienlijk groeipotentieel kan zijn. Op Europees niveau zijn de cijfers over de verdubbeling van de exportmogelijkheden reeds aangehaald. Hij verwacht dat dit ook voor België het geval kan zijn.

Een handelsakkoord is evenwel pas succesvol wanneer de uitvoering werkt. Een echte evaluatie is pas mogelijk wanneer ondernemingen effectief gebruikmaken van het akkoord. Zoals reeds is aangehaald, dalen de tarieven over meerdere jaren. Het volle economische potentieel wordt dus niet onmiddellijk benut.

Voor het VBO zijn daarom drie zaken van belang. Het eerste element is rechtszekerheid. De bedrijven hebben nood aan duidelijke regels en aan een voorspelbaar ondernemingsklimaat. Het is belangrijk dat de afspraken in het akkoord correct worden toegepast, zodat op lange termijn een stabiel kader kan bestaan.

du conseil, des technologies, des services financiers et des services maritimes. Pour ces secteurs, l'accord pourra également créer des opportunités.

Les charges administratives, l'incertitude et les obstacles constituent un défi plus important pour les PME que pour les grandes entreprises. Les PME pourraient donc bénéficier de toute simplification des procédures ou des règles.

Outre les avantages économiques, l'orateur expose la dimension stratégique. Comme l'a également souligné la Commission européenne, cet accord revêt une grande importance dans le cadre de la résilience économique. La crise du coronavirus, la guerre en Ukraine et les sanctions qui en découlent, les tendances géopolitiques, les conflits au Moyen-Orient et les droits de douane américains élevés illustrent l'importance croissante de la résilience économique.

C'est pourquoi la FEB plaide en faveur du programme de diversification déjà évoqué par d'autres orateurs. Pour les entreprises, cette diversification permettra concrètement l'accès à de nouveaux marchés et à de nouveaux partenaires ainsi que de nouvelles opportunités d'investissement et d'exportation. Pour l'Union européenne, il est important de répartir et de limiter ses dépendances.

Dans cette optique, M. Van de Walle considère l'Inde comme un partenaire clé pour l'avenir, pas dans le but de substituer les relations économiques existantes, mais de les enrichir. C'est d'autant plus pertinent que, selon les chiffres, seule une part relativement limitée des exportations belges est aujourd'hui destinée à l'Inde.

Ces chiffres laissent entrevoir un potentiel de croissance considérable. Au niveau européen, la possibilité de doubler les exportations a déjà été évoquée. Selon l'orateur, la Belgique pourrait également multiplier ses exportations par deux.

Tout accord commercial ne peut toutefois porter ses fruits que s'il est correctement mis en œuvre. L'accord à l'examen ne pourra être véritablement évalué que lorsque les entreprises l'appliqueront effectivement. Comme déjà évoqué, les droits de douane baisseront progressivement sur plusieurs années. Le potentiel économique ne sera donc pas immédiatement exploité pleinement.

Pour la FEB, trois éléments sont donc essentiels. Le premier est la sécurité juridique. Les entreprises ont besoin de règles claires et d'un climat entrepreneurial prévisible. Il est important que les dispositions de l'accord soient correctement appliquées, afin de garantir un cadre stable à long terme.

Het tweede element is de effectieve marktoegang. Een succesvol handelsakkoord wordt niet alleen door de tekst bepaald, maar ook door de praktijk. De vraag is of er effectief een betere toegang ontstaat. India is gekend om zijn niet-tarifaire belemmeringen. Het is dus belangrijk die evolutie goed op te volgen.

Het derde element is handhaving. Wanneer nieuwe marktoegang wordt gecreëerd, zowel voor India als voor de Europese Unie, is het belangrijk dat de controlemechanismen goed functioneren. Dat geldt voor douaneprocedures en oorsprongsregels, maar uiteraard ook voor de handhaving van Europese normen en standaarden.

Daarom is het belangrijk, zoals ook reeds is aangehaald, dat het akkoord beschermingsmechanismen omvat. Wanneer er importdruk of prijsdruk zou ontstaan, kan de Europese Unie maatregelen nemen en moet zij dat ook doen, indien die maatregelen gerechtvaardigd zijn.

Voor het VBO zijn dat geen randvoorwaarden. Al die elementen maken integraal deel uit van een goed functionerend vrijhandelsakkoord. Vanuit het Belgische bedrijfsleven past het EU-India-akkoord binnen een bredere visie op economische samenwerking met een strategische partner. De toekomstige economische groei zal ook buiten de Europese Unie plaatsvinden. België heeft nood aan internationale markten. Het akkoord biedt concrete kansen voor bepaalde sectoren.

Vanuit die optiek ondersteunt het VBO dit akkoord, met de kanttekeningen dat de rechtszekerheid moet worden gewaarborgd, dat moet worden geëvalueerd of de effectieve markttoegang wordt bereikt en dat de handhaving aan Europese zijde moet worden nageleefd. Zoals reeds is gezegd, bepaalt de implementatie van het akkoord of het al dan niet succesvol zal zijn.

4. ***Inleidende uiteenzetting van de heer Nicolas Van Nuffel***

De heer Nicolas Van Nuffel, directeur Advocacy van CNCD-11.11.11, stelt zich voor als verantwoordelijke van de afdeling onderzoek en pleitbezorging van het Centre national de coopération au développement, CNCD-11.11.11, de Franstalige tegenhanger van 11.11.11.

De spreker geeft aan dat CNCD-11.11.11 een zeventigtal organisaties voor internationale solidariteit verenigt en tevens het Belgisch platform voor eerlijke en duurzame handel coördineert.

Le deuxième élément concerne l'accès effectif au marché. La réussite d'un accord commercial ne dépend pas seulement de sa teneur, mais aussi de sa mise en œuvre concrète. La question est de savoir si cet accord permettra réellement d'améliorer l'accès au marché. L'Inde est en effet connue pour ses obstacles non tarifaires. Il est donc important d'être attentif à cette évolution.

Le troisième élément concerne le contrôle du respect de la réglementation. Lorsque de nouveaux accès au marché s'ouvriront, tant pour l'Inde que pour l'Union européenne, il faudra que les mécanismes de contrôle fonctionnent correctement. Cela vaut pour les procédures douanières et les règles d'origine, mais aussi, évidemment, pour l'application des normes et critères européens.

C'est pourquoi il est important, comme déjà évoqué, que cet accord prévoie des mécanismes de protection. En cas de pression sur les importations ou sur les prix, l'Union européenne pourra et devra même prendre des mesures si celles-ci sont justifiées.

Pour la FEB, ces éléments ne sont pas des conditions secondaires; ils font partie intégrante de tout accord de libre-échange fructueux. Du point de vue des entreprises belges, l'accord UE-Inde s'inscrit dans une vision plus large de la coopération économique avec un partenaire stratégique. La croissance économique future ne se limitera pas à l'Union européenne. La Belgique a besoin de marchés internationaux. Cet accord offre des opportunités concrètes à certains secteurs.

Dans cette optique, la FEB soutient cet accord, tout en soulignant qu'il convient de garantir la sécurité juridique, d'évaluer si l'accès effectif au marché est assuré et de contrôler le respect de la réglementation européenne. Comme déjà évoqué, le succès de l'accord dépendra de sa mise en œuvre.

4. ***Exposé introductif de M. Nicolas Van Nuffel***

M. Nicolas Van Nuffel, responsable du service Plaidoyer au CNCD-11.11.11, se présente comme responsable du département de recherche et de plaidoyer du Centre national de coopération au développement, CNCD-11.11.11, équivalent francophone de 11.11.11.

L'orateur précise que le CNCD-11.11.11 réunit une septantaine d'organisations de solidarité internationale et coordonne également la plateforme belge pour un commerce juste et durable.

De heer Van Nuffel neemt het woord namens die organisaties en herinnert aan wat zijn collega's, onder meer de heer Arnaud Zacharie en mevrouw Sophie Wintgens, tijdens eerdere vergaderingen al uiteen hebben gezet.

Volgens zijn organisatie zijn handelsovereenkomsten en handel geen doelen op zich, maar een middel, een potentiële motor voor economische en sociale ontwikkeling, mits ze een aantal beginselen respecteren. De vraag mag niet zijn of er al dan niet een handelsakkoord met India moet worden gesloten, maar onder welke voorwaarden een dergelijk akkoord kan bijdragen aan gedeelde welvaart, met respect voor de grenzen van onze planeet.

Net als verschillende andere sprekers herinnert de heer Van Nuffel eraan dat er nog geen definitief akkoord is en dat de analyse op voorlopige gegevens berust. Pas wanneer alle elementen gekend zijn, kan een standpunt worden ingenomen over de ratificatie van de overeenkomst.

Vervolgens verstrekt de spreker enige achtergrondinformatie, met als rode draad de op zijn zachtst gezegd contrastrijke situatie in India op economisch, sociaal en milieugebied, en het helaas minder contrastrijke karakter op democratisch vlak. India beleeft momenteel een heropleving, aangezien het tot het einde van de achttiende eeuw een van de twee grootste economieën ter wereld was. Volgens de heer Van Nuffel gaat het dus niet om een opkomende maar wel om een heroplevende markt.

India is de derde of vierde economie ter wereld geworden, naargelang men uitgaat van nominale cijfers dan wel van koopkrachtpariteit. In verhouding tot het aantal inwoners staat het land echter op de 149e plaats wereldwijd. India is dus een economische reus, maar blijft tegelijk economisch klein vanuit het oogpunt van zijn demografisch potentieel.

Het inkomen per inwoner bedraagt ongeveer 2800 dollar per jaar en 90 % van de arbeid vindt plaats in de informele sector. De landbouw, die in de overeenkomst min of meer buiten beschouwing wordt gelaten, biedt werk aan 45 % van de beroepsbevolking, maar vertegenwoordigt slechts 15 % van het bruto binnenlands product.

Vervolgens wijst de spreker op een heel belangrijk aspect van de internationale handelsbetrekkingen, namelijk het feit dat India al enkele decennia lang de apotheek van de wereld is, alsook de grootste producent van generieke geneesmiddelen wereldwijd. Dankzij de productie van generieke geneesmiddelen in India kon de hiv/aids-pandemie onder controle worden gebracht. Tegen de achtergrond van een sterke daling van de

M. Van Nuffel prend la parole au nom de ces organisations et rappelle ce qui a déjà été exposé lors de réunions précédentes par ses collègues, notamment M. Arnaud Zacharie et Mme Sophie Wintgens.

Selon son organisation, les accords de commerce et le commerce ne constituent pas des objectifs en soi, mais un moyen, un vecteur potentiel de développement économique et social, pour autant qu'ils respectent une série de principes. Il estime que la question n'est pas de savoir s'il faut ou non conclure un accord de commerce avec l'Inde, mais de déterminer à quelles conditions un tel accord peut constituer un vecteur de prospérité partagée dans le respect des limites planétaires.

À l'instar de plusieurs autres orateurs, il rappelle qu'il n'existe pas encore d'accord définitif et que l'analyse repose sur des éléments provisoires. Ce n'est qu'une fois l'ensemble des éléments connus qu'une position pourra être prise sur la ratification de cet accord.

L'orateur présente ensuite quelques éléments de contexte, dont le fil rouge consiste à souligner le caractère pour le moins contrasté de la situation de l'Inde sur les plans économique, social et environnemental, et malheureusement moins contrasté sur le plan démocratique. L'Inde est en pleine réémergence, dès lors qu'elle a été l'une des deux grandes économies mondiales jusqu'à la fin du XVIIIe siècle. Il ne s'agit donc pas, selon lui, d'une émergence, mais bien d'une réémergence.

M. Van Nuffel précise que l'Inde est devenue la troisième ou la quatrième économie mondiale, selon que l'on raisonne en termes nominaux ou en parité de pouvoir d'achat. Rapportée au nombre d'habitants, elle se situe toutefois au 149e rang mondial. L'Inde est ainsi un géant économique et, en même temps, une puissance économique encore limitée au regard de son potentiel démographique.

Il ajoute que le revenu par habitant s'élève à environ 2800 dollars par an et que 90 % de l'emploi demeure informel. L'agriculture, relativement mise en dehors de l'accord, représente 45 % de la main-d'œuvre, mais seulement 15 % du produit intérieur brut.

Il souligne ensuite un élément très important dans les relations commerciales internationales: l'Inde est devenue, depuis plusieurs décennies, la pharmacie du monde et le premier producteur mondial de médicaments génériques. La production de génériques en Inde a permis de juguler la pandémie de VIH-SIDA. Dans un contexte de forte diminution de l'aide publique mondiale au développement, maintenir cette capacité

wereldwijde overheidssteun voor ontwikkelingshulp en teneinde de wereldwijde gezondheid te waarborgen moet die productiecapaciteit voor generieke geneesmiddelen in India absoluut in stand worden gehouden.

Op sociaal vlak staat India volgens de *human development index* slechts op de 130e plaats wereldwijd. Wegens de ongelijkheden verliest het land 30 % binnen die index. Extreme armoede is in het land vrijwel uitgeroeid, maar tegelijk leeft een kwart van de bevolking nog steeds onder de armoedegrens.

De zeer positieve resultaten zijn deels te danken aan de economische groei, maar gaan gepaard met een explosieve toename van de ongelijkheid. De heer Van Nuffel geeft aan dat 22 % van het nationaal inkomen in handen is van de rijkste 1 %, terwijl een aanzienlijk deel van de bevolking niet profiteert van de deelname van India aan de globalisering.

90 % van de beroepsbevolking is werkzaam in de informele sector. India heeft de IAO-verdragen nr. 87 inzake vakbondsvrijheid en nr. 98 inzake collectieve onderhandelingen nog steeds niet geratificeerd. Het is een van de weinige landen ter wereld die beide verdragen niet heeft geratificeerd.

Dat aspect vindt de spreker des te belangrijker aangezien in India naar schatting 11 tot 18 miljoen mensen dwangarbeid verrichten, met name in bepaalde sectoren waarover het land zich in de huidige onderhandelingen offensief opstelt, waaronder de textielsector. Het openstellen van de markt voor de invoer van Indiaas textiel zou, bij gebrek aan voldoende waarborgen, situaties van quasi-slavernij kunnen verergeren.

Vervolgens haakt de heer Van Nuffel in op een derde kwestie die bol staat van het contrast: het klimaat. India mag wereldwijd dan momenteel de op twee na grootste broeikasgasuitstoter zijn, historisch gezien is het goed voor slechts 4 % van de mondiale emissies. Als het om de klimaatontregeling gaat, is het nochtans zaak het geheel aan historische emissies in ogenschouw te nemen.

Dat neemt niet weg dat India volgens de spreker een uitermate zorgwekkende klimaatbom is, vooral omdat het land naargelang van het jaar en de ramingen 70 tot 75 % van zijn stroom met steenkool opwekt. Daar wil het bovendien nog eens 56 gigawatt aan steenkoolcentralecapaciteit bijdoen. Het land mag intussen dan mee op de kar van de hernieuwbare energie zijn gesprongen, de economische groei hangt nog steeds sterk af van steenkool. De uitstoot per inwoner is bijzonder laag ten opzichte van de Europese Unie, maar de koolstofintensiteit van het Indiase bbp blijft torenhoog.

de production de médicaments génériques en Inde est, selon lui, absolument essentiel pour assurer la santé mondiale.

Sur le plan social, l'orateur relève que l'Inde n'occupe que le 130e rang mondial selon l'indice de développement humain. Elle perd 30 % de cet indice en raison des inégalités. L'Inde a quasiment éradiqué l'extrême pauvreté, tout en rappelant qu'il s'agit bien de l'extrême pauvreté et qu'un quart de la population vit encore sous le seuil de pauvreté.

M. Van Nuffel observe que ces résultats très positifs sont en partie liés à la croissance économique, mais qu'ils s'accompagnent d'une explosion des inégalités. Il indique que 22 % du revenu national sont captés par les 1 % les plus riches, tandis qu'une part importante de la population reste à l'écart de l'insertion de l'Inde dans la mondialisation.

Il rappelle que 90 % de la population active se trouve dans le secteur informel. L'Inde n'a toujours pas ratifié les conventions n° 87 sur la liberté syndicale et n° 98 sur la négociation collective de l'OIT. Elle figure parmi les rares pays au monde à ne pas avoir ratifié ces deux conventions.

L'orateur juge cet élément d'autant plus important que, selon les estimations, 11 à 18 millions de personnes se trouvent en situation de travail forcé en Inde, notamment dans certains secteurs offensifs de l'Inde dans cette négociation, parmi lesquels le secteur textile. L'ouverture aux importations de textiles indiens pourrait, en l'absence de garde-fous suffisants, renforcer des situations de quasi-esclavage.

M. Van Nuffel aborde ensuite un troisième élément particulièrement contrasté, celui du climat. L'Inde est le troisième émetteur mondial de gaz à effet de serre, mais ses émissions historiques ne représentent que 4 % des émissions mondiales. En matière du dérèglement climatique, il convient pourtant d'examiner l'ensemble des émissions historiques.

Il considère toutefois que l'Inde représente une bombe climatique extrêmement préoccupante, dès lors que, selon les années et les estimations, 70 à 75 % de son électricité sont produits à partir de charbon. Le pays prévoit encore d'ouvrir 56 gigawatts de potentiel de centrales à charbon. Elle développe également ses énergies renouvelables, mais sa croissance économique reste fortement fondée sur le charbon. Ses émissions par habitant sont très faibles par rapport à celles de l'Union européenne, tandis que l'intensité carbone de son produit intérieur brut demeure extrêmement élevée.

Een vierde contextelement, misschien wel het meest zorgwekkende, is de staat van de democratie. Lang heerste de opvatting dat India de grootste democratie ter wereld was, maar volgens kenners is dat helaas niet langer het geval.

Het internationaal toonaangevende instituut V-Dem heeft India, dat lange tijd als een liberale democratie werd beschouwd, eerst afgezwakt tot een electorale democratie en tegenwoordig krijgt het land zelfs de stempel van een electorale autocratie. Er worden inderdaad regelmatig verkiezingen gehouden, wat niet van alle Aziatische landen kan worden gezegd, maar de mediaconcentratie, het gebruik van antiterrorismewetten om het middenveld de mond te snoeren en het afdreigen van journalisten, ngo's en vakbonden aan de hand van wetgeving op buitenlandse financiering, maken de democratische situatie in India uitermate verontrustend.

Nauwere economische banden met India mogen dan een enorm potentieel behelzen voor de internationale handelsrelaties, maar de heer Van Nuffel roept de leden er toch toe op die zorgwekkende situatie daarbij in het achterhoofd te houden.

Vervolgens staat de spreker stil bij de criteria die volgens zijn organisatie moeten helpen om de overeenkomst tegen het licht te houden. Het is zeker geen slecht idee om de handelsrelaties tussen de EU en India aan te halen. De heer Van Nuffel gaat het vooral om de prijs van de hele operatie en om de vangrails die in het akkoord moeten worden ingebouwd. Een handelsovereenkomst moet altijd aan vier belangrijke criteria worden getoetst.

Het eerste is dat duurzaamheid bindend moet zijn. De spreker wijst erop dat de EU voor haar handelsovereenkomsten thans een model hanteert waarbij de hoofdstukken over handel en duurzame ontwikkeling (de TSD-hoofdstukken) bindend zijn en worden gekoppeld aan een geschillenbeslechtingsprocedure. Dat model werd al toegepast voor het akkoord met Nieuw-Zeeland en zal ook voor Indonesië gelden, wat toont dat het kan.

Het tweede criterium is de samenhang van het ontwikkelingsbeleid, een aspect dat zowel in het Verdrag van Lissabon als in de Belgische wet op de ontwikkelingssamenwerking is verankerd. Het is belangrijk om partners de nodige beleidsmatige speelruimte te laten (vooral op het vlak van overheidsopdrachten), de gezondheid te vrijwaren, de bescherming van investeerders te beperken tot directe onteigening (zonder privaat scheidsgerecht), en de openbare diensten intact te houden.

Het derde criterium is de democratie. Over overeenkomsten moeten worden onderhandeld op democratische

Il identifie un quatrième élément de contexte, qu'il juge le plus inquiétant: les critères démocratiques. Il rappelle que l'idée selon laquelle l'Inde serait la plus grande démocratie du monde a longtemps été répétée, mais que tel n'est malheureusement plus le cas selon les spécialistes.

L'orateur indique que l'institut de référence au niveau international, V-Dem, a rétrogradé l'Inde, longtemps considérée comme une démocratie libérale, d'abord au rang de démocratie électorale, puis aujourd'hui au rang d'autocratie électorale. Des élections y sont certes organisées de manière régulière, contrairement à d'autres pays du continent asiatique, mais la concentration des médias, l'usage de lois antiterroristes pour faire taire la société civile et l'utilisation de lois sur les financements étrangers pour menacer journalistes, ONG et syndicats rendent la situation démocratique de l'Inde extrêmement préoccupante.

M. Van Nuffel estime que cette situation doit faire partie des préoccupations des membres au moment de renforcer les relations économiques avec ce pays, qui représente effectivement un très grand potentiel pour les relations commerciales internationales.

Ensuite, l'orateur vient aux critères qui, selon son organisation, doivent permettre d'analyser l'accord. Il se déclare favorable à un renforcement des relations commerciales entre l'Union européenne et l'Inde. La question porte toutefois, selon lui, sur le prix de ce renforcement et sur les balises à inscrire dans l'accord. Quatre critères importants permettent d'analyser un accord de commerce.

Le premier critère consiste à rendre la durabilité contraignante. L'orateur rappelle que l'Union européenne adopte un modèle d'accord de commerce qui fait des chapitres TSD, relatifs au commerce et au développement durable, des chapitres exécutoires et soumis à un règlement des différends. Ce modèle est appliqué avec la Nouvelle-Zélande et doit désormais l'être avec l'Indonésie, ce qui démontre, selon lui, que cela est possible.

Le deuxième critère est la cohérence des politiques en faveur du développement, consacrée à la fois dans le traité de Lisbonne et dans la loi belge sur la coopération au développement. M. Van Nuffel juge important de préserver les marges de manœuvre politique des partenaires, notamment en matière de marchés publics, de protéger la santé, de limiter la protection des investisseurs à l'expropriation directe, sans mécanisme d'arbitrage privé, et de préserver les services publics.

Le troisième critère est la démocratie. Il estime important que les accords soient négociés sur des bases

fundamenten, met transparantie van de teksten, betrokkenheid van de parlementen, een daadwerkelijk parlementair toezicht en inspraak van het middenveld. In tegenstelling tot wat met het EU-Mercosurakkoord gebeurt, pleit de heer Van Nuffel ervoor om geen handelsovereenkomsten te laten ingaan zonder dat de democratie zich daar bij monde van het Parlement heeft kunnen uitspreken.

Het vierde criterium is billijkheid. De spreker wijst erop dat het principe van bijzondere maar gedifferentieerde behandeling, voor de Europese landen al decennialang het leidende beginsel in hun handelsbeleid, aanzet tot uiteenlopend engagement. Daardoor kan een land als India, tegelijk een groot opkomend land én een ontwikkelingsland, zich gaandeweg aanpassen aan zijn integratie in de mondialisering.

De toepassing van die criteria op het handelsakkoord tussen de Europese Unie en India stelt de heer Van Nuffel in de mogelijkheid de aandacht te vestigen op meerdere geruststellende punten.

Er is in dit stadium geen onderdeel dat betrekking heeft op investeringen. India behoort tot de voornaamste landen die mechanismen van het type ISDS (*Investor-State Dispute Settlement*) afwijzen en is gekant tegen akkoorden waarin die zijn opgenomen. De onderhandelingen lopen, maar de spreker acht het wenselijk de voorkeur te geven aan het model dat met Indonesië werd overeengekomen, namelijk een mechanisme voor geschillenbeslechting tussen staten (SSDS). Een ander aandachtspunt behelst dat dit mechanisme beperkt moet blijven tot directe onteigening, aangezien de misstanden in verband met de mechanismen voor indirecte onteigening reeds meermaals aan bod zijn gekomen binnen de commissie.

De heer Van Nuffel vindt het voorts een goede zaak dat de overheidsopdrachten buiten beschouwing werden gelaten. De openstelling van de overheidsopdrachten biedt exportbedrijven weliswaar kansen, maar beperkt ook de speelruimte (in zowel Europa als India) om overheidsopdrachten in te zetten ter bevordering van duurzame lokale ontwikkeling. Voorts wijst hij erop dat de Europese Commissie op het punt staat meerdere voorstellen bekend te maken die ertoe strekken de Europese richtlijnen inzake overheidsopdrachten te herzien.

Nog een positief punt zijn de asymmetrische overgangsregelingen ten gunste van India. Op meerdere gebieden levert de Europese Unie grotere en snellere inspanningen om de douanerechten te verlagen.

démocratiques, avec une transparence des textes, une participation des parlements, un véritable contrôle parlementaire et une participation de la société civile. Contrairement à ce qui se produit dans le cadre de l'accord UE-Mercosur, il plaide pour le refus de faire entrer en vigueur des accords de commerce sans que la démocratie ait pu trancher par l'assentiment du Parlement.

Le quatrième critère est l'équité. L'orateur rappelle que le principe de traitement spécial mais différencié, qui guide les politiques commerciales des pays européens depuis des décennies, permet des asymétries d'engagement. Celles-ci permettent à un pays comme l'Inde, qu'il qualifie à la fois de grand pays réémergent et de pays en développement, de s'adapter progressivement à son insertion dans la mondialisation.

Appliquant cette grille à l'accord de commerce entre l'Union européenne et l'Inde, M. Van Nuffel commence par souligner une série de points rassurants.

À ce stade, il n'existe pas de volet relatif à l'investissement. L'Inde fait partie des pays les plus importants qui refusent les mécanismes de type ISDS (*Investor-State Dispute Settlement*) et dénoncent les accords qui en contiennent. Les négociations se poursuivent, mais l'orateur estime qu'un point d'attention consiste à privilégier le modèle retenu avec l'Indonésie, à savoir un mécanisme de règlement des différends d'État à État. Un autre point d'attention consiste à limiter ce mécanisme à l'expropriation directe, dès lors que les dérives liées aux mécanismes d'expropriation indirecte ont déjà fait l'objet de travaux au sein de la commission.

M. Van Nuffel considère ensuite comme positif le fait que les marchés publics aient été laissés de côté. L'ouverture des marchés publics crée certes des possibilités pour les exportateurs, mais elle réduit aussi les marges de manœuvre, tant en Europe qu'en Inde, pour utiliser les marchés publics à des fins de promotion du développement local durable. Il fait remarquer que la Commission européenne s'apprête par ailleurs à publier une série de propositions visant à revoir les directives européennes en matière de marchés publics.

Parmi les éléments positifs figurent également les asymétries de transition en faveur de l'Inde. Dans plusieurs domaines, l'Union européenne consent des efforts plus importants et plus rapides en matière de réduction des droits de douane.

De spreker wijst eveneens op het alomvattende behoud van de landbouwsector aan beide kanten, wat tegemoetkomt aan een verzoek van zowel de Indiase als de Europese landbouwsector. Het akkoord is duidelijk helemaal anders opgebouwd dan het EU-Mercosur-akkoord.

Het is moeilijk om uitspraken te doen over het aspect generieke geneesmiddelen aangezien de teksten nog niet definitief zijn. Een belangrijk aandachtspunt moet echter zijn dat India generieke geneesmiddelen mag blijven produceren. De heer Van Nuffel benadrukt dat het in dat verband niet zozeer gaat om de export van die geneesmiddelen naar de Europese markt, maar om de levering ervan aan de landen die ze het hardst nodig hebben.

Vervolgens gaat de heer Van Nuffel in op de vier grote knelpunten in dit stadium. Het voornaamste betreft het hoofdstuk over handel en duurzame ontwikkeling (TSD), dat hij als uiterst zwak en niet-bindend beschouwt. Alle aspecten die verband houden met de liberalisering moeten verplicht ten uitvoer worden gelegd, maar inzake duurzaamheid geldt zulks niet. De spreker verwijst naar meerdere analyses waaruit blijkt dat het gaat om een uiterst geringe, zo niet de geringste verplichting tot toepasbaarheid die ooit in een handelsakkoord van de Europese Unie werd vastgelegd. Het Akkoord van Parijs vormt geen essentieel onderdeel van het vrijhandelsakkoord. Er is wel een toezegging gedaan om de verdragen van de Internationale Arbeidsorganisatie te ratificeren, maar daarvoor werd geen termijn vastgesteld.

De heer Van Nuffel wijst erop dat de Europese Unie nochtans reeds heeft aangetoond handelsakkoorden te kunnen aanwenden om derde landen ertoe aan te zetten vooruitgang te boeken bij de implementatie van menswaardig werk. Hij verwijst naar het akkoord tussen de Europese Unie en Vietnam, waarvan de ratificatie afhankelijk is gesteld van een duidelijke termijn en de ratificatie van meerdere verdragen die Vietnam nog niet had geratificeerd.

De spreker wenst niet te lang stil te staan bij de asymmetrie van de voordelen en gaat vervolgens in op de democratische tekortkomingen. Volgens de Indiase grondwet beschikt de Lok Sabha (het Indiase parlement) immers niet over dezelfde bevoegdheden als de parlementen in de Europese democratieën. De uitvoerende macht kan zelfstandig over de ratificatie van het akkoord beslissen. Zulks maakt het aspect democratische controle des te belangrijker, ook al hoeft het Belgisch Parlement zich ter zake niet uit te spreken (in tegenstelling tot het Europees Parlement) en neemt de Belgische regering een standpunt in als lid van de Raad.

L'orateur relève encore la préservation globale du secteur agricole des deux côtés, qui correspond à une demande tant du secteur agricole indien que du secteur agricole européen. L'accord ne relève clairement pas du modèle de l'accord UE-Mercosur.

En ce qui concerne les médicaments génériques, les textes n'étant pas définitifs, il est difficile de se prononcer, mais la préservation de la capacité de l'Inde à produire des médicaments génériques doit constituer un point d'attention majeur. M. Van Nuffel précise que l'enjeu n'est pas tant l'exportation de ces médicaments vers le marché européen que leur envoi vers les pays qui en ont le plus besoin.

Ensuite M. Van Nuffel explique que quatre problèmes majeurs se posent toutefois à ce stade. Le principal concerne le chapitre TSD, relatif au commerce et au développement durable, qu'il juge extrêmement faible et non contraignant. Tous les aspects liés à la libéralisation sont exécutoires, tandis que la durabilité ne l'est pas. L'orateur mentionne plusieurs analyses selon lesquelles il s'agit de l'un des standards d'applicabilité les plus bas, sinon le plus bas, jamais atteint dans un accord de commerce de l'Union européenne. L'accord de Paris ne constitue pas un élément essentiel de l'accord. Un engagement existe quant à la ratification des conventions de l'Organisation internationale du travail, mais sans échéance.

M. Van Nuffel rappelle pourtant que l'Union européenne a déjà démontré sa capacité à utiliser les accords de commerce pour pousser des États tiers à progresser dans la mise en œuvre du travail décent. Il cite à cet égard l'accord entre l'Union européenne et le Vietnam, dont la ratification est subordonnée à une échéance claire et à la ratification de plusieurs conventions manquantes par le Vietnam.

Sans insister longuement sur l'asymétrie des gains, il aborde ensuite le déficit démocratique. Selon la Constitution indienne, la Lok Sabha, le Parlement indien, ne dispose pas des mêmes prérogatives que les parlements dans les démocraties européennes. Les mesures exécutives suffisent à la ratification de l'accord. Le rôle de contrôle démocratique est dès lors d'autant plus important, même si le Parlement belge n'est pas appelé à se prononcer, contrairement au Parlement européen, et même si le gouvernement belge intervient en tant que membre du Conseil.

Een vierde aandachtspunt tot slot betreft de geopolitiek. India behoort tot de zogenaamde *multi-aligned* opkomende landen, die gelijktijdig strategische partnerschappen uitbouwen met meerdere concurrerende blokken, en onderhoudt uiterst intensieve economische betrekkingen met Rusland, onder meer op energie- en militair gebied.

De heer Van Nuffel is van mening dat het in de economische betrekkingen met India van belang is te voorkomen dat er een contraproductief effect ontstaat met betrekking tot de sancties die zijn opgelegd wegens de Russische aanval tegen Oekraïne.

Mochten de leden voortwerken aan de parlementaire resolutie, dan spoort hij hen aan zich te baseren op de resolutie van het Europees Parlement uit 2022 over India en de Europese Unie. Die Europese resolutie werd aangenomen op het moment dat de onderhandelingen tussen India en de Europese Unie weer van start gingen en vormt naar de mening van de spreker een uitstekende basis om het aan de leden voorgelegde voorstel van resolutie te amenderen.

De Europese resolutie vraagt een beter evenwicht tussen de verschillende aspecten: bevorderen van de handel tussen Europa en India, niet terugdeinzen om de offensieve belangen van Europa naar voren te brengen, en tegelijk voldoende aandacht besteden aan de economische, sociale, ecologische en democratische dimensies. De spreker benadrukt dat die resolutie met een ruime meerderheid is aangenomen door het Europees Parlement en door een groot aantal van de aanwezige partijen, evenals door de Belgische partijen in het algemeen. De partijen in kwestie kunnen zich vinden in de bewoordingen; dat moet de leden ervan ertoe aanzetten zich op die vrij evenwichtige tekst te baseren.

De heer Van Nuffel wijst op de noodzaak van transparantie, alsook op het feit dat men moet eisen dat de ratificatie van de internationale verdragen en de IAO-verdragen vóór de ondertekening en de ratificatie plaatsvindt, zoals bij het akkoord met Vietnam. Hoewel het TSD-hoofdstuk van het akkoord niet volledig zal worden herzien, is het zaak een bindend stappenplan op te stellen teneinde de uitvoering zoveel mogelijk te waarborgen. De spreker vraagt ook om een parlementaire follow-up van de overblijvende onderhandelingen.

Hij erkent dat het moeilijk is zich uit te spreken over een akkoord dat nog niet definitief is. Die situatie biedt echter een uitgelezen kans, want zodra het akkoord definitief is, is de enige mogelijkheid die nog rest het goed te keuren of te verwerpen. De heer Van Nuffel is dan ook van mening dat de leden in deze fase aandachtspunten kunnen doorgeven aan de federale regering en,

L'orateur identifie enfin la géopolitique comme un quatrième point d'attention. L'Inde fait partie des pays émergents dits multi-alignés, qui jouent sur plusieurs terrains à la fois, et entretient des relations économiques extrêmement denses avec la Russie, y compris dans les domaines énergétique et militaire.

M. Van Nuffel estime qu'un point d'attention dans les relations économiques avec l'Inde consiste à éviter tout effet contre-productif par rapport aux sanctions prises dans le cadre de l'agression de la Russie contre l'Ukraine.

Si les membres poursuivent leurs travaux sur la résolution parlementaire, il les invite à se fonder sur la résolution du Parlement européen de 2022 relative à l'Inde et à l'Union européenne. Cette résolution a été adoptée au moment où la négociation entre l'Inde et l'Union européenne reprenait et paraît constituer, aux yeux de l'orateur, une excellente base pour amender la proposition de résolution transmise aux membres.

Elle repose sur un meilleur équilibre entre les différentes dimensions: promouvoir le développement du commerce entre l'Europe et l'Inde, ne pas craindre de mettre en évidence les intérêts offensifs européens, tout en accordant une attention suffisante aux dimensions économiques, sociales, environnementales et démocratiques. Il souligne que cette résolution est adoptée à une forte majorité par le Parlement européen et par un grand nombre des partis présents, ainsi que des partis belges en général. Ces partis y trouvent leur compte, ce qui invite les membres à se baser sur ce texte relativement équilibré.

M. Van Nuffel insiste sur la nécessité de transparence, sur les exigences relatives à la ratification des conventions internationales et des conventions de l'OIT avant la signature et la ratification, comme cela se fait dans le cas du Vietnam. Même si le chapitre TSD de l'accord ne sera pas complètement transformé, il juge essentiel de prévoir une feuille de route contraignante afin de le rendre le plus exécutoire possible. L'orateur demande également d'assurer un suivi parlementaire des négociations résiduelles.

Il reconnaît qu'il est difficile de prendre la parole sur un accord qui n'est pas encore définitif. Cette situation constitue néanmoins une excellente opportunité, car une fois l'accord définitivement scellé, la seule possibilité consiste à l'approuver ou à le rejeter. M. Van Nuffel considère donc que c'est à ce stade que les membres peuvent transmettre des points d'attention au gouvernement

in bredere zin, aan België, met het oog op het verdere verloop van de onderhandelingen.

Een laatste belangrijk aspect is het daadwerkelijk opzetten van een bilateraal overlegplatform waarbij het middenveld wordt betrokken bij de follow-up van de onderhandelingen en de uitvoering van het akkoord.

Tot slot benadrukt de spreker dat dit akkoord niet het EU-Mercosur-akkoord is, zoals verschillende sprekers aangeven, maar dat het wel een model voor een handelsakkoord blijft waarin het onderdeel over liberalisering bindend is, zonder dat daar serieuze tegenprestaties tegenover staan in de vorm van garanties inzake duurzame ontwikkeling. Het moment om actie te ondernemen is aangebroken, aangezien de onderhandeling moet worden afgerond als de Europese Commissie erin slaagt haar tijdpad na te leven.

De heer Van Nuffel sluit af met de opmerking dat de uitbreiding van de handel met India een prioriteit is, maar dat dit volgens zijn organisatie niet ten koste mag gaan van Agenda 2030 en de duurzame-ontwikkelingsdoelstellingen.

5. ***Inleidende uiteenzetting van mevrouw Marie Daeninck***

Mevrouw Marie Daeninck, adviseur Internationaal & kmo bij UNIZO, dankt de voorzitter en de leden van deze commissie voor de gelegenheid om een toelichting te geven bij het vrijhandelsakkoord met India. Zij merkt op dat dit akkoord een strategische opportuniteit vormt voor het Belgische ondernemerslandschap.

UNIZO verwelkomt het politieke akkoord over het vrijhandelsakkoord tussen de Europese Unie en India. In een wereld die wordt gekenmerkt door toenemende geopolitieke spanningen, protectionisme en economische onzekerheid is een ambitieus handelsakkoord met India van groot belang voor Belgische ondernemingen.

De spreekster herinnert eraan dat België een open en exportgedreven economie is. Zoals tijdens de vergadering reeds meermaals wordt aangehaald, zijn de Belgische welvaart, werkgelegenheid en innovatiekracht sterk afhankelijk van internationale handel. Tegen die achtergrond is de diversificatie van de exportmarkten geen luxe, maar een economische noodzaak. Die diversificatie versterkt de weerbaarheid van ondernemingen en vermindert ook afhankelijkheden.

Mevrouw Daeninck geeft aan dat India vandaag een van de snelst groeiende en grootste economieën ter wereld is en meer dan 1,4 miljard consumenten telt.

fédéral et, plus largement, à la Belgique pour la suite de la négociation.

Un dernier aspect important consiste à mettre effectivement en place une plateforme bilatérale de consultation associant la société civile au suivi de la négociation et de la mise en œuvre de l'accord.

En conclusion, l'orateur souligne que cet accord n'est pas l'accord UE-Mercosur, comme plusieurs intervenants l'indiquent, mais qu'il reste un modèle d'accord de commerce dans lequel le volet relatif à la libéralisation est contraignant, sans contrepartie sérieuse en matière de garanties sur le chapitre relatif au développement durable. La fenêtre d'action se situe maintenant, dès lors que la négociation doit se clôturer si la Commission européenne parvient à respecter son calendrier.

M. Van Nuffel termine en rappelant que le développement du commerce avec l'Inde constitue une priorité, mais qu'il ne peut se faire, aux yeux de son organisation, au détriment de l'Agenda 2030 et des objectifs de développement durable.

5. ***Exposé introductif de Mme Marie Daeninck***

Mme Marie Daeninck, conseillère International & PME chez UNIZO, remercie le président et les membres de la commission de lui donner l'occasion de commenter l'accord de libre-échange avec l'Inde. Elle souligne que cet accord représente une opportunité stratégique pour l'entrepreneuriat belge.

UNIZO salue l'accord politique conclu concernant l'accord de libre-échange entre l'Union européenne et l'Inde. Dans un monde marqué par des tensions géopolitiques croissantes, le protectionnisme et l'incertitude économique, la conclusion d'un accord commercial ambitieux avec l'Inde revêt une grande importance pour les entreprises belges.

L'oratrice rappelle que la Belgique est une économie ouverte et tournée vers l'exportation. Comme déjà évoqué à plusieurs reprises au cours de la réunion, la prospérité, l'emploi et la capacité d'innovation de la Belgique dépendent étroitement du commerce international. Dans ce contexte, la diversification des marchés d'exportation n'est pas un luxe, mais une nécessité économique. Cette diversification renforce la résilience des entreprises tout en réduisant les dépendances.

Mme Daeninck souligne que l'Inde, qui compte plus de 1,4 milliard de consommateurs, est aujourd'hui l'une des économies les plus dynamiques et les plus

Het vrijhandelsakkoord betekent dat India de grootste marktopening toekent die het ooit aan een handelspartner heeft toegestaan. Dit geeft Belgische ondernemingen een concurrentieel voordeel.

Op termijn worden de invoerrechten op ongeveer 96,6 % van de Europese goederen afgeschaft of aanzienlijk verlaagd. Dat is goed voor een jaarlijkse besparing van 4 miljard euro aan invoerrechten voor Europese exporteurs. Zij preciseert dat dit een inschatting is en dat dit bedrag aanzienlijk hoger kan liggen zodra de overeenkomst in werking treedt.

Voor Belgische ondernemingen betekent dit ook een belangrijke versterking van hun concurrentiepositie op een markt met een enorm groeipotentieel.

De spreekster preciseert dat de handelsovereenkomst *EU-only* is. Het voordeel daarvan is dat de procedure veel sneller verloopt, aangezien enkel de Europese Raad en het Europees Parlement hun goedkeuring moeten geven. De spreekster acht het ook belangrijk dat Europa zich opstelt als een betrouwbare en daadkrachtige handelspartner.

India is volgens de spreekster inderdaad een interessante markt. Tegelijk waarschuwt zij dat men niet blind mag zijn voor de realiteit op de Indiase markt. Veel exporteurs hebben moeilijkheden om deze markt te betreden en hebben ook nood aan een lokale partner.

UNIZO wacht uiteraard ook nog de impactstudies af, maar voorlopige cijfers geven toch al een goed beeld van de positieve impact die de overeenkomst kan hebben. Het akkoord creëert concrete opportuniteiten voor tal van Belgische sectoren. Voor industriële producten worden de invoerrechten op onder meer machines, chemische producten en farmaceutische producten op termijn volledig afgeschaft. Ook de voedingssector profiteert aanzienlijk, met een volledige afschaffing van de invoerrechten op verschillende verwerkte voedingsproducten.

Voor de biersector worden de federale invoerrechten sterk verlaagd, van 110 naar 55 %, terwijl voor alcoholvrij bier zelfs een nultarief wordt ingevoerd. Daarnaast opent India zijn markt ook voor het eerst voor baggerdiensten en maritieme bekabeling, wat voor Belgische dienstverleners nieuwe perspectieven biedt.

Ook sectoren waarin België internationaal uitblinkt, profiteren rechtstreeks van het akkoord. De diamantsector blijft een essentiële schakel in de bilaterale handelsrelatie. India is de belangrijkste exportbestemming voor ruwe diamanten uit Antwerpen, die daar worden geslepen, en

florissantes au monde. Au travers de cet accord de libre-échange, l'Inde concède une ouverture de marché sans précédent à un partenaire commercial, ce qui confère un avantage concurrentiel aux entreprises belges.

À terme, les droits de douane sur environ 96,6 % des marchandises européennes seront supprimés ou considérablement réduits, ce qui permettra aux exportateurs européens d'économiser annuellement 4 milliards d'euros en droits de douane. L'oratrice précise qu'il s'agit d'une estimation et que ce montant pourrait être nettement plus élevé dès l'entrée en vigueur de l'accord.

Cet accord permettra aux entreprises belges de renforcer considérablement leur compétitivité sur un marché au potentiel de croissance énorme.

L'oratrice fait observer que l'accord commercial relève exclusivement des compétences de l'Union européenne, ce qui permettra d'accélérer considérablement la procédure, puisque seuls le Conseil européen et le Parlement européen doivent l'approuver. Elle estime également qu'il est important que l'Europe se positionne comme un partenaire commercial fiable et dynamique.

Selon l'oratrice, l'Inde est en effet un marché porteur. Elle avertit toutefois qu'il ne faut pas perdre de vue la réalité du marché indien. De nombreux exportateurs éprouvent des difficultés à pénétrer ce marché et ont également besoin d'un partenaire local.

UNIZO attend évidemment aussi les études d'impact, mais les chiffres provisoires donnent déjà une bonne idée de l'incidence positive de cet accord, qui ouvre des perspectives concrètes pour de nombreux secteurs belges. Pour les produits industriels, les droits d'importation appliqués notamment aux machines, aux produits chimiques et aux produits pharmaceutiques seront, à terme, entièrement supprimés. Cette mesure sera également très bénéfique pour le secteur alimentaire, compte tenu de la suppression complète des droits d'importation sur divers produits alimentaires transformés.

Pour le secteur de la bière, les droits de douane à l'importation seront fortement réduits, passant de 110 à 55 %, tandis qu'un taux zéro sera même instauré pour la bière sans alcool. Par ailleurs, l'Inde ouvrira également son marché pour la première fois aux services de dragage et de câblage maritime, ce qui offrira de nouvelles perspectives aux prestataires de services belges.

Les secteurs dans lesquels la Belgique excelle au niveau international bénéficieront également directement de cet accord. Le secteur diamantaire demeure un maillon essentiel des relations commerciales bilatérales. L'Inde est la principale destination pour l'exportation

de belangrijkste importpartner van geslepen diamanten, die vervolgens verder worden gebruikt op de interne markt, bijvoorbeeld voor juwelen of horloges.

Hoewel ruwe diamanten reeds vrij van invoerrechten kunnen worden ingevoerd, zal het akkoord de handel verder vergemakkelijken door technische handelsbelemmeringen weg te nemen en de procedures te vereenvoudigen. Voor geslepen diamant wordt het handelstarief ook verlaagd van 5,5 procent naar 2,5 procent. Mevrouw Daeninck beschouwt dit als een positief signaal. Dat toont aan dat de Europese Commissie erkent dat de diamantsector een toekomst heeft in Europa, en meer bepaald in België.

De spreekster voegt daaraan toe dat ook voor de Belgische varkenssector, die reeds goed is voor bijna drie vierde van de Europese export naar India, voor de aardappelsector en voor Belgische alcoholische dranken en wijnen bijkomende groeimogelijkheden op de Indiase markt worden voorzien.

UNIZO benadrukt dat een ambitieus handelsakkoord tegelijk hand in hand moet gaan met voldoende bescherming van gevoelige sectoren. Zoals eerder wordt aangehaald, zijn enkele belangrijke en gevoelige sectoren buiten de liberalisering gehouden. Mevrouw Daeninck geeft aan dat UNIZO daar voorstander van is.

De bestaande hoge Europese normen inzake voedselveiligheid en sanitaire en fytosanitaire maatregelen moeten volledig behouden blijven en daarop moet ook voldoende controle plaatsvinden. Tariefquota en andere beschermingsmechanismen blijven noodzakelijk voor sectoren die kwetsbaar zijn voor internationale concurrentie. Vrijhandel kan enkel duurzaam zijn wanneer zij gepaard gaat met eerlijke concurrentie.

Daarnaast blijft de operationele realiteit in India aandacht vragen. De verlaging van de federale invoerheffingen betekent immers niet automatisch dat alle handelsbelemmeringen verdwijnen. Een duidelijk voorbeeld daarvan is bier. Het alcoholbeleid blijft grotendeels een bevoegdheid van de Indiase deelstaten, die elk hun eigen registratieprocedures, etiketteringsvereisten en accijnzen hanteren. Zij acht het ook een belangrijk aandachtspunt dat in de toekomst geen nieuwe lokale heffingen worden opgeworpen. UNIZO vraagt om daarvoor aandachtig te blijven.

In andere sectoren blijven ondernemingen eveneens geconfronteerd met uiteenlopende regelgeving, culturele verschillen, langere betalingstermijnen en de

des diamants bruts en provenance d'Anvers, qui y sont taillés, et le principal partenaire pour les importations de diamants taillés, qui sont ensuite utilisés sur le marché intérieur, par exemple pour la joaillerie ou l'horlogerie.

Bien que les diamants bruts puissent déjà être importés en franchise de droits, l'accord facilitera encore davantage les échanges en supprimant les obstacles techniques au commerce et en simplifiant les procédures. Pour les diamants taillés, le taux de droit de douane sera également réduit de 5,5 % à 2,5 %. Mme Daeninck y voit un signal positif. Cette réduction montre que la Commission européenne reconnaît que le secteur du diamant a un avenir en Europe, et plus particulièrement en Belgique.

L'oratrice ajoute que le marché indien offrira également de nouvelles perspectives de croissance au secteur porcin belge, qui représente déjà près des trois quarts des exportations européennes vers l'Inde, au secteur de la pomme de terre ainsi qu'à celui des boissons alcoolisées et des vins belges.

UNIZO souligne qu'un accord commercial ambitieux doit aller de pair avec une protection suffisante des secteurs sensibles. Comme indiqué précédemment, plusieurs secteurs importants et sensibles ont été exclus de la libéralisation. Mme Daeninck indique qu'UNIZO y est favorable.

Les normes européennes élevées actuellement en vigueur en matière de sécurité alimentaire et de mesures sanitaires et phytosanitaires doivent être intégralement maintenues et faire l'objet de contrôles suffisants. Les contingents tarifaires et les autres mécanismes de sauvegarde restent nécessaires pour les secteurs vulnérables à la concurrence internationale. Le libre-échange ne peut être durable que s'il s'accompagne d'une concurrence loyale.

Par ailleurs, la réalité opérationnelle en Inde continue de requérir une attention particulière. La réduction des droits de douane à l'importation ne signifie en effet pas automatiquement la disparition de tous les obstacles au commerce. Le secteur de la bière en constitue un exemple clair. La politique en matière d'alcool relève encore largement de la compétence des États indiens, qui appliquent chacun leurs propres procédures d'enregistrement, exigences d'étiquetage et droits d'accise. L'oratrice estime également qu'il importe de veiller à ce qu'aucune nouvelle taxe locale ne soit instaurée à l'avenir. UNIZO appelle à rester vigilant à cet égard.

Dans d'autres secteurs également, les entreprises restent confrontées à des réglementations divergentes, à des différences culturelles, à des délais de paiement

noodzaak om een betrouwbare lokale partner te vinden. Mevrouw Daeninck vraagt daarom bijzondere aandacht voor de bescherming van Belgische en Europese kwaliteitsproducten. De onderhandelingen over een afzonderlijk akkoord inzake geografische aanduidingen moeten prioritair worden afgerond, zodat Belgische streekproducten en kwaliteitslabels ook op de Indiase markt worden beschermd tegen imitatie en misbruik.

Ook het hoofdstuk over intellectuele eigendom en de controle daarop blijven belangrijk. Anders wordt de Belgische kwaliteit ondermijnd.

Een belangrijke meerwaarde van dit akkoord is het afzonderlijke hoofdstuk over kmo's, kleine en middelgrote ondernemingen. Dat behoort tot de meest uitgewerkte kmo-hoofdstukken in de Europese vrijhandelsakkoorden. Het hoofdstuk voorziet onder meer in digitale informatieplatformen, specifieke contactpunten voor kmo's en een betere toegankelijkheid van informatie over technische voorschriften, zoals oorsprongsregels, conformiteitsprocedures en belastingen.

Voor kleine ondernemingen, die vaak niet over gespecialiseerde juridische of douane-expertise beschikken, kan dit een aanzienlijk verschil maken. De spreekster vraagt wel dat deze instrumenten ook in de praktijk laagdrempelig worden uitgewerkt en worden aangevuld met duidelijke begeleidingstrajecten voor exporterende kmo's.

Ook de oorsprongsregels verdienen bijzondere aandacht. De overeengekomen regels sluiten aan bij de modernste Europese vrijhandelsakkoorden en maken gebruik van digitale zelfcertificering. Hierdoor worden administratieve formaliteiten aanzienlijk vereenvoudigd en gebruiksvriendelijker gemaakt. Tegelijk blijven de inhoudelijke oorsprongsregels technisch van aard. UNIZO pleit daarom voor een pragmatische toepassing en heldere informatie, zodat ook kleine exporteurs hier eenvoudig gebruik van kunnen maken.

Tot slot zal het succes van het akkoord afhangen van de wijze waarop het wordt uitgevoerd. Voor UNIZO is een correcte en consequente naleving van de gemaakte afspraken essentieel. Markttoegang, oorsprongsregels, douaneprocedures en duurzaamheidsverbintenissen moeten in de praktijk worden gerespecteerd. Handelsbelemmeringen moeten snel worden geïdentificeerd en weggewerkt. Ondernemingen moeten op een laagdrempelige manier problemen kunnen signaleren. Zeker voor kmo's die niet over de nodige middelen beschikken, is een doeltreffende opvolging van het akkoord van groot belang.

plus longs et à la nécessité de trouver un partenaire local fiable. Mme Daeninck demande dès lors d'accorder une attention particulière à la protection des produits belges et européens de qualité. Les négociations relatives à un accord distinct sur les indications géographiques doivent être menées à bien en priorité, afin que les produits régionaux belges et les labels de qualité soient également protégés contre les imitations et les usages abusifs sur le marché indien.

Le chapitre relatif à la propriété intellectuelle et le contrôle de son application demeurent également importants. À défaut, la qualité belge risque d'être mise à mal.

L'un des principaux atouts de cet accord réside dans son chapitre distinct consacré aux PME, qui est l'un des plus élaborés parmi les accords de libre-échange européens. Il prévoit notamment des plateformes d'information numériques, des points de contact spécifiques pour les PME et un accès facilité aux informations relatives aux prescriptions techniques, telles que les règles d'origine, les procédures de conformité et la fiscalité.

Pour les petites entreprises, qui ne disposent souvent pas d'une expertise juridique ou douanière spécialisée, ces mesures peuvent avoir une incidence considérable. L'oratrice demande toutefois que ces instruments soient également conçus, dans la pratique, de manière à être facilement accessibles et qu'ils soient complétés par des dispositifs d'accompagnement clairs à l'intention des PME exportatrices.

Les règles d'origine méritent elles aussi une attention particulière. Les règles convenues s'inscrivent dans la lignée des accords de libre-échange européens les plus récents et recourent à l'autocertification numérique. Les formalités administratives s'en trouvent considérablement simplifiées et plus conviviales. Les règles d'origine proprement dites restent toutefois de nature technique. UNIZO plaide dès lors pour une application pragmatique et une information claire, afin que les petits exportateurs puissent eux aussi les utiliser aisément.

Enfin, le succès de l'accord dépendra de la manière dont il sera mis en œuvre. Pour UNIZO, il est essentiel que les engagements pris soient respectés de manière correcte et cohérente. L'accès au marché, les règles d'origine, les procédures douanières et les engagements en matière de durabilité doivent être respectés dans la pratique. Les obstacles au commerce doivent être rapidement identifiés et supprimés. Les entreprises doivent pouvoir signaler aisément les problèmes rencontrés. Un suivi efficace de l'accord revêt une importance particulière pour les PME qui ne disposent pas des moyens nécessaires.

Mevrouw Daeninck geeft aan dat UNIZO daarom oproept tot een snelle ratificatie van het vrijhandelsakkoord. De Belgische ondernemingen hebben nood aan rechtszekerheid en aan een voorspelbare toegang tot een van de belangrijkste groeimarkten ter wereld. Een snelle inwerkingtreding zal niet alleen nieuwe export- en investeringskansen creëren, maar ook de strategische positie van België en Europa versterken in een steeds competitievere wereldeconomie.

Met aandacht voor een correcte uitvoering, een werkbare toepassing voor kmo's en blijvende aandacht voor eerlijke concurrentie kan dit akkoord uitgroeien tot een belangrijke hefboom voor de Belgische ondernemingen.

6. ***Inleidende uiteenzetting van de heer Christophe Jaffrelot***

De heer Christophe Jaffrelot, research director aan het Centre de recherches internationales (CERI), Sciences Po/CNRS, verdeelt zijn uiteenzetting in drie punten met betrekking tot dit vrijhandelsakkoord tussen de Europese Unie en India. Hij werpt de vraag op of geopolitieke, politieke dan wel commerciële redenen aan de basis van dit verdrag liggen.

De spreker houdt zich al 25 jaar met dit onderwerp bezig en heeft de onderhandelingen die tussen 2007 en 2013 werden gevoerd vanop enige afstand gevolgd, voordat ze op een mislukking uitliepen. Volgens hem leiden de drie vragen tot verschillende antwoorden. De ondertekening van een dergelijk akkoord is geen doel op zich.

Zulk akkoord kan geopolitieke motieven hebben, maar in dit geval is dat argument niet echt relevant. Een akkoord van dit type maakt van India geen bondgenoot van de Europese Unie of van de Europeanen.

De heer Jaffrelot stelt vooreerst dat India geen bondgenoten heeft, dat het geen bondgenootschappen nastreeft en dat het genoegen neemt met partnerschappen. De Indiase minister van Buitenlandse Zaken, de heer Subrahmanyam Jaishankar, onderbouwt die benadering met de stelling dat India een plurilaterale aanpak hanteert en zijn belangen optimaliseert via bilaterale betrekkingen met zeer uiteenlopende landen.

India zoekt nu tegelijk toenadering tot Rusland en de VS. Aangezien de band tussen India en Rusland zodanig sterk is, kan India moeilijk als bondgenoot worden beschouwd, laat staan als partner. Het land weigert apert en onvermurwbaar om de Russische inval in Oekraïne te veroordelen.

Mme Daeninck indique qu'UNIZO appelle dès lors à une ratification rapide de l'accord de libre-échange. Les entreprises belges ont besoin de sécurité juridique et d'un accès prévisible à l'un des principaux marchés de croissance au monde. Une entrée en vigueur rapide créera non seulement de nouvelles possibilités d'exportation et d'investissement, mais renforcera également la position stratégique de la Belgique et de l'Europe dans une économie mondiale de plus en plus concurrentielle.

Moyennant une attention suffisante à la bonne mise en œuvre de l'accord, à des modalités d'application adaptées aux PME et au maintien d'une concurrence loyale, cet accord pourra devenir un levier important pour les entreprises belges.

6. ***Exposé introductif de M. Christophe Jaffrelot***

M. Christophe Jaffrelot, research director au Centre de recherches internationales (CERI), Sciences Po/CNRS, structure son propos en trois points à propos de ce traité de libre-échange entre l'Union européenne et l'Inde. Il demande si ce traité est envisagé pour des raisons géopolitiques, politiques ou commerciales.

Il précise qu'il travaille sur ce sujet depuis vingt-cinq ans et qu'il suit avec un certain recul les négociations menées entre 2007 et 2013 avant leur échec. Les trois questions appellent, selon lui, des réponses différentes. La signature d'un tel accord ne constitue pas une fin en soi.

L'orateur remarque qu'un tel accord peut avoir des motivations géopolitiques, mais juge qu'en l'espèce cet argument n'est pas véritablement pertinent. Un accord de cette nature ne fait pas de l'Inde un allié de l'Union européenne ni des Européens.

M. Jaffrelot explique d'abord que l'Inde n'a pas d'allié, qu'elle ne cherche pas à nouer d'alliance et qu'elle se contente de partenariats. Son ministre des Affaires étrangères, à savoir M. Subrahmanyam Jaishankar, théorise cette approche en affirmant que l'Inde est plurilatérale et maximise son intérêt par des relations bilatérales avec des pays très différents.

L'Inde se rapproche de la Russie en même temps que des États-Unis. Il souligne que le lien entre l'Inde et la Russie est si fort qu'il est difficile de considérer l'Inde comme un allié, voire comme un partenaire. Ce pays refuse clairement de condamner l'invasion de l'Ukraine par la Russie et ne change pas de position.

Niettemin kan men zich de vraag stellen of India een geopolitiek tegengewicht kan zijn voor China. Die opvatting is een van de voornaamste pijlers van de Indo-Pacifische strategie van Europa, Frankrijk, Duitsland en alle actoren met een Indo-Pacifische agenda.

De heer Jaffrelot merkt evenwel op dat India nu ook de banden met China aanhaalt en er almaar afhankelijker van wordt. Een vorige spreker had het over de in India geproduceerde generieke geneesmiddelen. Die productie is alleen mogelijk dankzij China. Dat India zoveel generieke medicatie kan produceren, heeft er alles mee te maken dat China daar de grondstoffen voor levert. De lijst van alles waarvoor India bij China moet gaan shoppen om überhaupt te kunnen exporteren, is trouwens ellenlang.

Daardoor voert India jaarlijks voor 120 miljard dollar aan Chinese goederen in, terwijl het slechts voor 15 miljard dollar uitvoert naar China. India torst al jaren een handelstekort van meer dan 100 miljard dollar met China, wat de enorme economische afhankelijkheid van dat land aantoont.

Volgens de heer Jaffrelot liggen dus niet allereerst geopolitieke redenen aan de basis van dit verdrag.

Er spelen in de eerste plaats politieke belangen. In dat verband bezigt men gaarne de Engelse term *like-mindedness* om aan te voeren dat er gemeenschappelijke waarden en gedeelde plannen bestaan die een nauwere handelsband rechtvaardigen.

Daar heeft de spreker serieuze bedenkingen bij, aangezien India volgens hem niet langer een democratie is. Men beweert het tegendeel, doet alsof en ontkent liever, terwijl er genoeg redenen bestaan om aan te nemen dat India geen democratie meer is. De heer Jaffrelot noemt er drie.

Ten eerste is er de spectaculaire achteruitgang van de onafhankelijkheid van het gerechtelijk apparaat. Ook de vrijheid van meningsuiting kalft af, getuige daarvan de media die in de pas moeten lopen of ngo's die hun buitenlandse financiering kwijtspelen, en minderheden krijgen het zwaar te verduren.

Zo verworden de leden van christelijke en islamitische minderheden almaar meer tot tweederangsburgers. Men gaat met de grove borstel door de kieslijsten, waardoor 10 % van de kiezers (vooral moslims) zijn stemrecht verliest. Zo worden verkiezingen veel minder

L'orateur observe que l'on peut néanmoins se demander si, sur le plan géopolitique, l'Inde peut contribuer à contrebalancer la Chine. Cette idée constitue l'un des axes majeurs de la stratégie indo-pacifique de l'Europe, de la France, de l'Allemagne et de tous ceux qui disposent d'une feuille de route indo-pacifique.

M. Jaffrelot fait remarquer toutefois que l'Inde se rapproche de la Chine et devient extraordinairement dépendante de celle-ci. Un intervenant précédent évoque les médicaments génériques fabriqués en Inde. Ces médicaments ne sont fabriqués en Inde que grâce à la Chine. C'est parce que les intrants proviennent de Chine que l'Inde parvient à produire autant de médicaments génériques. Il ajoute que la liste de tout ce dont l'Inde doit se procurer auprès de la Chine pour exporter est très longue.

L'orateur explique que cette situation conduit l'Inde à importer chaque année pour 120 milliards de dollars de biens chinois, alors qu'elle n'exporte vers la Chine que 15 milliards de dollars. L'Inde enregistre depuis des années un déficit commercial de plus de 100 milliards de dollars vis-à-vis de la Chine, ce qui traduit une très forte dépendance économique à l'égard de ce pays.

M. Jaffrelot estime dès lors que ce n'est pas d'abord pour des raisons géopolitiques que ce traité pourrait être signé.

Les raisons politiques sont plutôt invoquées. Lorsqu'il est question de raisons politiques, il s'agit de ce que l'anglais désigne par le terme "*like-mindedness*". L'argument consiste à affirmer l'existence de valeurs communes et de projets communs, ce qui pourrait justifier une association plus étroite.

Il indique qu'il convient, à ce propos, d'apporter de sérieux bémols, car l'Inde n'est plus, selon lui, une démocratie. On prétend le contraire, on fait semblant et on vit dans le déni, alors que l'Inde ne constitue plus une démocratie pour des raisons qu'il juge évidentes. Il en cite trois.

L'orateur mentionne d'abord la perte spectaculaire de l'indépendance de la justice. Viennent ensuite la perte de la liberté d'expression, visible à travers la mise au pas des médias ou des ONG privées de financement étranger, ainsi que le traitement réservé aux minorités.

M. Jaffrelot précise que les minorités chrétiennes et musulmanes sont en voie de devenir des citoyens de seconde zone. Les listes électorales sont nettoyées et 10 % des électeurs en disparaissent, principalement des musulmans. Cette situation rend l'élection beaucoup

betrouwbaar. Er worden nog verkiezingen gehouden, maar dan zonder persvrijheid, waardoor campagne voeren de facto zinloos wordt. Bovendien kan niet meer iedereen stemmen. Het is dus zeer de vraag of de Europese Unie wel politieke raakvlakken heeft met India. De verschillen zijn immers aanzienlijk.

Een ander dossier had de EU en India aanzienlijk dichter bij elkaar kunnen brengen, namelijk de energietransitie of wat ze in Brussel de *Green Deal* noemen. Ook op dat vlak is de heer Jaffrelot van oordeel dat India veeleer deel van het probleem is, en niet van de oplossing, met een energietransitie die heel moeizaam en traag verloopt. Elektriciteit wordt er nog steeds voor meer dan 55 % uit steenkool opgewekt. Die productie neemt zelfs nog toe. Doordat de totale productie stijgt, wordt het aandeel van steenkool weliswaar niet groter, maar de stroomopwekking uit steenkool blijft wel toenemen. Men verwacht dat die trend nog een aantal jaar zal aanhouden.

Daarnaast is er de ontbossing, waarin India even slecht scoort als Indonesië en alleen nog Brazilië voor zich moet dulden. Die drie landen zijn wereldwijd de grootste ontbossers.

Ook de luchtvervuiling is zorgwekkend, met uiterst kwalijke gevolgen voor de volksgezondheid. De voorbije jaren zouden in New Delhi alleen al ongeveer 1070.000 mensen voortijdig gestorven zijn als gevolg van de ongezonde lucht, en dat is maar één voorbeeld.

De heer Jaffrelot betreurt dat de Europese Unie niet heeft geïnvesteerd in een in dat opzicht bindende relatie. In de vrijhandelsovereenkomst wordt vrijwel geen aandacht besteed aan die overwegingen, met uitzondering van de koolstoftaks waarover momenteel wordt onderhandeld. Op dat element werd ook door een eerdere spreker gewezen. In dit soort handelsovereenkomsten zouden de TSD-bepalingen uiteraard moeten worden uitgebreid. De spreker is echter van mening dat we daar nog ver van verwijderd zijn en zijn vrees is groot dat de Indiërs zich niet zomaar verplichtingen zullen laten opleggen. De spreker benadrukt dat het om zeer harde onderhandelaars gaat.

Waarom dit verdrag dan wordt gesloten? De redenen daarvoor zijn volgens de heer Jaffrelot economisch. Hij vindt het weliswaar normaal dat een vrijhandelsverdrag in de eerste plaats op economische motieven berust, maar hij vraagt zich af om welke economische motieven het gaat. Investeringen vallen buiten het toepassingsgebied van het verdrag. Ook landbouw maakt er geen deel van uit. Niettemin gaat het nog steeds om belangrijke

moins fiable. Il reconnaît qu'il existe des élections, mais celles-ci se déroulent sans liberté de la presse permettant aux campagnes d'avoir un sens et sans que tous les électeurs conservent leur droit de vote. Les affinités politiques que l'Union européenne pourrait avoir avec l'Inde sont ainsi fortement remises en cause. L'orateur constate que la divergence est désormais importante.

Un autre dossier aurait pu rapprocher considérablement l'Union européenne et l'Inde, à savoir celui de la transition énergétique, ou ce que l'on appelle à Bruxelles le pacte vert. Sur ce point également, M. Jaffrelot estime que l'Inde ne fait pas partie de la solution, mais du problème, avec une transition énergétique qu'il qualifie de très laborieuse et très lente. Le charbon continue de représenter plus de 55 % de la production d'électricité. Cette production continue d'augmenter. La part du charbon n'augmente pas, car la production globale progresse, mais la production d'électricité liée au charbon poursuit sa hausse. Il ajoute qu'il est prévu que cette production continue encore d'augmenter pendant plusieurs années.

À cela s'ajoute une déforestation qui place l'Inde au même niveau que l'Indonésie, derrière le Brésil. Ces trois pays sont ceux qui déforestent le plus dans le monde.

L'orateur évoque également les problèmes de pollution atmosphérique, dont les effets sanitaires sont, selon lui, absolument détestables. Le nombre de personnes mortes prématurément les dernières années dans la ville de Delhi en raison de la pollution atmosphérique est évalué à 1070.000; il ne s'agit que d'un exemple.

M. Jaffrelot déplore que l'Union européenne n'ait pas investi dans une relation qui soit, de ce point de vue, contraignante. L'accord de libre-échange ne fait pratiquement aucune place à ces considérations, à l'exception de la taxe carbone en cours de négociation. Cet élément est également souligné par un intervenant précédent. Dans ce genre d'accords commerciaux, le TSD devrait évidemment être renforcé. Il considère toutefois que l'on en est très loin et craint fortement que les Indiens ne se laissent pas facilement contraindre. L'orateur souligne qu'il s'agit de négociateurs très rudes.

Il demande alors pourquoi ce traité est conclu et répond qu'il l'est pour des raisons économiques. M. Jaffrelot estime qu'il est, à la limite, normal qu'un traité de libre-échange réponde d'abord à des motivations économiques. Il demande toutefois de quelles motivations économiques il est question. L'investissement ne relève pas du périmètre du traité. L'agriculture n'en fait pas partie non plus. Il observe qu'il reste néanmoins des

producten, aangezien het akkoord bijna driekwart van de handel tussen India en Europa betreft. Het tijdschema wordt echter sterk gespreid om de economieën de tijd te geven zich aan te passen.

Volgens de eerste berichten over de onderhandelingen gaan de tariefverlagingen pas over vijf à tien jaar in. Voor sommige producten gelden bovendien quota. Zo mag de Europese auto-industrie niet meer dan 250.000 voertuigen per jaar naar India exporteren om de Indiase fabrikanten te beschermen.

De tariefverlagingen betekenen niettemin een stap vooruit, aangezien Europese bedrijven daardoor nieuwe afzetmarkten en groeimogelijkheden kunnen vinden. Voorbeelden van die evolutie zijn consumptiegoederen zoals wijn en sterkedrank, die momenteel aan 150 % worden belast, maar waarvan de heffing op termijn aanzienlijk zal dalen. De spreker vindt dan ook dat men blij mag zijn dat de handel kan floreren en ten goede komt aan Europese bedrijven die moeilijk afzetmarkten vinden.

Er moet echter nog een kanttekening worden geplaatst, namelijk de toename van de ongelijkheid. Volgens de heer Jaffrelot mag men de Indiase middenklasse niet beschouwen als een groep in volle opmars. Hij legt uit dat er sprake is van een zogeheten K-vormig herstel of *K-shape*. De letter K bestaat uit een opgaande en een neergaande lijn. De spreker merkt op dat vooral de hogere middenklasse rijker wordt. Bedrijven die de Indiase markt betreden, moeten zich dus op een veel kleinere groep consumenten richten dan ze op basis van de Indiase statistieken over de middenklasse zouden kunnen verwachten.

De consumenten zitten in werkelijkheid geconcentreerd bij ongeveer 30 miljoen huishoudens die beschikken over de nodige middelen om Europese auto's of Europese wijn en sterkedrank aan te schaffen.

De conclusie is volgens de heer Jaffrelot vrij eenvoudig. Dit verdrag vloeit niet voort uit een geopolitiek streven, ook al gelooft men dat er een gemeenschappelijk front mee wordt gevormd tegen de Verenigde Staten van Trump. Het verdrag vormt evenmin een hefboom om tegenwicht te bieden aan China. Het biedt simpelweg – en dat is al heel goed – extra afzetmarkten aan Europese bedrijven.

Deze gelegenheid zou echter te baat moeten worden genomen om ervoor te zorgen dat India opnieuw aanknoopt met de democratische waarden en de inspanningen hervat ten behoeve van een energietransitie die veel beter aansluit bij de *Green Deal* van de Europese Unie.

produits importants, puisque près des trois quarts des échanges entre l'Inde et l'Europe sont concernés. La temporalité est toutefois très échelonnée afin de permettre aux économies de s'adapter.

Selon les premiers échos de la négociation, les baisses de tarifs ne prennent effet que dans cinq à dix ans. Certains produits sont en outre soumis à quota. Ainsi, l'automobile européenne n'est pas censée exporter plus de 250.000 véhicules par an vers l'Inde, afin de protéger les fabricants indiens.

Il considère néanmoins que ces baisses de tarifs constituent un progrès. Elles permettent aux entreprises européennes de trouver de nouveaux débouchés et des relais de croissance. L'exemple des biens de consommation tels que les vins et spiritueux, actuellement taxés à 150 %, illustre cette évolution, puisqu'ils le seraient beaucoup moins à terme. L'orateur estime donc que l'on peut se réjouir que le commerce puisse prospérer et profiter à des entreprises européennes en mal de débouchés.

Un bémol supplémentaire doit toutefois être apporté, à savoir celui de la croissance des inégalités. M. Jaffrelot indique qu'il ne faut pas considérer les classes moyennes indiennes comme étant en plein essor. Il explique que l'on se trouve face à ce qui est appelé une reprise en K, ou "*K-shape*". La lettre K comporte une branche qui monte et une branche qui descend. Il observe que la classe moyenne supérieure s'enrichit, tandis que les entreprises qui arrivent sur le marché indien doivent cibler une fraction de consommateurs bien inférieure à celle qu'elles imaginent sur la base des statistiques indiennes relatives à la classe moyenne.

L'orateur précise qu'en réalité, ces consommateurs se concentrent dans environ 30 millions de foyers. Ce sont ces consommateurs qui disposent des moyens nécessaires pour se procurer ou acquérir des automobiles européennes ainsi que des vins et spiritueux européens.

En conclusion, M. Jaffrelot considère que le constat est assez simple. À travers ce traité, il ne voit pas de recherche de type géopolitique, même si l'on croit faire cause commune contre les États-Unis de Trump. Le traité ne constitue pas davantage un levier permettant de faire pendant à la Chine. Il estime qu'il offre simplement, et c'est déjà très bien, des débouchés supplémentaires aux entreprises européennes.

Cette occasion devrait toutefois être utilisée pour que l'Inde retrouve des valeurs démocratiques et reprenne l'effort qu'elle avait engagé en faveur d'une transition énergétique beaucoup plus conforme à ce que l'Union européenne inscrit dans son pacte vert.

B. **Vragen van de leden**

Mevrouw Katrijn van Riet (N-VA) benadrukt dat haar fractie de strategische richting van het voorliggende voorstel verdedigt. Export is van enorm belang voor de Belgische en Vlaamse economie. Vandaar het belang van het sluiten van handelsakkoorden. Ze wijst op het belang van diversificatie van de Europese handel. Met als doel de afhankelijkheid van bepaalde staten zoals China en de Verenigde Staten af te bouwen.

De spreekster geeft aan dat India nog steeds geopolitiek en economisch gezien een zwaargewicht is in de regio, die nog steeds een democratie is.

Zoals de sprekers eerder hebben toegelicht, heeft India een traditionele band met de Russische Federatie. De handel met India zal worden geïntensifieerd naarmate zij de resterende barrières zullen opgeven voor Europese producten. Hierbij is er geen plaats voor naïviteit.

Vervolgens wijst de spreekster op de urgentie van het uitbouwen van nieuwe partnerschappen in combinatie met het verminderen van niet-tarifaire barrières. Het voorliggend voorstel van resolutie moet zonder enige voorwaarden worden goedgekeurd. De correcte uitvoering zal positieve economische effecten met zich meebrengen.

Mevrouw van Riet merkt op dat de prioriteit niet meer ligt bij het opstellen van het akkoord, maar eerder bij andere factoren zoals de analyse van de definitieve tekst, de impact van dit akkoord op de Belgische sector, de juridische en politieke aspecten, alsook de ondersteuning van bedrijven, meer specifiek de Belgische kmo's, en het monitoren van de naleving van het akkoord door India. Hoe leeft India het akkoord na? Welke institutionele mechanismen bestaan om de naleving door India op te volgen? Kunnen ondernemingen praktische handelsbarrières snel en effectief laten behandelen? Daarnaast benadrukt ze de nood voor periodieke evaluatie en het meten van de economische en strategische effecten.

Aansluitend stelt de spreekster de volgende vragen: is er economische modellering beschikbaar om de impact op zowel de uitvoer, de invoer, de investeringen, de werkgelegenheid en de toegevoegde waarde voor België afzonderlijk in te schatten, of wordt de schatting in zijn geheel gemaakt? Of kan dit toch voor België afzonderlijk worden geraamd? In hoeverre vermindert het akkoord daadwerkelijk de administratieve, technische en regelgebonden barrières waarmee Belgische ondernemingen in India worden geconfronteerd en waar blijven

B. **Questions des membres**

Mme Katrijn van Riet (N-VA) souligne que son groupe soutient l'orientation stratégique de la proposition à l'examen. Les exportations revêtent une importance capitale pour l'économie belge et flamande. La conclusion d'accords commerciaux revêt dès lors une importance majeure. L'intervenante insiste sur l'importance de diversifier le commerce européen, dans le but de réduire la dépendance vis-à-vis de certains États tels que la Chine et les États-Unis.

L'intervenante indique que l'Inde, qui reste une démocratie, demeure un poids lourd géopolitique et économique dans la région.

Comme l'ont expliqué précédemment les orateurs, l'Inde entretient des liens traditionnels avec la Fédération de Russie. Les échanges commerciaux avec l'Inde s'intensifieront à mesure que ce pays lèvera les obstacles qui subsistent à l'égard des produits européens. Il convient toutefois de ne faire preuve d'aucune naïveté à ce sujet.

L'intervenante insiste ensuite sur l'urgence de développer de nouveaux partenariats tout en réduisant les obstacles non tarifaires. La proposition de résolution à l'examen doit être adoptée sans aucune condition. Sa mise en œuvre correcte aura des répercussions économiques positives.

Mme van Riet fait observer que la priorité ne réside plus dans l'élaboration de l'accord, mais plutôt dans d'autres facteurs tels que l'analyse du texte définitif, l'impact de cet accord sur le secteur belge, les aspects juridiques et politiques, ainsi que le soutien aux entreprises, plus particulièrement aux PME belges, et le contrôle du respect de l'accord par l'Inde. Dans quelle mesure l'Inde se conforme-t-elle à ses engagements? Quels sont les mécanismes institutionnels permettant de contrôler le respect de l'accord par l'Inde? Les entreprises peuvent-elles faire lever les obstacles commerciaux pratiques rapidement et efficacement? Elle souligne par ailleurs la nécessité d'une évaluation périodique et d'une mesure des effets économiques et stratégiques.

L'intervenante pose ensuite les questions suivantes: existe-t-il une modélisation économique permettant d'évaluer l'impact sur les exportations, les importations, les investissements, l'emploi et la valeur ajoutée pour la Belgique en particulier, ou cette estimation est-elle réalisée de manière globale? Dans quelle mesure l'accord réduit-il réellement les obstacles administratifs, techniques et réglementaires auxquels sont confrontées les entreprises belges en Inde, et où subsistent les principaux points de blocage? L'accord prévoit-il

de grootste knelpunten bestaan? Beschikt het akkoord ook over voldoende afdwingbare mechanismen wanneer India vergunningen, certificeringen en douaneprocedures toch toepast voor protectionistische doeleinden?

Het sluiten van een akkoord is een eerste stap. Wat met de naleving nadien, welke maatregelen kunnen worden genomen als een partij het akkoord niet nakomt? Welke bijkomende ondersteuning hebben de kmo's nodig? Hoe zal worden vermeden dat voornamelijk grote bedrijven van de voordelen zullen gebruikmaken, terwijl kleinere kmo's door administratieve en financiële drempels buiten de markt worden gehouden?

Mevrouw van Riet heeft enkele bedenkingen en verwijst hiervoor naar de eenzijdige afhankelijkheidsrelatie tussen de Europese Unie en China. In welke sectoren kan samenwerking met India de Europese afhankelijkheid ten opzichte van China reëel verminderen, en waar dreigt de ene afhankelijkheid slechts een vervanging te zijn voor de andere? De spreekster benadrukt dat het niet de bedoeling kan zijn om de ene afhankelijkheid in te wisselen voor een afhankelijkheid ten opzichte van India.

Vervolgens stipt de spreekster het belang aan van een investeringsscreening om de nauwe handel met India conform te maken aan de Europese economische veiligheid. Welke garanties zijn nodig inzake kritieke technologie, gegevensbescherming en intellectuele eigendom? Mevrouw van Riet verwijst hiervoor naar het verleden om aan te tonen dat dit helemaal niet evident is.

Daaropvolgend stelt ze de vraag inzake het klimaat en de industrie, hoe zal worden voorkomen dat er een concurrentienadeel kan optreden voor Europese en Belgische energie-intensieve ondernemingen tegenover Indiase producenten met lagere klimaat- en productiekosten? Zijn de afspraken inzake emissiemeting en CBAM voldoende om de ontwijking, de koolstoflekkage (*carbon leakage*) en de betwistingen te voorkomen? Aangezien India nog voor 55 % van de energievoorzieningen afhankelijk is van steenkool, benadrukt de mevrouw van Riet dat dit een belangrijk aspect is om in rekenschap te nemen.

Verder uit de spreekster haar bekommernis inzake overheidsopdrachten. Indiase bedrijven kunnen wel inschrijven hier in de Europese Unie, maar in hoeverre reikt de effectieve toegang van Europese ondernemingen tot Indiase overheidsopdrachten? Hoever gaat dat en in welke belangrijke centrale of deelstatelijke aanbestedingen blijven Belgische en Europese bedrijven

également suffisamment de mécanismes contraignants au cas où l'Inde utiliserait malgré tout les autorisations, les certifications et les procédures douanières à des fins protectionnistes?

La conclusion d'un accord n'est qu'une première étape. Qu'en est-il de son respect par la suite? Quelles sont les mesures qui peuvent être prises si une partie ne respecte pas ses engagements? De quel soutien supplémentaire les PME ont-elles besoin? Comment éviter que ce soient principalement les grandes entreprises qui profitent des avantages, tandis que les PME sont exclues du marché en raison d'obstacles administratifs et financiers?

Mme van Riet émet quelques réserves et évoque à cet égard la relation de dépendance unilatérale entre l'Union européenne et la Chine. Dans quels secteurs la coopération avec l'Inde peut-elle réellement réduire la dépendance européenne vis-à-vis de la Chine, et dans quels domaines risque-t-on simplement de substituer une dépendance à une autre? L'intervenante souligne qu'il ne saurait être question de remplacer une dépendance par une autre.

Elle souligne ensuite l'importance d'un filtrage des investissements afin de veiller à ce que l'intensification des échanges commerciaux avec l'Inde soit compatible avec les impératifs européens en matière de sécurité économique. Quelles garanties sont nécessaires en matière de technologies critiques, de protection des données et de propriété intellectuelle? Mme van Riet se réfère à l'histoire pour démontrer que ce point n'est pas du tout évident.

Elle aborde ensuite la question du climat et de l'industrie: comment éviter que les entreprises européennes et belges à forte intensité énergétique ne subissent un désavantage concurrentiel par rapport aux producteurs indiens, qui supportent des coûts liés aux exigences climatiques et des coûts de production moins élevés? Les accords concernant la mesure des émissions et le CBAM sont-ils suffisants pour prévenir le contournement, la fuite de carbone (*carbon leakage*) et les litiges? Étant donné que l'Inde dépend encore à 55 % du charbon pour son approvisionnement énergétique, Mme van Riet souligne qu'il s'agit là d'un aspect important à prendre en compte.

L'intervenante fait également part de ses préoccupations concernant les marchés publics. Les entreprises indiennes peuvent répondre à des appels d'offres dans l'Union européenne, mais dans quelle mesure les entreprises européennes ont-elles effectivement accès aux marchés publics indiens? Jusqu'où cet accès s'étend-il et de quels appels d'offres importants, au niveau central

uitgesloten? Is hier al zicht op? Is het problematisch dat marktoegang voor investeringen afzonderlijk en minder verregaand wordt behandeld, en welke gevolgen heeft dit voor Belgische bedrijven die lokaal willen produceren?

Daarnaast zijn er bezorgdheden omtrent het verband met de Belgische besluitvorming. Welke elementen moeten absoluut aanwezig zijn voordat België het akkoord in de Europese Raad kan goedkeuren en welke tekortkomingen zouden een voorbehoud rechtvaardigen? Hoe kunnen de federale regering, de gewesten, de exportagentschappen, de havens en de bedrijfsfederaties een gezamenlijke Indiastrategie ontwikkelen om het akkoord economisch te valoriseren? Welke concrete doelstellingen moeten worden gehaald?

Tot slot vraagt de spreekster zich het volgende af: is het akkoord wat nu voorligt primair een economisch handelsakkoord of eerder een geopolitiek-diversificatie-instrument of een combinatie van beide? Dus één, twee of drie? En op welk van de twee vlakken is het onderhandelingsresultaat het sterkst en het zwakst?

De heer Mathieu Michel (MR) dankt allereerst de heer Di Nunzio en zijn collega's voor deze parlementaire bespreking, die hij zeer interessant vindt.

Het is geen verrassing dat hij als liberaal voorstander is van de markteconomie en de vrijhandel. De heer Michel heeft begrip voor de bedenkingen van sommigen ten aanzien van bepaalde landen, maar blijft ervan overtuigd dat handel, kennisdeling en uitwisselingen meer welvaart, stabiliteit en vrede brengen.

De spreker is ingenomen met het consequente streven naar multilateralisme, met als doel zoveel mogelijk akkoorden te sluiten en te voorkomen dat ieder voor zich werkt. Daar hecht hij veel belang aan.

De heer Michel merkt op dat de bepalingen van dit akkoord laten doorschemeren dat de opstellers ervan duidelijke lessen hebben getrokken uit CETA en het EU-Mercosur-akkoord. Bepaalde punten werden immers niet opgenomen, met name onderwerpen die tot problemen zouden kunnen leiden. Zulks wekt bij hem de indruk dat het akkoord uiteindelijk breed wordt gesteund.

Derhalve vraagt hij of een resolutie inzake ondersteuning van het vrijhandelsakkoord door de gewesten

ou au niveau des États indiens, les entreprises belges et européennes restent-elles exclues? A-t-on déjà une idée de la situation à cet égard? Le fait que l'accès au marché pour les investissements soit traité séparément et de manière moins poussée pose-t-il problème, et quelles en sont les conséquences pour les entreprises belges qui souhaitent produire localement?

Par ailleurs, des inquiétudes subsistent quant au lien avec le processus décisionnel belge. Quels éléments doivent impérativement être réunis pour que la Belgique puisse approuver l'accord au sein du Conseil européen, et quelles lacunes justifieraient une réserve? Comment le gouvernement fédéral, les Régions, les agences d'exportation, les ports et les fédérations d'entreprises peuvent-ils élaborer une stratégie commune vis-à-vis de l'Inde afin de tirer pleinement parti cet accord sur le plan économique? Quels objectifs concrets faut-il atteindre?

Pour conclure, l'intervenante se pose la question suivante: l'accord à l'examen est-il avant tout un accord commercial et économique, ou est-il plutôt un instrument de diversification géopolitique, ou encore une combinaison des deux? Sur lequel de ces deux plans le résultat des négociations est-il le plus solide et sur lequel est-il le plus faible?

M. Mathieu Michel (MR) tient avant tout à remercier M. Di Nunzio et ses collègues pour avoir amené cette discussion, qu'il juge très intéressante, au sein de cette assemblée.

Il se montre, sans surprise, assez favorable, en tant que libéral, à l'économie de marché et au libre-échange. Il entend les réserves que l'on peut formuler à l'égard de certains pays, mais demeure convaincu que le commerce, le partage et les échanges créent davantage de prospérité, de stabilité et de paix.

L'intervenant salue également la volonté systématique de travailler dans une logique de multilatéralisme, afin d'essayer de conclure un maximum d'accords et d'éviter que chacun agisse isolément. Cet élément lui paraît important.

M. Michel fait remarquer que la lecture des lignes de cet accord donne l'impression que ses auteurs se sont beaucoup inspirés des enseignements tirés du CETA ou du Mercosur. Certains éléments lui semblent en effet avoir été évités, notamment des sujets susceptibles de susciter des difficultés, ce qui lui donne le sentiment que l'accord emporte finalement l'assentiment du plus grand nombre.

Il demande dès lors si une résolution visant à convaincre les Régions d'avancer dans ce sens est

daadwerkelijk nodig is. Die vraag moet worden gesteld en hij gaat ervan uit dat de sprekers daar elk hun idee over hebben.

Vervolgens richt de heer Michel zich eerst tot de heer Salomonson en mevrouw Meyfroodt over de gevoelige punten in dit dossier die het akkoord in de weg zouden kunnen staan.

Hij heeft zelf enkele mogelijk gevoelige punten opgemerkt, maar dan veeleer wat de toepassing ervan betreft in plaats van met betrekking tot hoe een en ander in de tekst werd opgenomen. Het lid vraagt of de sprekers een of andere sectorale reden zien waarop dit dossier kan vastlopen, alsook of institutionele of gewestgebonden redenen aanleiding zouden kunnen geven daartoe.

De heer Michel merkt op dat de heer Baert wellicht een van de weinigen is die elke regel, of zelfs elke komma, van dit akkoord kent. De spreker wijst erop dat een hoofdstuk de digitale handel betreft. Na lezing van de door de Europese Commissie gepubliceerde samenvatting merkt de heer Michel op dat dit hoofdstuk ertoe strekt de broncode en de consument te beschermen, alsook spam aan te pakken.

Hij benadrukt evenwel dat hij veel waarde hecht aan de bescherming van de persoonlijke levenssfeer, met name van persoonsgegevens, en wijst erop dat er zijns inziens geen specifieke toezeggingen in de tekst staan over grensoverschrijdende gegevensstromen. Komt dat punt ergens in het akkoord aan bod of zal het later worden toegevoegd? Gaat het om een bewuste keuze, een vergetelheid, of komt dat punt later aan de orde?

Loopt dit akkoord direct of indirect vooruit op een toekomstig besluit inzake toereikendheid ten gunste van India?

Inzake de vrijwaringsmaatregelen verzoekt het lid om een concrete beschrijving van het bilaterale vrijwaringsmechanisme in geval van een toestroom van preferentiële invoer, aangezien er in dat verband wordt voorzien in mechanismen.

Betreffende de aanvullende akkoorden vraagt de spreker hoe het staat met de twee toekomstige teksten over investeringsbescherming en geografische aanduidingen, alsook welke Europese belangen daarin worden behartigd.

De heer Michel verneemt van de heer Van de Walle graag meer over zijn kijk op de zaken. Volgens die gastspreker vormen niet-tarifaire belemmeringen, normen, certificering, conformiteit en administratieve complexiteit

réellement nécessaire. L'intervenant considère que cette question doit être posée et suppose que les orateurs disposent chacun d'une lecture à cet égard.

M. Michel s'adresse ensuite d'abord à M. Salomonson et à Mme Meyfroodt au sujet des sensibilités qui peuvent être identifiées dans ce dossier et qui sont susceptibles de le bloquer.

L'intervenant précise avoir, à titre personnel, relevé quelques points potentiellement sensibles, mais davantage dans leur application que dans le texte tel qu'il apparaît. M. Michel demande si les orateurs identifient un motif sectoriel de blocage dans ce dossier, d'une manière ou d'une autre, ainsi que d'éventuels motifs de blocage d'ordre institutionnel ou régional.

S'adressant ensuite à M. Baert, il observe que celui-ci est probablement l'un des seuls à connaître chaque ligne, voire chaque virgule, de cet accord. L'intervenant relève qu'un chapitre est consacré au commerce numérique. À la lecture du résumé publié par la Commission européenne, M. Michel remarque que ce chapitre protège le code source, protège le consommateur et traite du spam.

Il souligne toutefois sa grande sensibilité à la protection de la vie privée, notamment des données personnelles, et l'absence, à ses yeux, d'un engagement spécifique relatif aux flux transfrontaliers de données. L'intervenant demande si cet élément est mentionné ou s'il le sera ultérieurement. Il souhaite savoir s'il s'agit d'un choix délibéré, d'un oubli ou d'un point appelé à être abordé à un autre moment.

M. Michel demande également si cet accord préjuge, de près ou de loin, d'une future décision d'adéquation au bénéfice de l'Inde.

Concernant les sauvegardes, il souhaite obtenir une description concrète du mécanisme de sauvegarde bilatérale prévu en cas d'afflux d'importations préférentielles, dès lors que des mécanismes sont prévus à cet égard.

Au sujet des accords complémentaires, l'intervenant demande où en sont les deux textes à venir relatifs à la protection des investissements et aux indications géographiques, ainsi que les intérêts européens qui y sont défendus.

S'adressant à M. Van de Walle, M. Michel souhaite l'interroger sur son propre diagnostic, qui lui semble désigner les obstacles non tarifaires, les normes, la certification, la conformité et les complexités administratives, comme

de werkelijke hindernissen voor de implementatie van het akkoord met India. Reikt het akkoord oplossingen aan voor die knelpunten?

De spreker vraagt of het akkoord de niet-tarifaire belemmeringen in India aanpakt, dan wel die knelpunten worden doorverwezen naar een andere werkgroep, naar implementatiemechanismen, naar de conformiteitsbeoordeling of naar andere aanvullende aspecten.

Vervolgens richt het lid zich tot mevrouw Daeninck en benadrukt dat ook de kmo's een belangrijke rol spelen bij het benutten van exportmogelijkheden, zeker wat de betrekkingen met India betreft.

De heer Michel merkt op dat grote multinationals doorgaans beschikken over juristen en douanespecialisten om maximaal te profiteren van een vrijhandelsakkoord. Een bedrijf met tien, vijftien of twintig mensen daarentegen heeft daar niet altijd de vereiste juridische middelen voor. De spreker verneemt graag de mening van mevrouw Daeninck in dat verband en vraagt er tegelijk bij welk percentage van de Belgische kmo's daadwerkelijk gebruikmaakt van die tariefpreferenties. De heer Michel verwijst ook naar de al bestaande akkoorden. Als er tariefovereenkomsten worden gesloten waar de Belgische kmo's uiteindelijk niet van kunnen meeprofiteren, dan is een deel van het beoogde voordeel al weg.

In het akkoord is ook een hoofdstuk aan de kmo's gewijd, waarin sprake is van aanspreekpunten en een centraal informatieplatform. Volstaat volgens mevrouw Daeninck die begeleidingsregeling voor de kmo's in het raam van het akkoord, of is ook extra ondersteuning van AWEX, FIT of hub.brussels nodig?

Dat zijn heel interessante instanties, hoewel hun relevantie binnen de internationale handel vaak ter discussie staat. De heer Michel heeft ze echter zelf een bezoek gebracht en mogen vaststellen dat ze stuk voor stuk schitterend werk leveren. Hij wil ze dan ook graag een hart onder de riem steken.

Aangaande CNCD richt hij zich tot de heer Van Nuffel, die verwees naar de kijk van V-Dem op de democratische ontwikkelingen in India. De heer Michel wilde graag weten hoe V-Dem naar de democratische evolutie in België kijkt, met name op het vlak van het evenredig kiesstelsel en de weerslag ervan op de particratie. Op de website van V-Dem heeft hij echter niet alle antwoorden op zijn vragen over de Belgische democratie gevonden.

le véritable obstacle rencontré en Inde. Il demande si l'accord apporte une réponse à ces difficultés.

L'intervenant demande si l'accord répond aux obstacles non tarifaires en Inde ou s'il renvoie ces difficultés à un autre groupe de travail, à des mécanismes de mise en œuvre, à l'évaluation de la conformité ou à d'autres éléments complémentaires.

Il s'adresse ensuite à Mme Daeninck, et souligne que les PME constituent également un acteur majeur dans les possibilités d'exportation, certainement dans la relation avec l'Inde. M. Michel fait observer que les grandes entreprises multinationales disposent généralement de juristes et de spécialistes douaniers pour exploiter un accord de libre-échange.

Il remarque qu'en revanche, une entreprise de dix, quinze ou vingt personnes ne dispose pas nécessairement des moyens juridiques nécessaires pour aborder ces questions. L'intervenant souhaite connaître la lecture de Mme Daeninck à cet égard et demande, en substance, quel est le taux d'utilisation effectif, par les PME belges, de ces préférences tarifaires. M. Michel vise également les accords déjà en vigueur. Si des accords tarifaires sont conclus mais que les PME belges ne peuvent finalement pas en bénéficier, une partie de l'avantage susceptible d'être créé est perdue.

Il relève que l'accord prévoit, si son interprétation est correcte, un chapitre consacré aux PME, comportant des points de contact et une plateforme d'information unique. M. Michel demande si, selon Mme Daeninck, ce dispositif d'accompagnement des PME dans cette logique de l'accord est suffisant ou si un soutien accru de l'AWEX, du FIT ou de hub.brussels est attendu.

L'intervenant juge ces entités intéressantes, dès lors que leur pertinence dans le commerce international est très régulièrement réinterrogée. M. Michel ajoute avoir eu l'occasion de les voir sur le terrain et estime qu'elles accomplissent à chaque fois un travail assez remarquable. Il en profite également pour leur témoigner sa sympathie.

Par rapport au CNCD, il s'adresse à M. Van Nuffel et rappelle que celui-ci a évoqué le regard de V-Dem sur l'évolution démocratique de l'Inde. Il a voulu consulter ce que V-Dem pensait de l'évolution démocratique de la Belgique, notamment en ce qui concerne le suffrage proportionnel et son impact sur la particratie. M. Michel précise toutefois ne pas avoir trouvé sur le site de V-Dem toutes les réponses à ses questions relatives

Hij suggereert de heer Van Nuffel dan ook om daar wat meer onderzoek naar te doen.

Uiteraard begrijpt hij de terughoudendheid van de heer Van Nuffel. Maar zelfs al is niet alles perfect, de markteconomie leidt stelselmatig naar meer welvaart en sociaal welzijn voor bevolkingsgroepen. Volgens de heer Michel is dat in veel opzichten positief, al blijft voorzichtigheid inderdaad geboden.

Het hoofdstuk over duurzame ontwikkeling waarnaar de heer Van Nuffel in zijn uiteenzetting heeft verwezen, is volgens de Europese Commissie juridisch bindend. De uitvoering ervan berust echter op een overlegmechanisme en niet op handelssancties. Is het niet vermelden van sancties de voornaamste kritiek van de heer Van Nuffel aangaande de duurzaamheidsaspecten uit het akkoord? Wat kan volgens hem beter? Zou het de tekst ten goede komen als er bijvoorbeeld wordt voorzien in een onafhankelijk panel of in een opschortingsbeding voor de preferenties?

Vervolgens staat de spreker stil bij een tweede aspect: hij vraagt zich af wie er wel handel zal drijven met India indien Europa afziet van een handelsakkoord. Wie zal de Indiase markt dan innemen en vooral: volgens welke standaarden? Het lijkt de heer Michel essentieel om opmerkingen uit alle hoeken in aanmerking te nemen.

Wanneer de Europese Unie handelsrelaties aanknoopt, dan is dat doorgaans om de betrokken bevolkingen vooruit te helpen. De heer Michel heeft altijd de indruk gehad dat de EU in zijn commerciële betrekkingen streeft naar een evenwichtige wisselwerking en dus niet naar een of andere eenzijdige afhankelijkheidsrelatie.

Als dat hier toch het geval is, dan verneemt hij daarover graag de mening van de heer Van Nuffel. Als die van oordeel is dat het voorliggende akkoord onevenwichtig is en uiteindelijk nefast voor de lokale bevolking, dan wil de heer Michel graag weten waarom.

De heer Pierre Kompany (Les Engagés) start zijn uiteenzetting met een woord van dank aan alle sprekers voor hun uitermate interessante presentaties.

Zoals zij hebben opgemerkt, is dit akkoord het resultaat van twintig jaar onderhandelingen en kiest de Europese Unie in een onstabiele politieke context duidelijk voor samenwerking op basis van regels.

à la démocratie en Belgique et il invite M. Van Nuffel à approfondir ses recherches en la matière.

Il entend, évidemment, sa prudence. L'intervenant estime que, même si tout n'est pas parfait, l'école du marché tire systématiquement les populations vers davantage de prospérité et de bien-être social. M. Michel considère qu'il s'agit d'un élément vertueux par bien des aspects, même s'il convient de rester prudent.

Il observe que le chapitre consacré au développement durable, que M. Van Nuffel a évoqué lors de son intervention, est présenté par la Commission européenne comme juridiquement contraignant, mais que son exécution repose sur un mécanisme de consultation et non sur des sanctions commerciales. L'intervenant demande si cette absence de sanctions constitue la principale critique de M. Van Nuffel concernant ce volet consacré au développement durable, et ce qui le rendrait plus effectif à ses yeux. M. Michel demande si un groupe spécial indépendant ou une clause de suspension des préférences pourraient améliorer le texte selon la lecture de M. Van Nuffel.

Il soulève ensuite un deuxième point: si l'Union européenne renonce à ce marché, et si ce n'est pas elle qui commerce avec l'Inde, qui le fera? L'intervenant demande qui occupera ce marché et surtout selon quelles normes. Il souligne qu'il lui paraît essentiel d'intégrer les remarques venant de tous horizons.

Lorsque l'Union européenne noue des relations commerciales, M. Michel estime que c'est généralement pour tirer vers le haut les populations avec lesquelles elle fonctionne. Il indique avoir toujours eu le sentiment que l'Union européenne envisageait ces relations commerciales non comme des relations de dépendance de l'un envers l'autre, mais plutôt comme des échanges équilibrés.

M. Michel conclut que, s'il se trompe sur ce point, il souhaite connaître la lecture de M. Van Nuyffel. Si celui-ci estime que l'accord est déséquilibré et finalement néfaste pour les populations locales, l'intervenant demande à savoir en quoi.

M. Pierre Kompany (Les Engagés) commence son intervention par remercier l'ensemble des orateurs pour leurs présentations très intéressantes.

Comme ils l'ont relevé, cet accord est le fruit de vingt ans de négociations, mais, dans un contexte politique instable, l'Union européenne fait ici le choix clair de la coopération fondée sur des règles.

Het is het meest omvangrijke akkoord waarover de twee partijen ooit hebben onderhandeld, aangezien het ongeveer 2 miljard mensen en meer dan 90 % van de verhandelde goederen en diensten bestrijkt. Dat geeft aan hoe belangrijk dit akkoord is.

De spreker stelt eerst enkele algemene vragen.

Verschillende gevoelige onderwerpen, zoals investeringen, milieunormen, overheidsopdrachten en gegevensbescherming, komen in dit akkoord niet aan bod.

— Moet dit akkoord dan veeleer worden beschouwd als een startpunt van een strategisch partnerschap dan het resultaat van handelsonderhandelingen?

— Wat zullen volgens de sprekers de belangrijkste knelpunten zijn bij de tenuitvoerlegging en ratificatie ervan?

— Vinden de sprekers, wat hun specialisatie betreft, dat de Europese normen afdoende worden beschermd?

Vervolgens wil de heer Kompany aan bepaalde sprekers gericht een aantal specifieke vragen stellen, maar het spreekt voor zich dat als anderen die vragen ook willen beantwoorden, hij graag ook hun mening hoort.

Om te beginnen wil de heer Kompany ingaan op de geopolitieke context waarin dit akkoord tot stand is gekomen, een op zijn zachtst gezegd gespannen situatie, gekenmerkt door onder meer de invoerheffingen die de Verenigde Staten zowel aan de Europese Unie als aan India hebben opgelegd.

Net als veel recente handelsakkoorden van de Europese Unie behelst ook dit akkoord een hoofdstuk over handel en duurzame ontwikkeling, waarin de toezeggingen op het gebied van sociale zaken, milieu en mensenrechten grotendeels niet-bindend blijven.

Die kwestie is des te belangrijker omdat India verschillende fundamentele IAO-verdragen niet heeft geratificeerd.

Dat is nog niet alles: de verdere openstelling van de Europese markt voor Indiase chemische producten en Indiaas staal roept vragen op over de verenigbaarheid met het CBAM, dat een pijler vormt van de Europese *Green Deal*, en in bredere zin met de klimaatambities van de Europese Unie.

C'est l'accord le plus vaste jamais négocié par les deux parties car il couvre environ 2 milliards de personnes et plus de 90 % des biens et services échangés. C'est dire comme cet accord est conséquent.

L'intervenant pose tout d'abord quelques questions générales.

Plusieurs sujets sensibles (les investissements, les normes environnementales, les marchés publics ou encore la protection des données), ont été laissés en suspens dans cet accord.

— Dès lors, peut-on considérer que cet accord est davantage le point de départ d'un partenariat stratégique que l'aboutissement de négociations commerciales?

— Quels seront, selon les orateurs, les principaux points de friction lors de sa mise en œuvre et de sa ratification?

— Les orateurs estiment-ils, pour chacun de leurs domaines de compétence, que les standards européens sont suffisamment protégés?

Ensuite, l'intervenant a quelques questions spécifiques qu'il adressera à l'un ou l'autre des orateurs, mais il va de soi que si d'autres souhaitent également y répondre, il sera ravi d'entendre leurs avis aussi.

Pour commencer, M. Kompany voudrait revenir sur le contexte géopolitique dans lequel cet accord s'est conclu: un contexte pour le moins tendu et notamment marqué par les droits de douane imposés par les États-Unis à l'Union européenne comme à l'Inde.

Comme plusieurs accords commerciaux récents de l'Union européenne, cet accord repose sur un chapitre "commerce et développement durable" dont les engagements sociaux, environnementaux et en matière de droits humains restent essentiellement non contraignants.

Cette question est d'autant plus importante que l'Inde n'a pas ratifié plusieurs conventions fondamentales de l'OIT.

Mais ce n'est pas tout. L'ouverture accrue du marché européen aux produits chimiques et à l'acier indiens interroge la cohérence avec le CBAM, qui est un pilier du Pacte Vert et, plus largement, avec les ambitions climatiques de l'Union européenne.

Vervolgens richt de heer Kompany zich tot de heer Van Nuffel en stelt hem de volgende vragen:

— Hoe kan de verdieping van de handelssamenwerking met India in overeenstemming worden gebracht met de doelstellingen van de Europese *Green Deal*?

— Ziet de heer Van Nuffel daarin een tegenstrijdigheid, of kunnen beide logica's daadwerkelijk met elkaar worden verzoend?

— Hoe beoordeelt de heer Van Nuffel het hoofdstuk "handel en duurzame ontwikkeling" van dit akkoord?

Voorts wordt dit akkoord voorgesteld als een belangrijke mijlpaal, met de afschaffing of verlaging van de douanerechten op meer dan 90 % van de handel en vooruitzichten op een sterke groei van de Europese export.

Afgezien van die aankondigingen zullen de concrete voordelen evenwel afhangen van het vermogen van bedrijven, met name kmo's, om niet-tarifaire belemmeringen te overwinnen, zoals normen, administratieve procedures of de toegang tot overheidsopdrachten, die van het akkoord uitgesloten blijven.

Bovendien brengt het openstellen van de arbeidsmarkt voor geschoolde werknemers ook belangrijke uitdagingen met zich voor onze bedrijven. De volgende vraag van het lid, gericht aan mevrouw Daeninck en de heer Van de Walle, heeft betrekking op deze twee aspecten: hoe beoordelen mevrouw Daeninck en de heer Van de Walle de creatie van wederzijdse mobiliteit van geschoolde werknemers op grond van deze overeenkomst? Vanuit het oogpunt van de behoefte aan vaardigheden bij Belgische kmo's denkt het lid in de eerste plaats aan technologisch geschoolde Indiërs die naar de EU zouden komen.

Vervolgens richt de heer Kompany zich tot de heer Jaffrelot en geeft hij aan dat hij diens artikel in *Le Grand Continent* aandachtig heeft gelezen. De heer Jaffrelot vermeldt daarin een aantal bezorgdheden over deze overeenkomst, met name over de aspecten die volgens hem ontbreken:

— Vindt de heer Jaffrelot het zorgwekkend dat het hoofdstuk over investeringen uiteindelijk uit de overeenkomst werd geschrapt?

— Welke gevolgen zou dat kunnen hebben voor Europese bedrijven die in India willen investeren?

M. Kompany s'adresse ensuite à M. Van Nuffel et lui pose les questions suivantes:

— Comment concilier l'approfondissement de la coopération commerciale avec l'Inde et la cohérence avec les objectifs du Pacte Vert européen?

— Y voit-il une contradiction, ou ces deux logiques peuvent-elles réellement s'articuler?

— De façon générale, quelle évaluation M. Van Nuffel fait-il du chapitre "commerce et développement durable" de cet accord?

Ensuite, cet accord est présenté comme un tournant majeur, avec la suppression ou la réduction des droits de douane sur plus de 90 % des échanges et des perspectives de forte croissance des exportations européennes.

Mais au-delà de ces annonces, les bénéfices concrets dépendront de la capacité des entreprises, en particulier des PME, à surmonter les obstacles non tarifaires, tels que les normes, les procédures administratives ou encore l'accès aux marchés publics, qui restent exclus de l'accord.

Par ailleurs, l'ouverture à la mobilité des travailleurs qualifiés soulève également des enjeux importants pour nos entreprises. C'est sur ces deux aspects que portent ses questions suivante qui sont adressées à Mme Daeninck et M. Van de Walle. Comment Mme Daeninck et M. Van de Walle évaluent-ils l'ouverture réciproque de la mobilité des travailleurs qualifiés indiens (notamment dans la technologie) vers l'Union européenne dans le cadre de cet accord, du point de vue des besoins en compétences des PME belges?

Ensuite, M. Kompany s'adresse à M. Jaffrelot et il explique qu'il a lu avec attention son article publié dans *Le Grand Continent*. M. Jaffrelot mentionne plusieurs préoccupations au regard de cet accord, notamment sur les aspects qu'il juge manquants. À ce propos:

— Le fait que le chapitre consacré aux investissements ait finalement été exclu de l'accord paraît-il préoccupant à M. Jaffrelot?

— Quelles conséquences cela pourrait-il avoir pour les entreprises européennes souhaitant investir en Inde?

In zijn artikel waarschuwt de heer Jaffrelot ook voor de geopolitieke houdbaarheid van de overeenkomst:

Dit nieuwe handelsakkoord wordt voorgesteld als een strategische ommekeer in de betrekkingen tussen de Europese Unie en India. Is die ambitie wel echt houdbaar op de lange termijn als de oorlog in Oekraïne voortduurt en de toenadering tussen New Delhi en Moskou de spanningen binnen de EU blijft aanwakkeren?

— Op welk moment zouden geopolitieke overwegingen de overhand kunnen krijgen op economische belangen?

— Hoe kunnen België en de EU ervoor zorgen dat de verdieping van die strategische samenwerking met India niet indirect leidt tot een uitbreiding van capaciteiten of middelen ten voordele van Rusland, via de overdracht van gevoelige technologieën, geldstromen of gedeelde toeleveringsketens?

— Welke waarborgen of vrijwaringsclausules zou de heer Jaffrelot aanbevelen op te nemen in de follow-up van dit partnerschap om de Europese en Belgische strategische belangen te beschermen?

Tot besluit van zijn betoog richt de heer Kompany zich tot de heer Bo Salomonson en mevrouw Meyfroodt van de FOD Buitenlandse Zaken.

— Beschikken de heer Bo Salomonson en mevrouw Meyfroodt al over een concrete hypothese van de economische gevolgen die deze overeenkomst zou hebben voor de Europese Unie, alsook voor België?

— Zo ja, is er dan een opvallend verschil in economische voordelen tussen de gewesten van ons land?

Mevrouw Meyrem Almaci (Ecolo-Groen) dankt vooreerst de sprekers en merkt op dat de huidige geopolitieke situatie bijzonder is en dat het tijd is voor Europa om allianties te sluiten met democratische partners. Het is van belang om voor samenwerking te kiezen die bijdraagt aan wederzijdse vooruitgang.

De spreekster licht toe dat haar fractie graag vooruitdenkt en stelt dat zo'n vrijhandelszone van bijna 2 miljard mensen niet te onderschatten is. Een kwart hiervan, ongeveer 500 miljoen mensen, zijn Europeanen Daarbij vraagt ze zich af of de Europese Unie wel voldoende tegenwicht kan bieden in deze asymmetrische verhouding. Mevrouw Almaci maakt zich zorgen over het feit dat er geen sanctiemechanisme aanwezig is omtrent duurzaamheidsaspecten, alsook geen mogelijkheden tot

Dans son article, M. Jaffrelot alerte également sur la soutenabilité géopolitique de l'accord:

Ce nouvel accord commercial est présenté comme un tournant stratégique dans les relations entre l'Union européenne et l'Inde. Toutefois, cette ambition peut-elle réellement s'inscrire dans la durée si la guerre en Ukraine se prolonge et que le rapprochement entre New Delhi et Moscou continue d'alimenter les tensions au sein de l'Union?

— À quel moment les considérations géopolitiques pourraient-elles prendre le pas sur les intérêts économiques?

— Comment la Belgique et l'UE peuvent-elles s'assurer que l'approfondissement de cette coopération stratégique avec l'Inde ne se traduise pas, indirectement, par un renforcement des capacités ou des ressources dont bénéficie la Russie, que ce soit via des transferts de technologies sensibles, des flux financiers ou des chaînes d'approvisionnement partagées?

— Quelles garanties ou clauses de sauvegarde M. Jaffrelot recommanderait-il d'inscrire dans le suivi de ce partenariat pour protéger les intérêts stratégiques européens et belges?

Enfin, M. Kompany termine son intervention en s'adressant à M. Bo Salomonson et Mme Meyfroodt du SPF Affaires étrangères:

— M. Bo Salomonson et Mme Meyfroodt sont-ils déjà en possession d'une hypothèse concrète concernant les retombées économiques que cet accord aurait pour l'Union européenne, mais également pour la Belgique?

— Si oui, la différence des retombées économiques est-elle marquante entre les Régions de notre pays?

Mme Meyrem Almaci (Ecolo-Groen) remercie tout d'abord les orateurs. Elle fait observer que la situation géopolitique actuelle est particulière et qu'il est temps pour l'Europe de nouer des alliances avec des partenaires démocratiques. Il est important d'opter pour une coopération qui contribue au progrès mutuel.

L'intervenante explique que son groupe tient à anticiper les évolutions et affirme qu'il ne faut pas sous-estimer l'importance d'une telle zone de libre-échange comptant près de 2 milliards de personnes. Les quelque 500 millions d'Européens n'en représenteraient qu'un quart. Elle se demande par ailleurs si l'Union européenne est réellement en mesure d'exercer un contrepoids suffisant dans cette relation asymétrique. Mme Almaci s'inquiète du fait qu'aucun mécanisme de sanction n'est prévu

handhaving. Meer specifiek heeft ze het over controles, de monitoring en diepgaande evaluatie.

Ze merkt op dat het duurzaamheidsaspect weinig afdwingbaar is. Ook moet de samenwerking met India wederkerig zijn, met oog voor eerlijkere arbeidsvoorwaarden en de asymmetrische verhoudingen die meespelen bij de groene transitie en het sociaal akkoord.

Mevrouw Almaci merkt op dat de Europese Unie heeft besloten haar importtarieven meteen af te bouwen, terwijl India een overgangsperiode van vijf tot zeven jaar krijgt. Dit besluit lokt veel kritiek uit bij tal van ondernemingen.

In hoeverre is de Europese Unie bereid te gaan aangezien 500 miljoen euro werd uitgetrokken voor de groene transitiedeal met India? Wat krijgt de Europese Unie er dan voor terug? De spreekster verwijst naar een vraag die eerder gesteld is met betrekking tot CBAM, met name de koolstoftaks. Bij de lopende gesprekken probeert de Indiase regering zoveel mogelijk uitzonderingen op het vlak van klimaatdoelstellingen te bedingen. Vandaar de nood van striktere controle. Daarnaast moet ook rekening worden gehouden met de kritiek over oneerlijke concurrentie, het ontbreken van harde sancties, het tempo waarin afspraken worden gemaakt.

Mevrouw Almaci verwijst naar de argumentatie van de heer Salomonsen in zijn betoog omtrent de handelsongelijkheid, waarin hij poneerde dat er geen massale toestroom van goedkopere producten zal plaatsvinden op de Europese markten boven op de producten die vanuit China komen. Er is eerder sprake van een verschuiving, in de plaats van een en-en-verhaal. Dit is de argumentatie van de Europese Unie, maar de spreekster vraagt zich af op welke aanname deze bewering gebaseerd is?

Opvallend maakt Fedustria (de Belgische Federatie van de textiel-, hout- en meubelindustrie) een tegenovergestelde analyse, waaruit blijkt dat er juist wel een groot risico is op massale instroom van goedkope goederen. Hoe komt de Europese Unie tot die analyse dat het om een verschuiving zal gaan, in plaats van om een massale import van goedkope producten, die dan ook een direct concurrentiegevaar vormt voor zowel de Belgische als de Europese industrie?

concernant les aspects liés à la durabilité, et qu'il n'existe aucun mécanisme permettant d'en assurer le respect. Plus précisément, elle évoque les contrôles, le suivi et l'évaluation approfondie.

Elle note que le volet "durabilité" est peu contraignant. De plus, la coopération avec l'Inde doit être réciproque, en veillant à des conditions de travail plus équitables et en tenant compte des rapports asymétriques qui entrent en jeu dans la transition écologique et l'accord social.

Mme Almaci fait observer que l'Union européenne a décidé de réduire immédiatement ses droits de douane à l'importation, alors que l'Inde bénéficie d'une période transitoire de cinq à sept ans. Cette décision suscite de nombreuses critiques de la part de nombreuses entreprises.

Jusqu'où l'Union européenne est-elle prête à aller, étant donné que 500 millions d'euros ont été alloués à l'accord avec l'Inde sur la transition verte? Qu'obtient l'Union européenne en contrepartie? L'intervenante fait référence à une question posée précédemment concernant le CBAM, à savoir la taxe carbone. Dans le cadre des négociations en cours, le gouvernement indien tente d'obtenir autant d'exceptions que possible en matière d'objectifs climatiques. Il est donc nécessaire de veiller à un contrôle plus strict. Il convient par ailleurs de tenir compte des critiques concernant la concurrence déloyale, l'absence de sanctions sévères et le rythme auquel les accords sont conclus.

Mme Almaci fait référence à l'argumentation de M. Salomonsen dans son intervention sur les déséquilibres commerciaux, dans laquelle il affirmait qu'aucun afflux massif de produits bon marché sur les marchés européens ne viendrait s'ajouter à ceux provenant de Chine. Il s'agirait plutôt d'un déplacement des flux que d'une situation où les deux phénomènes coexisteraient. C'est l'argumentation de l'Union européenne, mais l'intervenante se demande sur quelle hypothèse repose cette affirmation.

Mme Almaci fait observer que Fedustria (la fédération belge de l'industrie du textile, du bois et de l'ameublement) présente une analyse allant dans le sens contraire, selon laquelle le risque d'un afflux massif de produits bon marché est justement bien réel. Comment l'Union européenne en arrive-t-elle à la conclusion selon laquelle l'accord à l'examen entraînera un simple déplacement des importations, plutôt qu'une importation massive de produits bon marché, qui constituerait alors une menace concurrentielle directe tant pour l'industrie belge que pour l'industrie européenne?

Vervolgens is er het duurzaamheidshoofdstuk, waaruit blijkt dat er geen straffen worden voorzien voor overtredingen van klimaatregels. Dit is problematisch aangezien de Europese Unie 500 miljoen euro in India zal investeren. Daarentegen worden de Europese en Belgische ondernemingen wel uitgesloten van overheidsopdrachten en infrastructuuropdrachten. Hoe zal dat evenwicht behouden worden nu er geen handhavings- of boetemechanismen zijn voor het schenden van het klimaatakkoord van Parijs?

Wat is de argumentatie van De Europese Unie om 500 miljoen euro te investeren aan groene transitie in India, zonder de bindende verplichtingen aan Indiase zijde? Hoe zal worden nagegaan dat het geld effectief zal worden besteed aan de groene transitie en dat vervolgens de afspraken over het milieu en arbeidsrechten worden opgevolgd?

Daarnaast is er ook het verschil in tempo om de importtarieven effectief te laten verdwijnen, waarop kritiek is gekomen vanuit VOKA. Wat is de argumentatie geweest vanuit de Europese Commissie? Hoe komt het dat Europese investeringen in publieke projecten en in infrastructuur worden uitgesloten? Is dat ook iets dat de Europese Unie in de toekomst op tafel gaat blijven leggen? Is dat onderdeel van de verdere onderhandelingen, die lange termijnperspectieven, of hoe moet de spreekster dat dan zien? De bescherming van Europese investeringen blijft een belangrijk onderwerp voor toekomstige gesprekken.

Ondanks het feit de spreekster blij is met de huidige uitwerking van het akkoord binnen de huidige geopolitieke context, meent ze zich zorgen te maken rond de klimaataspecten binnen het akkoord. Onder meer over de verschuiving van vervuiling rond de koolstofgrensheffing, het verloop van toekomstige gesprekken, de weigerachtige houding van India om de IAO-Conventies te ratificeren en het risico op sociale dumping zoals reeds aangehaald door de kmo's en VOKA.

Tot slot wijst mevrouw Almaci erop dat er niet alleen aandacht mag zijn voor de grote Europese industrieën en dat ook kleinere ondernemingen zoals kmo's op voldoende steun moeten kunnen rekenen.

De heer Di Nunzio (Anders.) wijst namens zijn fractie op het belang van deze resolutie. De toelichtingen van de sprekers zullen worden meegenomen om de huidige resolutie verder te verbeteren en te actualiseren. De spreker merkt op dat landbouw geen thema was binnen het akkoord.

L'intervenante évoque ensuite le chapitre de l'accord sur le développement durable, qui ne prévoit aucune sanction en cas de violation des règles climatiques. Cette absence de sanction est problématique, étant donné que l'Union européenne va investir 500 millions d'euros en Inde. En revanche, les entreprises européennes et belges seront exclues des marchés publics et des marchés d'infrastructure. Comment cet équilibre sera-t-il maintenu si aucun mécanisme de contrôle ou de sanction n'est prévu en cas de violation de l'accord de Paris sur le climat?

Comment l'Union européenne justifie-t-elle son investissement de 500 millions d'euros dans la transition écologique en Inde sans le moindre engagement contraignant du côté indien? Comment s'assurera-t-on que ces fonds seront effectivement consacrés à la transition écologique et que les accords relatifs à l'environnement et aux droits du travail seront ensuite respectés?

La membre revient par ailleurs sur le décalage prévu pour la suppression effective des droits à l'importation, ce qui a suscité des critiques de la part du VOKA. Quels arguments la Commission européenne a-t-elle invoqués à cet égard? Comment expliquer que les investissements européens soient exclus des projets publics et d'infrastructure? Est-ce également l'une des questions que l'Union européenne continuera à soulever à l'avenir? Faut-il en conclure que ce sujet sera abordé lors des négociations à venir et qu'il s'inscrit dans les perspectives à long terme? La protection des investissements européens demeurera un sujet important dans les discussions à venir.

Bien que l'intervenante se réjouisse de l'élaboration actuelle de l'accord dans le contexte géopolitique actuel, elle s'inquiète de son volet climatique, notamment du transfert de la pollution lié au CBAM, du déroulement des futures négociations, de la réticence de l'Inde à ratifier les conventions de l'OIT et du risque de dumping social déjà évoqué par les PME et le VOKA.

Mme Almaci conclut en indiquant qu'il ne faut pas seulement s'intéresser aux grandes industries européennes et que les plus petites entreprises telles que les PME doivent également pouvoir compter sur un soutien suffisant.

M. Di Nunzio (Anders.) souligne, au nom de son groupe, l'importance de la proposition de résolution à l'examen. Les exposés des orateurs seront pris en compte afin d'améliorer et d'actualiser la proposition à l'examen. L'intervenant fait observer que le secteur de l'agriculture n'est pas inclus dans l'accord.

Tot op heden is er binnen de Europese Unie nog geen gemeenschappelijk Belgisch standpunt; dit moet nog verder worden gecoördineerd. Zolang het akkoord niet is geratificeerd, mag men er niet van uitgaan dat het er daadwerkelijk zal komen. Toch heerst er in dit dossier meer optimisme dan bij het Mercosur-akkoord. In het verleden is reeds gebleken dat het voor België als land niet vanzelfsprekend is om zijn goedkeuring te geven aan een handelsakkoord. Daarom legt de heer Di Nunzio uit waarom deze resolutie is ingediend: om ervoor te zorgen dat de Belgische goedkeuring binnen de Europese Unie zo snel mogelijk kan worden verleend.

Het belangrijkste aspect van het handelsakkoord is dat het, naast evenwichtig zijn, tot meer welvaart moet leiden. Voor de Europese Unie is het sluiten van handelsakkoorden van groot belang, evenals de diversificatie van dit soort verdragen met verschillende partners. Dit is des te relevanter in de huidige context van economische conflicten en handelsoorlogen, die het risico lopen te escaleren tot een openlijk conflict. De spreker verwijst hierbij naar actuele geopolitieke spanningen, zoals de situatie rond Iran en de Straat van Hormuz, en de impact van internationale handelstarieven. Deze ontwikkelingen onderstrepen nogmaals het grote belang van deze resolutie.

Verder stelt de heer Di Nunzio de volgende vragen: het Belgische standpunt moet nog worden bepaald, maar heeft de heer Salomonson al een specifiek gevoel bij het interfederaal overleg? Weet de heer Salomonson welke richting het opgaat en kan hij daar op dit moment al iets over zeggen? Heeft er al overleg plaatsgevonden en tegen wanneer wordt er ongeveer een gecoördineerd Belgisch standpunt verwacht? Ervaart de heer Salomonson specifieke drempels of gevoeligheden bij bepaalde deelstaten die nog moeten worden aangepakt, en wat houden deze reeds bekende gevoeligheden in?

Vanwege de sterk exportgerichte economie blijkt uit cijfers van KBC dat België bovengemiddeld zou profiteren van dit handelsakkoord.

Hoewel de impact van het handelsakkoord nog moet worden berekend, is er al zicht op de eventuele regionale verdeling van de mogelijke meerwaarde voor België? Zijn daar al inschattingen van gemaakt, of hangt dat nog volledig af van de impactanalyse die moet worden uitgevoerd? Kunnen twijfelende deelstaten nog worden overtuigd om uiteindelijk akkoord te gaan met het handelsakkoord?

Uit een analyse van KBC blijkt dat het belang van India voor de Belgische export het afgelopen decennium sterk

La Belgique n'ayant pas encore adopté de position commune au sein de l'Union européenne, la coordination doit se poursuivre à cet égard. Tant que l'accord n'aura pas été ratifié, on ne peut pas partir du principe qu'il entrera effectivement en vigueur. L'optimisme est toutefois plus grand dans ce dossier que dans le cas de l'accord avec le Mercosur. L'expérience nous enseigne qu'il n'est pas évident pour la Belgique, en tant que pays, d'approuver un accord commercial. C'est pourquoi, selon M. Di Nunzio, la proposition de résolution a été déposée afin que la Belgique puisse donner son feu vert le plus rapidement possible à l'Union européenne.

Outre son équilibre, l'atout principal de l'accord commercial est qu'il vise à accroître la prospérité. Pour l'Union européenne, la conclusion d'accords commerciaux revêt une grande importance, tout comme la diversification des partenaires avec lesquels ce type d'accords est conclu. C'est d'autant plus pertinent dans le contexte actuel, marqué par des conflits économiques et des guerres commerciales qui risquent de dégénérer en un conflit ouvert. L'intervenant renvoie à cet égard aux tensions géopolitiques actuelles, notamment la situation concernant l'Iran et le détroit d'Ormuz, ainsi qu'à l'incidence des droits de douane internationaux. Ces développements illustrent une nouvelle fois l'importance capitale de la proposition de résolution à l'examen.

M. Di Nunzio pose ensuite une série de questions. Bien que la position belge reste à définir, M. Salomonson a-t-il déjà pu se faire une idée précise de la concertation interfédérale? Sait-il quelle direction cette concertation va prendre et peut-il nous en dire plus à ce stade? Des discussions ont-elles déjà eu lieu? Quand peut-on approximativement attendre une position belge coordonnée? M. Salomonson perçoit-il des obstacles ou des sensibilités spécifiques au niveau de certaines entités fédérées qui doivent encore être surmontés, et quelles sont ces sensibilités déjà connues?

Des chiffres de KBC indiquent que compte tenu de son économie fortement tournée vers l'exportation, la Belgique profiterait davantage de cet accord commercial que la moyenne des États membres de l'Union européenne.

Bien que l'incidence de l'accord commercial reste à évaluer, a-t-on déjà une idée de la répartition régionale éventuelle des retombées positives attendues pour la Belgique? Des estimations ont-elles déjà été réalisées à ce sujet, ou le résultat dépend-il entièrement de l'analyse d'impact qui doit être menée? Les entités fédérées réticentes peuvent-elles encore être convaincues d'accepter finalement l'accord commercial?

Une analyse de KBC indique que l'importance de l'Inde pour les exportations belges a fortement diminué

is afgenomen, voornamelijk als gevolg van de sancties op Russische ruwe diamanten. Tijdens de bespreking werd het grote belang van deze diamantsector binnen het handelsakkoord onderstreept. Het akkoord voorziet in een verlaging van de tarieven op bewerkte diamanten van 5,5 naar 2,5 procent. Is deze verlaging volgens de heer Salomonson voldoende om de Antwerpse diamantsector een doorstart te geven op de Indiase markt, of is de schade door de gewijzigde handelsstromen al in bepaalde mate permanent? Bestaan hier al analyses over?

De volgende vraag is gericht aan de heer Baert: wat is de concrete roadmap en streefdatum van de Europese Commissie voor het afronden van het akkoord? En wanneer verwacht de heer Baert dat de finale tekst daadwerkelijk aan de Europese Raad en het Europees Parlement kan worden voorgelegd ter goedkeuring?

Is er daarnaast al een definitieve beslissing genomen door de Europese Commissie over een *split agreement*? Dit is een belangrijke piste om te vermijden dat een blokkade gaandeweg de realisatie van het akkoord ondermijnt. Bestaat hierover informatie die kan worden gedeeld?

Het afbouwen van tarieven is economisch gezien een goede zaak voor Belgische bedrijven, maar de niet-tarifaire drempels zijn minstens even belangrijk. Meer specifiek gaat het in India over administratieve willekeur, protectionistische standaarden en douaneprocedures die het voor Belgische ondernemingen problematisch maken om ter plaatse correct economische activiteiten uit te voeren. In hoeverre slaagt de Europese Commissie erin om in de huidige onderhandelingsrondes harde, bindende en effectieve afspraken te maken over administratieve vrijwaring en voorspelbaarheid? En hoe kan men deze afspraken effectief afdwingen als ze niet worden nageleefd, zodat een onderneming of bedrijf dat hiermee in de problemen komt niet machteloos hoeft toe te kijken?

De heer Di Nunzio benadrukt het belang van economische diversificatie in een context van toenemende geopolitieke spanningen. Hoe positioneert de Europese Commissie dit akkoord strategisch om de afhankelijkheid van andere Aziatische grootmachten in te perken? Wie heeft deze strategie destijds uitgetekend toen de onderhandelingen twintig jaar geleden van start gingen?

Het is de bedoeling om de afhankelijkheid van de Europese Unie ten opzichte van China af te bouwen. Opmerkelijk is dat India, zoals eerder toegelicht door de heer Jaffrelot, oude en sterke banden heeft met

au cours de la dernière décennie, principalement en raison des sanctions frappant les diamants bruts russes. L'importance majeure que revêt ce secteur diamantaire dans le cadre de l'accord commercial a été soulignée au cours de la discussion. L'accord prévoit que les droits de douane sur les diamants taillés passeront de 5,5 à 2,5 %. M. Salomonson estime-t-il que cette réduction est suffisante pour permettre au secteur diamantaire anversois de se relancer sur le marché indien, ou les dommages causés par la modification des flux commerciaux sont-ils déjà, dans une certaine mesure, irréversibles? Des analyses ont-elles déjà été réalisées à cet égard?

La question suivante s'adresse à M. Baert: quelle échéance concrète la feuille de route de la Commission européenne prévoit-elle pour la conclusion de l'accord? Et quand M. Baert estime-t-il que le texte final pourra effectivement être soumis au Conseil européen et au Parlement européen en vue de son approbation?

Par ailleurs, la Commission européenne a-t-elle déjà pris une décision définitive concernant une scission de l'accord? Il s'agit d'une piste importante pour éviter qu'un blocage vienne compromettre progressivement la mise en œuvre de l'accord. Existe-t-il des informations à ce sujet qui pourraient être communiquées?

D'un point de vue économique, la réduction progressive des droits de douane est une bonne chose pour les entreprises belges, mais les obstacles non tarifaires sont tout aussi importantes. En Inde, ces obstacles prennent plus précisément la forme d'un certain arbitraire administratif, de normes protectionnistes et de procédures douanières qui compliquent la bonne conduite des activités économiques sur place pour les entreprises belges. Dans quelle mesure la Commission européenne parvient-elle, dans le cadre des négociations actuelles, à conclure des accords fermes, contraignants et effectifs en matière de garantie et de prévisibilité administratives? Et comment pourra-t-on, le cas échéant, imposer le respect effectif de ces accords, afin que toute entreprise confrontée à ce type de problèmes ne se retrouve pas démunie face à cette situation?

M. Di Nunzio souligne l'importance de la diversification économique dans un contexte de tensions géopolitiques croissantes. Comment la Commission européenne positionne-t-elle cet accord, stratégiquement parlant, afin de limiter sa dépendance vis-à-vis d'autres grandes puissances asiatiques? Qui a défini cette stratégie lorsque les négociations ont débuté vingt ans plus tôt?

L'objectif est de réduire la dépendance de l'Union européenne vis-à-vis de la Chine. Il est frappant de constater que, comme M. Jaffrelot vient de l'expliquer, l'Inde entretient des liens anciens et puissants avec la Chine.

China. Kan dit verder worden toegelicht? Is het inderdaad de bedoeling om de Europese Unie strategisch meer onafhankelijk te maken, en op welke manier zal zich dat dan concreet uiten?

Vervolgens vraagt de spreker in hoeverre India daadwerkelijk openstaat voor de Europese standaarden rond duurzaamheid en duurzame handel. Hoe ziet dit proces eruit? Kan hier vanuit Europees standpunt ver genoeg in worden gegaan zonder dat de deal nodeloos wordt bezwaard of vertraagd? Het vinden van een zeker evenwicht is hierin van fundamenteel belang. Deze deal mag niet uitsluitend gaan over het genereren van winst en meerwaarde; sociale en klimaataspecten zijn voor de Europese Unie even belangrijk en moeten een prominente plaats innemen in het akkoord.

De heer Di Nunzio merkt op dat zulke handelsakkoorden effectief leiden tot een welvaartstoename voor een aanzienlijke groep. Meer specifiek zou het de middenklasse kunnen vergroten en de levensstandaard kunnen verbeteren. Uit het verleden is gebleken dat dit effectief gebeurt en daarom ook nu mogelijk is.

Dit akkoord is een beginpunt vanwaaruit de Europese Unie de relatie met India verder kan verbeteren. Op die manier kan er worden geëvolueerd naar een meer evenwichtige relatie waarbij ook de Indiase standaarden verbeteren. Het vraagstuk omtrent de democratische achteruitgang in India is een moeilijkere uitdaging; de spreker ziet de relatie met India echter als een instrument om hierover als partners met elkaar in gesprek te gaan.

India staat bekend om zijn protectionistische reflex, waaraan de Europese Unie al twintig jaar werkt om ervoor te zorgen dat India deze laat varen. Heeft de heer Baert een inschatting van de interne politieke dynamiek in India omtrent dit akkoord? Zijn er regionale verschillen? Is er tegenstand in India, of wordt het breed gedragen?

India is een complex land dat bestaat uit vele afzonderlijke regio's met ingewikkelde structuren. Hoe wordt dit akkoord onthaald in de verschillende deelstaten? Daarnaast behoort de Europese Unie, samen met Australië en het Verenigd Koninkrijk, tot de eerste partijen die een dergelijk handelsakkoord met India sluiten. In welke mate is het van belang dat de Europese Unie snel schakelt om deze voorsprong te behouden?

Hoe groot schat de heer Baert het eventuele kostenplaatje in van inertie of het uitblijven van een akkoord, en welk voordeel dreigt de Europese Unie te verliezen als de Europese Unie het akkoord niet snel kan sluiten

Est-il possible d'aborder ce point plus en détail? L'objectif est-il effectivement d'accroître l'indépendance de l'UE sur le plan stratégique, et comment cet objectif se traduira-t-il concrètement?

L'intervenant aimerait savoir dans quelle mesure l'Inde se montre ouverte aux normes européennes en matière de durabilité et de commerce durable. Comment ce processus se traduira-t-il? Pourra-t-il intégrer suffisamment le point de vue européen sans alourdir ou ralentir inutilement l'accord? Il est fondamental de parvenir à un certain équilibre à cet égard. Cet accord ne peut avoir pour seul but de générer des profits et de la valeur ajoutée; pour l'Union européenne, les aspects sociaux et climatiques sont tout aussi importants et doivent occuper une place prépondérante dans l'accord.

M. Di Nunzio fait observer que les accords commerciaux apportent effectivement à un groupe considérable de la population une augmentation de la prospérité. Plus spécifiquement, cet accord pourrait élargir la classe moyenne et améliorer le niveau de vie. On sait des expériences passées que cela a effectivement été le cas et que c'est donc possible aujourd'hui aussi.

Cet accord marque le début d'une nouvelle ère durant laquelle l'Union européenne pourra améliorer sa relation avec l'Inde dans le sens d'une relation plus équilibrée où les normes indiennes évolueront, elles aussi. La question du recul démocratique en Inde est un défi plus complexe: l'intervenant voit toutefois dans la relation avec l'Inde un instrument à travers lequel les parties pourront, en tant que partenaires, débattre de ces questions.

L'Inde est connue pour son réflexe protectionniste que l'Union européenne s'efforce depuis vingt ans de lui faire abandonner. M. Baert a-t-il mesuré la dynamique politique interne en Inde à l'égard de cet accord? Observe-t-on des différences régionales? L'accord se heurte-t-il à une résistance ou est-il largement soutenu en Inde?

L'Inde est un pays complexe composé de nombreuses régions distinctes aux structures complexes. Comment cet accord est-il accueilli dans les différents États? Par ailleurs, l'Union européenne fait partie, avec l'Australie et le Royaume-Uni, des premiers à conclure pareil accord commercial avec l'Inde. Dans quelle mesure est-il important que l'Union européenne passe rapidement à la vitesse supérieure pour conserver cette longueur d'avance?

Quel sera, selon M. Baert, le prix à payer de l'inertie ou de l'absence d'accord, et quels avantages l'Union européenne risquerait-elle de perdre si elle ne parvenait pas à conclure et à ratifier cet accord rapidement? La

en ratificeren? Is snelheid dus inderdaad belangrijk, wetende dat Australië en het Verenigd Koninkrijk al vergelijkbare akkoorden hebben gesloten?

Ten slotte benadrukt de heer Di Nunzio dat de snelheid bij het sluiten van een akkoord van essentieel belang is, rekening houdend met het feit dat Australië en het Verenigd Koninkrijk al handelsakkoorden met India hebben gesloten.

Mevrouw Els Van Hoof (cd&v) sluit zich tot slot aan bij de woorden van dank voor de verschillende tussenkomsten. Zij komt slechts kort tussen, aangezien zij bij de aanvang van deze hoorzitting niet aanwezig kon zijn.

De spreekster stipt aan dat diversificatie uiteraard nodig is, gelet op de wispelturigheid van de Verenigde Staten en op de ongeoorloofde dumping vanuit China. Steeds meer lidstaten van de Europese Unie zijn het daarover eens.

Namens haar fractie benadrukt mevrouw Van Hoof dat het belangrijk is dat nieuwe akkoorden worden gesloten. Het akkoord rond Mercosur heeft heel wat losgemaakt en bij heel wat kiezers bestaat ongerustheid over landbouwproducten zoals suiker, pluimvee, rundvlees, rijst en honing. Die producten worden thans uitgesloten als gevoelige producten, wat belangrijk is. Daardoor zien ook heel wat landbouworganisaties potentieel in dit akkoord. Zij acht het uiteraard belangrijk dat het gelijke speelveld behouden blijft op het vlak van productiestandaarden en voedselveiligheid.

De spreekster vraagt welke beschermingsmechanismen in het akkoord zijn voorzien voor gevoelige landbouwsectoren die onder druk komen te staan door plotse importdruk of door oneerlijke concurrentie. Ook wenst zij te vernemen hoe wordt gegarandeerd dat ingevoerde producten voldoen aan de gezondheids- en veiligheidsnormen van de Europese Unie. Zij verwijst daarbij bij wijze van voorbeeld naar de Europese boer-tot-bordstrategie.

Mevrouw Van Hoof geeft aan dat die strategie voor Europese boeren de verplichting omvat om het gebruik van bestrijdingsmiddelen tegen 2030 met 50 % te verminderen en het areaal biologische landbouw met 25 % uit te breiden. De vraag is hoe dergelijke normen zich vertalen in het handelsakkoord met India. Zij wenst te vernemen of landbouwproducten uit India eveneens aan deze strategie zullen moeten voldoen, teneinde op die manier een gelijk speelveld voor de Europese boeren te vrijwaren.

vitesse est-elle effectivement cruciale, sachant que l'Australie et le Royaume-Uni ont déjà conclu des accords comparables?

Enfin, M. Di Nunzio souligne que la rapidité est un élément essentiel lors de la conclusion d'un accord, compte tenu du fait que l'Australie et le Royaume-Uni ont déjà conclu des accords commerciaux avec l'Inde.

Mme Els Van Hoof (cd&v) se joint aux remerciements pour saluer les différentes interventions. Elle-même ne fera qu'intervenir brièvement vu qu'elle n'a pas pu être présente à l'entame de cette audition.

L'intervenante souligne que la diversification est bien sûr nécessaire, eu égard à la versatilité des États-Unis et au dumping illicite pratiqué par la Chine. De plus en plus d'États membres de l'Union européenne s'accordent sur ce point.

Au nom de son groupe, Mme Van Hoof souligne l'importance de conclure de nouveaux accords. L'accord entre l'Union européenne et le Mercosur a déclenché de très vives réactions et de nombreux électeurs se sont inquiétés du sort réservé aux produits agricoles tels que le sucre, la volaille, la viande bovine, le riz et le miel. Or, ces produits sont actuellement exclus en raison de leur caractère sensible, ce qui constitue un élément non négligeable. C'est pourquoi de nombreuses organisations agricoles estiment également que cet accord offre du potentiel. Elle considère bien sûr qu'il est important de préserver des conditions de concurrence équitables en termes de normes de production et de sécurité alimentaire.

L'intervenante s'enquiert des mécanismes de protection prévus par l'accord pour les secteurs agricoles sensibles qui seraient mis à rude épreuve par une soudaine pression des importations ou à cause d'une concurrence déloyale. Elle demande également comment on garantira que les produits importés répondront aux normes de l'Union européenne en matière de santé et de sécurité. Elle cite, à cet égard, l'exemple de la stratégie "De la ferme à l'assiette" développée par l'Europe.

Mme Van Hoof indique que cette stratégie implique pour les agriculteurs européens l'obligation de réduire leur utilisation des pesticides de 50 % à l'horizon 2030 et d'élargir la superficie dédiée à l'agriculture biologique de 25 %. La question est de savoir comment ces normes se traduiront dans l'accord commercial avec l'Inde. L'intervenante demande si les produits agricoles provenant d'Inde devront également répondre à cette stratégie afin de garantir aux agriculteurs européens des conditions de concurrence équitables.

Wat de IAO-conventies betreft, is daarover reeds voldoende gevraagd en gezegd. Niettemin blijft bij de spreekster de bezorgdheid bestaan over de wijze waarop aan die conventies zal worden voldaan, aangezien er geen bindende sancties of afdwingbare mechanismen worden voorzien indien India de afspraken over mensenrechten en arbeidsrechten niet naleeft.

Tot slot vraagt mevrouw Van Hoof, aangezien reeds heel wat vragen zijn gesteld, over welk geschillenbeslechtingsmechanisme vandaag wordt gesproken in het kader van het handelsakkoord met India en waarin dat verschilt van andere gelijkaardige EU-akkoorden.

C. **Antwoorden van de sprekers**

De heer Timon Bo Salomonson, directeur EU Handel, antwoordt dat de administratie de vragen die tijdens de hoorzitting niet volledig kunnen worden behandeld, desgevallend schriftelijk zal beantwoorden.

De spreker licht eerst de totstandkoming van het Belgische standpunt en de verdere timing toe. Het is niet aan de FOD Buitenlandse Zaken om een politieke beslissing over het vrijhandelsakkoord te nemen of het akkoord te verdedigen. De administratie moet de Belgische belangen onderzoeken en de politieke besluitvormers zo volledig mogelijk informeren over de voor- en nadelen van het akkoord. Zij moeten vervolgens met kennis van zaken een standpunt kunnen innemen.

Zodra de onderhandelaars een akkoord hadden bereikt, heeft de FOD Buitenlandse Zaken binnen de Directie-generaal Europese Zaken en Coördinatie (DGE) een informatiesessie georganiseerd. De Europese Commissie gaf er toelichting bij de voornaamste onderdelen van het akkoord. Daarmee wilde de administratie verzekeren dat het politieke niveau de teksten zo vroeg mogelijk kon onderzoeken en geen standpunt zou innemen zonder voldoende kennis van de inhoud.

Een volledige effectbeoordeling is nog niet mogelijk, omdat nog niet alle tariefschema's en uitvoeringsgegevens beschikbaar zijn. Bestaande analyses kunnen een eerste inzicht verschaffen, maar de FOD Buitenlandse Zaken wacht op de officiële analyse van de FOD Economie. Ook de gewesten onderzoeken de mogelijke gevolgen voor hun economie. De resultaten van die analyses zullen mee bepalen welk standpunt zij innemen.

De spreker wijst erop dat België een sterk exportgerichte economie is. De handelsrelatie met India is daarom van groot belang en het akkoord kan België

En ce qui concerne les conventions de l'OIT, la question a déjà fait couler beaucoup d'encre. L'intervenante reste néanmoins préoccupée par la manière dont ces conventions seront respectées, étant donné qu'aucune sanction contraignante, ni aucun mécanisme exécutoire ne sont prévus si l'Inde devait ne pas respecter ses engagements en matière de droits de l'homme et de droits du travail.

Enfin, Mme Van Hoof demande, étant donné que de nombreuses questions ont déjà été posées, quel mécanisme de règlement des différends est aujourd'hui envisagé dans le cadre de l'accord commercial avec l'Inde et en quoi celui-ci différerait des autres accords similaires conclus par l'UE.

C. **Réponses des invités**

M. Timon Bo Salomonson, directeur Politique commerciale UE, indique que l'administration répondra, le cas échéant, par écrit aux questions qui ne pourront être entièrement traitées lors de l'audition.

Il présente tout d'abord la genèse de la position belge, ainsi que la suite du calendrier. Il n'appartient pas au SPF Affaires étrangères de prendre une décision politique concernant l'accord de libre-échange, ni de défendre cet accord. L'administration doit examiner les intérêts belges et informer les décideurs politiques de la manière la plus complète possible sur les avantages et les inconvénients de l'accord, afin qu'ils puissent ensuite prendre position en connaissance de cause.

Dès que les négociateurs sont parvenus à un accord, le SPF Affaires étrangères a organisé une séance d'information au sein de la Direction générale Affaires européennes (DG euros). La Commission européenne y a présenté les principaux éléments de l'accord. L'administration souhaitait ainsi s'assurer que le niveau politique puisse examiner les textes le plus tôt possible et ne prenne pas position sans en connaître suffisamment le contenu

Il n'est pas encore possible de réaliser une analyse d'impact complète, car tous les schémas tarifaires et toutes les données de mise en œuvre ne sont pas encore disponibles. Les analyses existantes peuvent donner une première idée, mais le SPF Affaires étrangères attend l'analyse officielle du SPF Économie. Les Régions examinent, elles aussi, les conséquences possibles pour leur économie, et les résultats de ces analyses influenceront la position qu'elles adopteront.

L'orateur souligne que l'économie belge est fortement orientée vers les exportations. Les relations commerciales avec l'Inde revêtent donc une grande importance

economisch aanzienlijke voordelen bieden. Ook de ontwikkeling van de Indiase koopkracht is relevant. Een India dat economisch en sociaal vooruitgaat, wordt een sterkere handelspartner en een grotere afzetmarkt waarmee België en de Europese Unie op constructieve en duurzame wijze handel kunnen drijven.

In dat verband verwijst de heer Salomonson naar de eerder tijdens de hoorzitting toegelichte Kuznetscurve. Hij spreekt zich niet uit over de wetenschappelijke geldigheid daarvan. Een handelsakkoord kan, wanneer het naar behoren wordt uitgevoerd, in beginsel een positieve invloed hebben op de economie van een land. De Europese Unie heeft belang bij een India dat economisch en sociaal vooruitgaat, aangezien dit India als handelspartner en afzetmarkt versterkt.

Wat de geopolitieke dimensie betreft, stelt de spreker dat India een grootmacht is die autonoom haar internationale betrekkingen vormgeeft. Handelsbetrekkingen met een land als India bieden evenwel een structuur en een kader waarbinnen ook andere aangelegenheden kunnen worden besproken. Een positieve handelsrelatie kan de bereidheid tot dialoog vergroten en een gunstiger klimaat scheppen om moeilijke geopolitieke onderwerpen, waaronder de betrekkingen van India met Rusland, ter sprake te brengen. India blijft evenwel zelf bepalen hoe het zijn internationale relaties uitbouwt.

Voor nauwkeurige economische ramingen en modelleringen zijn volgens hem bijkomende gegevens nodig. De Indiase *Quality Control Orders* (QCO's) kunnen een belangrijk knelpunt bij de uitvoering van het akkoord vormen. Die QCO's verplichten ondernemingen voor een toenemend aantal producten complexe certificeringsprocedures bij het *Bureau of Indian Standards* te doorlopen. Belgische en Europese ondernemingen wijzen in dat verband op trage en moeilijke procedures, hoge administratieve lasten, een gebrek aan voorspelbaarheid, het toenemende aantal QCO's, vertraagde markttoegang en het risico op protectionistisch gebruik.

De Europese Unie heeft tijdens de onderhandelingen herhaaldelijk naar een oplossing voor deze problematiek gezocht. India was evenwel niet bereid verregaande toegevingen te doen, mede omdat het zijn systeem van QCO's intern hervormt. Het vrijhandelsakkoord schaft de QCO's daarom niet af. Het creëert wel een kader waarbinnen de problematiek verder kan worden besproken. Er wordt een werkgroep voor conformiteitsbeoordelingsprocedures opgericht, die vanuit een

et l'accord peut offrir à la Belgique des retombées économiques considérables. Le développement du pouvoir d'achat indien est également important. En progressant sur les plans économique et social, l'Inde deviendra un partenaire commercial plus fort et procurera davantage de débouchés à la Belgique et à l'Union européenne, ce qui ouvrira la voie à des échanges constructifs et durables.

À cet égard, M. Salomonson fait référence à la courbe de Kuznets, dont les principes ont déjà été exposés au cours de l'audition. Il ne se prononcera pas sur la validité scientifique de cette courbe. En principe, s'il est correctement mis en œuvre, un accord commercial peut avoir un impact positif sur l'économie d'un pays. L'Union européenne a tout intérêt à ce que l'Inde progresse sur les plans économique et social, car cela la renforcera en tant que partenaire commercial et comme marché de débouchés.

En ce qui concerne la dimension géopolitique, l'orateur indique que l'Inde est une grande puissance qui façonne ses relations internationales de manière autonome. Entretenir des relations commerciales avec un pays comme l'Inde offre toutefois une structure et un cadre permettant d'aborder également d'autres questions. Des relations commerciales positives peuvent créer une ouverture au dialogue et un climat plus favorable pour évoquer des sujets géopolitiques délicats, comme les relations de l'Inde avec la Russie. L'Inde continuera toutefois de déterminer elle-même la manière dont elle développe ses relations internationales.

L'orateur estime que des données complémentaires sont nécessaires pour établir des estimations et des modélisations économiques précises. Les QCO indiens peuvent constituer un obstacle majeur à la mise en œuvre de l'accord. Pour de plus en plus de produits, de tels QCO obligent les entreprises à suivre des procédures de certification complexes auprès du *Bureau of Indian Standards*. À cet égard, les entreprises belges et européennes soulignent la lenteur et la complexité des procédures, la lourdeur des charges administratives, le manque de prévisibilité, le nombre croissant de QCO, les retards dans l'accès au marché et le risque d'utilisation à des fins protectionnistes.

Au cours des négociations, l'Union européenne a essayé à plusieurs reprises de résoudre ce problème. L'Inde n'était toutefois pas disposée à faire des concessions majeures, notamment parce qu'elle procède actuellement à la réforme interne de son système de QCO. L'accord de libre-échange ne supprime donc pas les QCO, mais il crée un cadre au sein duquel la problématique pourra être réexaminée plus en détail. Un groupe de travail dédié aux procédures d'évaluation de la conformité

wederkerige benadering zowel de Indiase QCO's als de conformiteitsbeoordelingsprocedures van de Europese Unie zal onderzoeken. Volgens de heer Salomonson was dit het meest vergaande waartoe India bereid was.

Het akkoord bevat daarnaast een afzonderlijk hoofdstuk over kleine en middelgrote ondernemingen en verschillende andere bepalingen die kmo's ten goede moeten komen. Beide partijen moeten informatie publiceren over de toegang tot hun markt, het zakendoen en het oprichten van een vestiging op het grondgebied van de andere partij. Die informatie moet via een publiek toegankelijk digitaal platform beschikbaar worden gesteld.

De Europese Unie en India zullen bovendien contactpunten voor kmo's oprichten. Die contactpunten moeten gezamenlijk nagaan hoe kleine en middelgrote ondernemingen de door het akkoord geboden kansen beter kunnen benutten. Het doel is kmo's gemakkelijk toegang te geven tot volledige en actuele informatie en hun mogelijkheden om van het vrijhandelsakkoord gebruik te maken te vergroten. De spreker onderschrijft de aandachtspunten die UNIZO hierover tijdens de hoorzitting heeft geformuleerd.

Wat het hoofdstuk over handel en duurzame ontwikkeling, het zogenaamde TSD-hoofdstuk betreft, beschouwt hij het bereikte resultaat als het maximaal haalbare compromis. De onderhandelingen over dit hoofdstuk waren bijzonder moeilijk. India verzette zich aanvankelijk tegen de opname van een TSD-hoofdstuk. Een vergelijking met het vrijhandelsakkoord tussen de Europese Unie en Nieuw-Zeeland gaat slechts gedeeltelijk op. India vertrekt vanuit een andere economische en maatschappelijke context.

Het akkoord creëert een juridisch kader en een platform om arbeids-, milieu- en duurzaamheidskwesties met India te bespreken. De opgenomen beginselen zijn juridisch bindend. Het specifieke geschillenbeslechtingsmechanisme voor het TSD-hoofdstuk berust evenwel op raadpleging en bevat geen sancties. Hoewel een sanctiemechanisme sterker zou zijn, acht de spreker het bestaande hoofdstuk doeltreffender dan de volledige afwezigheid van afdwingbare duurzaamheidsbepalingen.

Hij vestigt in het bijzonder de aandacht op de non-regressieclausules. Die verhinderen dat de partijen hun wetgeving verzwakken, ervan afwijken of nalaten ze te handhaven met het doel handel of investeringen te bevorderen. Ook het maatschappelijk middenveld krijgt een actieve rol bij het toezicht op de uitvoering van het akkoord.

sera ainsi créé en vue d'examiner, selon une approche réciproque, tant les QCO indiens que les procédures d'évaluation de la conformité de l'Union européenne. Selon M. Salomonson, c'était le maximum que l'Inde était disposée à accepter.

L'accord comporte en outre un chapitre spécifiquement consacré aux petites et moyennes entreprises, ainsi que plusieurs autres dispositions en faveur des PME. Les deux parties doivent publier des informations concernant l'accès à leur marché, la manière de faire des affaires et la création d'une succursale sur le territoire de l'autre partie. Ces informations doivent être mises à disposition sur une plateforme numérique accessible au public.

De plus, l'Union européenne et l'Inde mettront en place des points de contact pour les PME, qui devront examiner ensemble comment aider les PME à mieux exploiter les opportunités offertes par l'accord. Le but est de permettre à ces entreprises d'accéder facilement à des informations complètes et actuelles, et d'étendre leurs possibilités de tirer parti de l'accord de libre-échange. L'orateur souscrit aux points qu'UNIZO a soulevés à ce propos au cours de l'audition.

En ce qui concerne le chapitre relatif au commerce et au développement durable (le chapitre TSD), l'orateur considère le résultat obtenu comme le meilleur compromis possible. Les négociations sur ce chapitre ont été particulièrement difficiles. Au départ, l'Inde était opposée à l'inclusion d'un chapitre TSD. La comparaison avec l'accord de libre-échange conclu entre l'Union européenne et la Nouvelle-Zélande n'est que partiellement valable. L'Inde évolue dans un contexte économique et social différent.

L'accord crée un cadre juridique et une plateforme permettant d'aborder avec l'Inde des questions liées aux conditions de travail, à l'environnement et à la durabilité. Les principes énoncés dans l'accord sont juridiquement contraignants. Le mécanisme de règlement des différends spécifique au chapitre TSD repose toutefois sur la concertation et ne prévoit pas de sanctions. S'il reconnaît qu'un mécanisme de sanctions aurait plus de poids, l'orateur estime que le chapitre existant est préférable à une absence totale de dispositions contraignantes en matière de durabilité.

L'orateur attire particulièrement l'attention sur les clauses de non-régression, qui empêchent les parties d'affaiblir leur législation, d'y déroger ou d'omettre de l'appliquer dans le but de favoriser le commerce ou les investissements. La société civile se voit aussi attribuer un rôle actif dans le contrôle de la mise en œuvre de l'accord.

Beide partijen verbinden zich ertoe uitvoering te geven aan de multilaterale milieuovereenkomsten die zij hebben geratificeerd. Het betreft onder meer het klimaatakkoord van Parijs, het verdrag inzake biologische diversiteit en de overeenkomst inzake de internationale handel in bedreigde in het wild levende dier- en plantensoorten. De Europese Unie en India zijn bovendien verplicht samen te werken op het gebied van klimaatverandering, onder meer inzake hernieuwbare energie en de vermindering van emissies in de maritieme sector.

Het akkoord bevat eveneens juridisch bindende bepalingen over het duurzame beheer van natuurlijke hulpbronnen. Die hebben onder meer betrekking op bosbescherming, biodiversiteit en de bestrijding van de illegale handel in wilde dieren, illegale houtkap en illegale visserij.

Op sociaal vlak verplicht het akkoord de partijen de fundamentele beginselen van de IAO te eerbiedigen. Daartoe behoren de vrijheid van vereniging, het recht op collectief onderhandelen, de uitbanning van alle vormen van dwangarbeid, de afschaffing van kinderarbeid, het verbod op discriminatie op het werk en het recht op een veilige en gezonde werkomgeving. De heer Salomonson wijst erop dat India reeds verscheidene relevante internationale verdragen heeft geratificeerd. Het akkoord bevat daarnaast bepalingen over gendergelijkheid en de economische empowerment van vrouwen.

Het TSD-hoofdstuk valt niet onder het algemene geschillenbeslechtingsmechanisme. Er geldt een afzonderlijk raadplegingsmechanisme met bindende termijnen, dat ertoe kan leiden dat een geschil op politiek niveau wordt behandeld. Het hoofdstuk bevat bovendien een specifieke herzieningsclausule. Die clausule bepaalt geen vaste termijn en kan door elk van beide partijen worden geactiveerd. De Europese Unie heeft duidelijk gemaakt dat zij van deze mogelijkheid gebruik zal maken.

Het klimaatakkoord van Parijs is niet als essentieel element van het vrijhandelsakkoord aangemerkt, omdat dit voor India onaanvaardbaar was. Het wordt wel uitdrukkelijk in het akkoord vermeld. De spreker benadrukt voorts dat dit compromis geen precedent vormt voor andere lopende of toekomstige handelsonderhandelingen. Andere essentiële elementen, met name op het gebied van mensenrechten en democratie, zijn wel opgenomen.

Met betrekking tot de landbouw verduidelijkt hij dat het onjuist is te stellen dat landbouw volledig buiten het akkoord valt. De gevoelige landbouwproducten worden niet geliberaliseerd, maar voor andere landbouw- en voedingsproducten voorziet het akkoord wel in marktopening.

Les deux parties s'engagent à mettre en œuvre les accords environnementaux multilatéraux qu'elles ont ratifiés. Il s'agit notamment de l'accord de Paris sur le climat, de la Convention sur la diversité biologique et de la Convention sur le commerce international des espèces de faune et de flore sauvages menacées d'extinction. L'Union européenne et l'Inde sont en outre tenues de coopérer dans le domaine du changement climatique, notamment en ce qui concerne les énergies renouvelables et la réduction des émissions dans le secteur maritime.

L'accord contient également des dispositions juridiquement contraignantes relatives à la gestion durable des ressources naturelles. Ces dispositions portent notamment sur la protection des forêts, la biodiversité et la lutte contre le trafic illégal d'animaux sauvages, l'exploitation forestière illégale et la pêche illégale.

Sur le plan social, l'accord oblige les parties à respecter les principes fondamentaux de l'OIT. Parmi ceux-ci figurent la liberté d'association, le droit à la négociation collective, l'élimination de toute forme de travail forcé, l'abolition du travail des enfants, l'interdiction de la discrimination en matière de travail et le droit à un environnement professionnel sûr et sain. M. Salomonson souligne que l'Inde a déjà ratifié plusieurs conventions internationales pertinentes. L'accord contient en outre des dispositions relatives à l'égalité des genres et à l'autonomisation économique des femmes.

Le chapitre TSD ne relève pas du mécanisme général de règlement des différends. Le mécanisme de consultation applicable est distinct et assorti de délais contraignants. Il peut conduire au traitement d'un différend au niveau politique. Le chapitre comporte en outre une clause de révision spécifique. Cette clause ne prévoit pas de délai fixe et peut être activée par chacune des deux parties. L'Union européenne a clairement indiqué qu'elle utiliserait cette possibilité.

L'accord de Paris sur le climat n'a pas été considéré comme un élément essentiel de l'accord de libre-échange, car cette qualification était inacceptable pour l'Inde. Il est toutefois mentionné expressément dans l'accord. L'orateur souligne en outre que ce compromis ne constitue pas un précédent pour d'autres négociations commerciales en cours ou à venir. D'autres éléments essentiels, notamment dans le domaine des droits humains et de la démocratie, figurent toutefois dans l'accord.

S'agissant de l'agriculture, il conteste l'affirmation selon laquelle ce secteur est totalement exclu de l'accord. Les produits agricoles sensibles ne feront pas l'objet d'une libéralisation, mais l'accord prévoit bel et bien d'ouvrir le marché à d'autres produits agricoles et

Verschillende Belgische sectoren, waaronder de chocoladesector, kunnen daar voordeel uit halen.

De bepalingen over handelsbeschermingsinstrumenten sluiten grotendeels aan bij de gebruikelijke Europese praktijk. De partijen behouden de mogelijkheid om instrumenten zoals antidumpingmaatregelen toe te passen teneinde oneerlijke handelspraktijken aan te pakken.

Het akkoord bevat tevens een bilateraal vrijwaringsmechanisme. Daarmee kunnen de Europese Unie en India tijdelijk maatregelen nemen wanneer een aanzienlijke toename van de preferentiële invoer als gevolg van het akkoord ernstige schade aan een binnenlandse bedrijfstak veroorzaakt of dreigt te veroorzaken. Een dergelijke maatregel kan aanvankelijk voor maximaal twee jaar worden ingesteld en, na een nieuw onderzoek, met ten hoogste twee jaar worden verlengd. Het vrijwaringsmechanisme kan gedurende een overgangsperiode van 22 jaar na de inwerkingtreding van het akkoord worden ingeroepen en geldt wederkerig voor beide partijen.

Wat CBAM betreft, stelt de heer Salomonson dat India zich daar vanaf het begin van de onderhandelingen sterk tegen verzette. De Europese Unie is er evenwel in geslaagd haar autonome maatregelen te vrijwaren. Een bijlage bij het hoofdstuk over *Good Regulatory Practices* behandelt CBAM. Het meestbegunstigingsbeginsel (MFN) blijft van toepassing en India krijgt hier geen voorkeursbehandeling of vrijstelling.

Er komt een wederkerige technische dialoog over de uitvoering van CBAM. Daarbij zullen de partijen gegevens uitwisselen over de berekening van emissies en over monitoring, rapportering en verificatie. Het akkoord bevat ook een *Rapid Reaction Mechanism* (RRM), dat tegemoetkomt aan de Indiase bezorgdheid over CBAM en andere autonome Europese maatregelen.

India vroeg aanvankelijk de mogelijkheid om eenzijdige tegenmaatregelen te nemen. Dat was voor de Europese Unie onaanvaardbaar. Het RRM moet het mogelijk maken snel op bezorgdheden te reageren die de bilaterale handel kunnen belemmeren. Indien nodig kan een aangelegenheid snel naar het hoogste politieke niveau worden gebracht, met het oog op een onderling overeengekomen oplossing.

De aangekondigde steun van 500 miljoen euro voor de Indiase inspanningen om de uitstoot van broeikasgassen te verminderen, vormt volgens de spreker geen compensatiefonds voor kosten die voortvloeien

alimentaires. Différents secteurs belges, dont celui du chocolat, pourront en tirer profit.

Les dispositions relatives aux instruments de défense commerciale s'inscrivent dans une large mesure dans la pratique européenne habituelle. Les parties conservent la possibilité de recourir à des instruments tels que les mesures antidumping pour combattre les pratiques commerciales déloyales.

L'accord contient également un mécanisme de sauvegarde bilatéral. Celui-ci permettra à l'Union européenne et à l'Inde de prendre des mesures temporaires si une augmentation significative des importations préférentielles résultant de l'accord cause ou risque de causer un préjudice grave à une branche de production nationale. Une telle mesure peut être initialement instaurée pour une période maximale de deux ans et, après réexamen, être prolongée de deux ans au maximum. Le mécanisme de sauvegarde peut être invoqué pendant une période transitoire de 22 ans à compter de l'entrée en vigueur de l'accord et s'applique de manière réciproque aux deux parties.

En ce qui concerne le CBAM, M. Salomonson indique que l'Inde s'y est fermement opposée dès le début des négociations. L'Union européenne est toutefois parvenue à préserver ses mesures autonomes. Une annexe au chapitre consacré aux bonnes pratiques réglementaires (*Good Regulatory Practices*) traite du CBAM. Le principe de la NPF restera d'application et l'Inde ne bénéficie d'aucun traitement préférentiel ni d'aucune exemption à cet égard.

Un dialogue technique réciproque sera mis en place concernant la mise en œuvre du CBAM. Dans ce cadre, les parties échangeront des données relatives au calcul des émissions ainsi qu'à la surveillance, à la déclaration et à la vérification. L'accord comprend également un mécanisme de réaction rapide (MRR), qui répond aux préoccupations de l'Inde concernant le CBAM et d'autres mesures autonomes européennes.

L'Inde avait initialement demandé la possibilité de prendre des contre-mesures unilatérales, ce que l'Union européenne ne pouvait accepter. Le MRR doit permettre de réagir rapidement aux préoccupations susceptibles d'entraver le commerce bilatéral. Au besoin, une question pourra être rapidement soumise au plus haut niveau politique afin de parvenir à une solution mutuellement convenue.

L'orateur estime que l'aide annoncée de 500 millions d'euros en faveur des efforts de l'Inde en matière de réduction des émissions de gaz à effet de serre ne constitue pas un fonds de compensation pour les

uit CBAM. Zij houdt evenmin een vrijstelling van CBAM in en maakt geen deel uit van het vrijhandelsakkoord.

Tot slot licht de spreker het algemene mechanisme voor geschillenbeslechting toe. Dit mechanisme moet geschillen over de toepassing van het akkoord voorkomen en oplossen. Het TSD-hoofdstuk valt er niet onder. Het algemene mechanisme voorziet onder meer in onafhankelijke panels, bindende panelverslagen, volledige transparantie van de procedures, openbare hoorzittingen en de mogelijkheid van bemiddeling.

Het akkoord staat ook zogenaamde *non-violation complaints* toe. Daardoor kan een partij een klacht indienen wanneer een maatregel haar ernstig benadeelt of de verwachte voordelen van het akkoord tenietdoet, ook wanneer die maatregel formeel geen schending van een verdragsverplichting vormt. Deze regeling sluit aan bij de mechanismen van de Wereldhandelsorganisatie (WHO), waaraan de Europese Unie reeds gebonden is. Het betreft geen herbalanceringsmechanisme, aangezien een partij niet eenzijdig tegenmaatregelen kan nemen.

De heer Tomas Baert, Trade advisor, kabinet van mevrouw Ursula von der Leyen, voorzitter van de Europese Commissie, maakt in de opmerkingen en vragen over het EU-India-vrijhandelsakkoord een onderscheid tussen de elementen die in het akkoord zijn opgenomen en de elementen die er geen deel van uitmaken.

Wat de voordelen van het akkoord betreft, wijst hij op de afbouw van de momenteel hoge tarieven op de handel tussen de Europese Unie en India. Het akkoord biedt belangrijke voordelen voor Europese ondernemingen die als eerste toegang krijgen tot de Indiase markt en zorgt voor een verdere liberalisering en openstelling van de handel in goederen. Een zekere asymmetrie is daarbij gebruikelijk wanneer de Europese Unie onderhandelt met een land dat zich economisch in een andere ontwikkelingsfase bevindt.

De Europese Commissie heeft in het kader van de onderhandelingen impactstudies laten uitvoeren op het niveau van de Europese Unie. Deze studies zijn niet toegespitst op afzonderlijke lidstaten of regio's. De spreker verwijst in dat verband naar de werkzaamheden van de FOD Economie. Bij de aanvang van de onderhandelingen werd een *Sustainability Impact Assessment* uitgevoerd, dat publiek beschikbaar is. Deze studie dateert evenwel uit 2009 en werd uitgevoerd door een extern kantoor. Daarnaast is het nuttig om rekening te houden met de ervaringen met andere handelsakkoorden. Hoewel de specifieke goederen- en dienstenstromen per akkoord

coûts découlant du CBAM. Elle ne prévoit pas non plus d'exemption du CBAM et ne fait pas partie de l'accord de libre-échange.

Enfin, l'orateur explique le mécanisme général de règlement des différends. Ce mécanisme vise à prévenir et à régler les différends relatifs à l'application de l'accord. Le chapitre TSD n'en relève pas. Le mécanisme général prévoit notamment des groupes spéciaux indépendants, des rapports contraignants des groupes spéciaux, une transparence totale des procédures, des audiences publiques et la possibilité de recourir à la médiation.

L'accord autorise également les plaintes en situation de non-violation. Cela permet à une partie de déposer une plainte lorsqu'une mesure lui porte gravement préjudice ou annule les avantages escomptés de l'accord, même si cette mesure ne constitue pas formellement une violation d'une obligation prévue par le traité. Cette procédure s'inscrit dans les mécanismes de l'Organisation mondiale du commerce (OMC), auxquels l'Union européenne est déjà liée. Il ne s'agit pas d'un mécanisme de rééquilibrage, puisqu'une partie ne peut décider unilatéralement de prendre des contre-mesures.

M. Tomas Baert, conseiller commercial au cabinet de la présidente de la Commission européenne, Mme Ursula von der Leyen, fait une distinction, dans les observations et les questions relatives à l'accord de libre-échange UE-Inde, entre les éléments qui figurent dans l'accord et ceux qui n'en font pas partie.

S'agissant des avantages de l'accord, l'orateur pointe la réduction progressive des droits de douane actuellement élevés qui pèsent sur les échanges commerciaux entre l'Union européenne et l'Inde. Cet accord offre des opportunités importantes aux entreprises européennes, qui bénéficieront d'un accès prioritaire au marché indien, garantissant ainsi une libéralisation croissante du commerce et une plus grande ouverture. Une certaine asymétrie est d'ailleurs monnaie courante lorsque l'Union européenne négocie avec un pays qui n'est pas au même stade de développement économique.

Dans le cadre des négociations, la Commission européenne a fait réaliser des études évaluant l'incidence au niveau européen. Ces études ne se concentrent pas sur des États membres ou des régions en particulier. L'orateur renvoie à cet égard aux travaux menés par le SPF Économie. Au début des négociations, une étude d'impact sur la durabilité (*Sustainability Impact Assessment*) a été réalisée et a entre-temps été publiée. Cette étude date toutefois de 2009 et a été réalisée par un bureau externe. Il est par ailleurs opportun de tenir compte des enseignements tirés d'autres accords commerciaux. Bien que les flux spécifiques de marchandises

verschillen, wijzen die ervaringen op een algemene toename van de handel.

In het bijzonder verwijst de heer Baert naar CETA. Sinds de voorlopige toepassing van dat akkoord is de handel sterk toegenomen en hebben de negatieve effecten waarvoor tijdens de onderhandelingen en het publieke debat werd gevreesd, zich in de praktijk niet voorgedaan. CETA is in België evenwel nog niet geratificeerd. Het verdient aanbeveling om ook bij de beoordeling van het EU-India-akkoord rekening te houden met die ervaring, met inachtneming van de specifieke kenmerken van India. De voordelen van handelsakkoorden situeren zich niet alleen bij ondernemingen, maar ook bij werknemers en burgers.

Vervolgens benadrukt hij dat het akkoord voorziet in de bescherming van gevoelige sectoren en producten. Hoewel voor bepaalde Europese landbouwproducten nieuwe mogelijkheden voor markttoegang worden gecreëerd, blijven gevoelige producten van verdere liberalisering uitgesloten. Als voorbeeld verwijst hij naar rijst, een belangrijk product voor de Indiase landbouwsector.

Ook de staalsector wordt volgens de spreker beschermd. India krijgt door het akkoord minder toegang tot de Europese markt voor staal dan vóór het akkoord het geval was. Dit houdt verband met de inmiddels aangenomen Europese staalwetgeving. India heeft zich in belangrijke mate bij deze benadering neergelegd. Hierdoor kan de Europese Unie de toegang van Indiaas staal tot haar markt beperken en tegelijk bijdragen aan de aanpak van de wereldwijde overcapaciteit in de staalsector.

Wat CBAM betreft, bevestigt de heer Baert dat het akkoord geen uitzondering bevat. De CBAM-verplichtingen blijven van toepassing op ingevoerde producten, waarbij de verplichtingen bij de importeurs liggen.

Het tijdens de bespreking genoemde bedrag van 500 miljoen euro maakt geen deel uit van het handelsakkoord. Het betreft een afzonderlijk memorandum over samenwerking inzake de decarbonisering van India. Deze samenwerking moet bijdragen tot het verminderen van de koolstofvoetafdruk en het risico op koolstoflekkage en aldus helpen om CBAM te vrijwaren.

Op het vlak van digitale handel bevat het akkoord belangrijke bepalingen inzake datatransfers, gegevensbescherming en privacy. Een *adequacy decision* (een beschermingsniveau voor persoonsgegevens dat gelijkwaardig is aan dat binnen de Europese Unie) inzake

et de services diffèrent d'un accord à l'autre, ces expériences laissent entrevoir une augmentation générale des échanges commerciaux.

M. Baert revient en particulier sur l'AECG (CETA). Depuis l'entrée en vigueur à titre provisoire de cet accord, les échanges commerciaux ont fortement augmenté et les effets négatifs redoutés lors des négociations et du débat public ne se sont pas concrétisés en pratique. L'AECG n'a toutefois pas encore été ratifié en Belgique. Il conviendra de tirer les enseignements de cette expérience lors de l'évaluation de l'accord UE-Inde, sans perdre de vue les spécificités du marché indien. Les avantages des accords commerciaux ne profitent d'ailleurs pas seulement aux entreprises, mais aussi aux travailleurs et aux citoyens.

L'orateur souligne ensuite que l'accord à l'examen prévoit la protection de certains secteurs et produits sensibles. Bien que de nouvelles possibilités d'accès au marché soient créées pour certains produits agricoles européens, d'autres produits sensibles resteront exclus de toute nouvelle libéralisation. M. Baert cite l'exemple du riz, un produit important pour le secteur agricole indien.

Il ajoute que le secteur sidérurgique sera, lui aussi, protégé. En application de cet accord, l'accès de l'Inde au marché européen de l'acier sera donc plus restreint qu'auparavant. Cette protection découle de la législation européenne sur l'acier qui vient d'être adoptée. L'Inde s'y est soumise dans une large mesure. Par conséquent, l'Union européenne pourra limiter l'accès de l'acier indien à son marché tout en contribuant à la lutte contre la surcapacité sidérurgique mondiale.

En ce qui concerne le CBAM, M. Baert confirme que l'accord à l'examen ne prévoit aucune exception. Les obligations en la matière continueront de s'appliquer aux produits importés, et il incombera aux importateurs de s'y conformer.

Le montant de 500 millions d'euros évoqué au cours de la discussion ne fait pas partie de cet accord commercial, mais s'inscrit dans le cadre d'un protocole de coopération distinct en vue de la décarbonation de l'Inde. Cette coopération doit contribuer à réduire l'empreinte carbone et le risque de fuite de carbone, et ainsi contribuer à garantir le CBAM.

Pour ce qui est du commerce numérique, l'accord à l'examen contient des dispositions importantes encadrant les transferts de données, la protection des données et la vie privée. Il n'est pas prévu pour l'instant d'adopter une décision d'adéquation en matière de protection des

gegevensbescherming is momenteel nog niet aan de orde. Het akkoord bevat wel de gebruikelijke bepalingen inzake grensoverschrijdende datatransfers, alsook bepalingen inzake gegevensbescherming in het kader van digitale handel en de handel in diensten.

Wat de elementen betreft die niet in het akkoord zijn opgenomen, erkent hij dat overheidsopdrachten een belangrijk onderwerp vormen en dat hierover geen akkoord kon worden bereikt. De Europese Unie werkt evenwel aan instrumenten om haar markt beter te kunnen afsluiten voor landen die hun markten voor Europese ondernemingen niet op vergelijkbare wijze openstellen.

In dat verband verwijst de spreker naar de *Industrial Accelerator Act* (IAA), een voorstel voor Europese wetgeving dat de Europese Unie, mits goedkeuring door de Raad en het Europees Parlement, de mogelijkheid zou bieden om de toegang tot Europese overheidsopdrachten te beperken voor landen die hun eigen overheidsopdrachten niet openstellen voor Europese ondernemingen. Verwacht wordt dat verder zal worden gewerkt aan meer wederkerigheid op dit gebied.

De onderhandelingen over overheidsopdrachten met India zijn bijzonder complex vanwege de federale structuur van het land. Een groot aantal overheidsopdrachten wordt op het niveau van de deelstaten georganiseerd, waardoor het voor de federale Indiase overheid moeilijk is om hierover internationale verbintenissen aan te gaan.

De heer Baert acht het tevens nuttig om het EU-India-akkoord te vergelijken met de andere handelsakkoorden die India heeft gesloten, onder meer met het Verenigd Koninkrijk, Australië en de Verenigde Arabische Emiraten. Op verschillende onderhandelingsterreinen heeft de Europese Unie een verregaand akkoord kunnen bereiken. De omvang van de Europese interne markt en het economische gewicht van de Europese Unie hebben daarbij een belangrijke onderhandelingshefboom gevormd.

Wat duurzaamheid betreft, erkent hij dat niet alle Europese ambities in het akkoord konden worden gerealiseerd. Het resultaat kan niet als perfect worden beschouwd. De Europese Commissie blijft evenwel streven naar verdere vooruitgang inzake duurzaamheid in handelsakkoorden. Daarbij verwijst hij naar de onderhandelingen met onder meer Nieuw-Zeeland en Thailand, waar verder wordt gewerkt aan een hoge standaard inzake duurzaamheid.

données (qui offrirait un niveau de protection des données à caractère personnel équivalent à celui applicable dans l'Union européenne). L'accord à l'examen contient toutefois les dispositions d'usage réglant les transferts transfrontaliers de données, ainsi que des dispositions concernant la protection des données dans le cadre du commerce numérique et du commerce des services.

S'agissant des éléments qui ne figurent pas dans l'accord, l'orateur reconnaît que les marchés publics constituent une question importante et qu'aucun accord n'a pu être trouvé à ce sujet. L'Union européenne cherche toutefois des solutions pour renforcer la protection de son marché contre les pays qui n'ouvrent pas leurs marchés aux entreprises européennes de manière comparable.

À cet égard, l'orateur renvoie à l'*Industrial Accelerator Act* (IAA), une proposition de législation européenne qui, sous réserve de son approbation par le Conseil et le Parlement européen, permettrait à l'Union européenne de restreindre l'accès aux marchés publics européens pour les pays qui n'ouvrent pas leurs propres marchés publics aux entreprises européennes. On s'attend à ce que l'Union européenne vise une plus grande réciprocité dans ce domaine.

Les négociations relatives aux marchés publics avec l'Inde sont particulièrement complexes en raison de la structure fédérale du pays. Bon nombre de marchés publics étant organisés au niveau des États indiens, il est difficile pour les autorités fédérales indiennes de conclure des engagements internationaux à cet égard.

M. Baert estime également qu'il serait opportun de comparer l'accord UE-Inde aux autres accords commerciaux conclus par l'Inde, notamment avec le Royaume-Uni, l'Australie et les Émirats arabes unis. L'Union européenne est parvenue à obtenir un accord ambitieux dans plusieurs domaines de négociation. La taille du marché intérieur européen et le poids économique de l'Union européenne ont constitué à cet égard des leviers de négociation importants.

En ce qui concerne le développement durable, l'orateur reconnaît que toutes les ambitions européennes n'ont pas pu être concrétisées dans l'accord. Même si le résultat ne peut pas être considéré comme parfait, la Commission européenne cherche sans cesse à obtenir un meilleur bilan dans ce domaine dans les accords commerciaux. M. Baert renvoie à ce propos aux négociations menées notamment avec la Nouvelle-Zélande et la Thaïlande, dans le cadre desquelles les discussions se poursuivent en vue de fixer des normes de durabilité élevées.

De spreker meent dat bij de onderhandelingen met India rekening moest worden gehouden met de specifieke Indiase context en met de bezorgdheden die aan Indiase zijde werden geuit. Tegen die achtergrond beschouwt hij het bereikte akkoord als een verbetering ten opzichte van het uitblijven van een akkoord. Het akkoord biedt tevens een platform om de dialoog over duurzaamheid verder te zetten.

Daarnaast benadrukt de heer Baert dat niet alle duurzaamheidsdoelstellingen via handelsakkoorden hoeven te worden gerealiseerd. Wanneer bepaalde normen van fundamenteel belang zijn, kunnen zij beter via Europese wetgeving worden opgelegd. Hij verwijst naar de Europese regelgeving inzake ontbossing, dwangarbeid en pesticiden. De toepassing van die regelgeving is niet afhankelijk van de instemming van handelspartners. Indien bijvoorbeeld wordt vastgesteld dat een product met behulp van dwangarbeid is vervaardigd of bijdraagt aan ontbossing, kan de Europese Unie de invoer ervan weigeren.

Handelsakkoorden en Europese wetgeving moeten complementair worden ingezet. De Europese regelgeving moet de Europese normen inzake onder meer ontbossing, dwangarbeid en pesticiden waarborgen, terwijl in handelsakkoorden de naleving van die regelgeving door handelspartners moet worden verzekerd.

Wat de verdere procedure betreft, deelt de heer Baert mee dat de Europese Commissie bezig is met het juridisch finaliseren van de tekst van het akkoord. De besprekingen met de Indiase autoriteiten worden voortgezet met het oog op de verdere afronding ervan. Vervolgens zal het akkoord aan de Europese Raad worden voorgelegd voor bespreking met de lidstaten. Hij verwacht dat dit eind september of na de zomer kan gebeuren, met als doel het akkoord vóór het einde van het jaar te ondertekenen. Op dat moment zullen alle onderdelen van het akkoord beschikbaar zijn. De Europese Commissie blijft hierover samenwerken met de Belgische federale autoriteiten. Het akkoord heeft niet alleen een economisch, maar ook een geostrategisch belang.

Tot slot gaat hij in op de geopolitieke dimensie van het akkoord en meer bepaald op de verhouding tussen India en China. De spreker wijst op de aanzienlijke geopolitieke spanningen tussen beide landen en op de gesprekken met de Indiase autoriteiten over de Chinese dreiging, die ook door India wordt onderkend. India heeft belangrijke beperkingen opgelegd aan Chinese investeringen.

Il estime que lors des négociations avec l'Inde, il fallait tenir compte du contexte indien spécifique et des préoccupations exprimées par la partie indienne. Dans ce contexte, il considère que l'accord conclu vaut mieux que l'absence totale d'accord. Le texte prévoit également de mettre en place une plateforme pour poursuivre le dialogue sur le développement durable.

M. Baert souligne en outre que tous les objectifs de durabilité ne doivent pas nécessairement être atteints par le biais d'accords commerciaux. Lorsque certaines normes revêtent une importance fondamentale, il est préférable de les imposer par la voie de la législation européenne. L'orateur renvoie à la réglementation européenne concernant la déforestation, le travail forcé et les pesticides. L'application de cette réglementation ne dépend pas du consentement des partenaires commerciaux. Si l'on constate, par exemple, qu'un produit a été fabriqué en recourant au travail forcé ou qu'il contribue à la déforestation, l'Union européenne peut en refuser l'importation.

Les accords commerciaux et la législation européenne doivent être utilisés de manière complémentaire. La réglementation européenne doit garantir le respect des normes européennes notamment en matière de déforestation, de travail forcé et d'utilisation des pesticides, tandis que le respect de cette réglementation par les partenaires commerciaux doit être garanti dans les accords commerciaux.

En ce qui concerne la suite de la procédure, M. Baert indique que la Commission européenne est en train de finaliser le texte de l'accord sur le plan juridique. Les discussions avec les autorités indiennes se poursuivent en vue de finaliser l'accord, qui sera ensuite soumis au Conseil européen pour examen avec les États membres. L'orateur prévoit que ces travaux pourront avoir lieu fin septembre ou après l'été, l'objectif étant de signer l'accord avant la fin de l'année. À ce stade, tous les éléments de l'accord seront disponibles. La Commission européenne continue de collaborer à cet égard avec les autorités fédérales belges. L'accord revêt non seulement une importance économique, mais aussi géostratégique.

Enfin, l'orateur aborde la dimension géopolitique de l'accord et plus précisément les relations entre l'Inde et la Chine. Il pointe les tensions géopolitiques considérables entre ces deux pays ainsi que les discussions menées avec les autorités indiennes au sujet de la menace chinoise, que l'Inde reconnaît également. L'Inde a imposé d'importantes restrictions aux investissements chinois.

De heer Baert ziet hierin een opportuniteit voor de Europese Unie om de samenwerking met India te versterken en economische veiligheidsvraagstukken verder te bespreken. De precieze gevolgen van het akkoord voor de handelsstromen zijn evenwel moeilijk te voorspellen. Daarbij verwijst hij naar de handelsafbuiging die onder meer het gevolg is van de Amerikaanse tarieven op Chinese producten.

De Europese Unie moet daarom blijven monitoren waar producten vandaan komen en haar markt, in het bijzonder voor gevoelige producten, blijven beschermen. Hij verwacht dat bepaalde producten als gevolg van de preferentiële tarieven in het EU-India-akkoord eerder vanuit India dan vanuit China naar de Europese markt zullen worden uitgevoerd. De precieze omvang van deze handelsafbuiging blijft evenwel onzeker en zal verder moeten worden opgevolgd.

De heer Torre Van de Walle, attaché Competentiecentrum Europa en Internationaal, VBO, haakt in op de vraag in welke mate het EU-India-vrijhandelsakkoord de administratieve lasten voor ondernemingen kan verminderen. Op basis van de momenteel beschikbare teksten van de Europese Commissie is het niet mogelijk om die vermindering te kwantificeren, aangezien de definitieve teksten van het akkoord nog niet beschikbaar zijn. Hij wijst niettemin op twee onderdelen van het akkoord die tot een vermindering van de administratieve lasten kunnen leiden.

In de eerste plaats betreft dit het hoofdstuk over het vereenvoudigen van douaneprocedures en een vlotter handelsverkeer. Naast de verlaging van de invoertarieven voorziet het akkoord in verschillende administratieve vereenvoudigingen, waaronder een eenvoudigere indiening van formulieren, versnelde procedures voor de verzending van goederen naar India en een grotere transparantie. De spreker verwacht dat deze maatregelen de administratieve lasten voor ondernemingen zullen verminderen. Op basis van de informatie van de Europese Commissie zal tevens een specifiek orgaan worden opgericht om verder te werken aan de douaneprocedures, wat hij positief beoordeelt.

De heer Van de Walle vestigt vervolgens de aandacht op de technische handelsbelemmeringen (*technical barriers to trade*), die eveneens administratieve kosten voor ondernemingen met zich meebrengen. Het vrijhandelsakkoord bevat een specifiek hoofdstuk dat dergelijke belemmeringen moet aanpakken en dat aansluit bij de overeenkomst van de WHO inzake technische handelsbelemmeringen. Zowel het hoofdstuk over douaneprocedures en een vlotter handelsverkeer als dat over technische handelsbelemmeringen maakt integraal deel uit van het vrijhandelsakkoord. De bepalingen vallen

M. Baert y voit une occasion pour l'Union européenne de renforcer sa coopération avec l'Inde et d'approfondir les discussions sur les questions de sécurité économique. Les effets précis de l'accord sur les flux commerciaux sont toutefois difficiles à prévoir. Il renvoie à cet égard au détournement des échanges résultant notamment des droits de douane américains sur les produits chinois.

C'est pourquoi l'Union européenne doit continuer à contrôler l'origine des produits et à protéger son marché, en particulier en ce qui concerne les produits sensibles. L'orateur s'attend à ce que, à la suite des droits de douane préférentiels prévus dans l'accord UE-Inde, certains produits soient exportés vers le marché européen depuis l'Inde plutôt que depuis la Chine. L'ampleur exacte de ce détournement des échanges reste toutefois incertaine et devra continuer à faire l'objet d'un suivi.

M. Torre Van de Walle, attaché au Centre de compétences Europe et international de la FEB, aborde la question de savoir dans quelle mesure l'accord de libre-échange entre l'UE et l'Inde peut alléger les charges administratives pesant sur les entreprises. Sur la base des textes de la Commission européenne actuellement disponibles, il n'est pas possible de quantifier cette réduction, les textes définitifs de l'accord n'étant pas encore accessibles. Il souligne néanmoins deux éléments de l'accord pouvant conduire à une réduction des charges administratives.

Il s'agit tout d'abord du chapitre consacré à la simplification aux douanes et à la facilitation des échanges. Outre la réduction des droits de douane à l'importation, l'accord prévoit différentes simplifications administratives, dont une simplification du dépôt des formulaires, des procédures accélérées pour l'envoi de marchandises en Inde et une plus grande transparence. L'orateur s'attend à ce que ces mesures réduisent les charges administratives pesant sur les entreprises. D'après les informations fournies par la Commission européenne, un organe spécifique sera également mis en place pour poursuivre les travaux sur les procédures douanières, ce qu'il juge positif.

M. Van de Walle attire ensuite l'attention sur les obstacles techniques au commerce (*technical barriers to trade*), qui génèrent également des coûts administratifs pour les entreprises. L'accord de libre-échange comporte un chapitre spécifique destiné à s'attaquer à de tels obstacles et qui s'inscrit dans le cadre de l'Accord de l'OMC sur les obstacles techniques au commerce. Tant le chapitre consacré aux douanes et à la facilitation des échanges que celui consacré aux obstacles techniques au commerce font partie intégrante de l'accord de libre-échange. Les dispositions relèvent dès lors du

bijgevolg onder het geschillenbeslechtingsmechanisme van het akkoord, dat in bepaalde omstandigheden kan leiden tot de opschorting van voordelen die krachtens het akkoord worden toegekend.

De spreker sluit zich aan bij de eerder geuite bezorgdheid over de zogenoemde QCO's. Hij beschouwt dit als een moeilijk aandachtspunt en vindt het positief dat hiervoor een werkgroep wordt opgericht. De oprichting van een werkgroep volstaat evenwel niet. Deze moet daadwerkelijk bijdragen tot het verlichten van de vastgestelde moeilijkheden en tot concrete oplossingen leiden.

De heer Van de Walle onderschrijft voorts de opmerking dat de gevolgen van het vrijhandelsakkoord voor de textielindustrie genuanceerd moeten worden beoordeeld en dat de sector het akkoord met bijzondere aandacht volgt. De textielindustrie is evenwel niet noodzakelijk tegen het akkoord gekant. De sector wijst op een aantal principes en voorwaarden die ook het VBO ondersteunt.

In dat verband benadrukt de spreker het belang van eerlijke concurrentie, waarbij aan de Europese normen en standaarden wordt voldaan en aan Europese zijde doeltreffende controles worden uitgevoerd. Daarnaast acht hij het noodzakelijk dat de niet-tarifaire handelsbelemmeringen op de Indiase markt daadwerkelijk worden verminderd.

De heer Nicolas Van Nuffel, directeur Advocacy van CNCD-11.11.11, geeft aan dat hij zal focussen op de vragen die het meest rechtstreeks aan hem waren gericht en in dezelfde richting gingen, meer bepaald die van de heer Michel en de heer Kompany. Zij vroegen hem hoe het evenwicht kan worden gewaarborgd tussen een realistisch handelsbeleid en een op waarden gebaseerd buitenlands beleid. In dat verband wil de spreker graag een vooraanstaande liberale auteur aanhalen. Paul Krugman, Nobelprijswinnaar voor economie en uitgesproken liberaal, stelde namelijk dat, hoewel is aangetoond dat vrijhandel beter is dan helemaal geen handel, daarmee nog niet is bewezen dat vrijhandel beter is dan gerichte staatsinterventie.

Die opvatting vormt de basis voor heel zijn uiteenzetting en voor de manier waarop zijn organisatie zich opstelt. CNCD-11.11.11 beschouwt handel immers als een potentieel uiterst positieve hefboom voor economische en sociale ontwikkeling, mits aan bepaalde voorwaarden wordt voldaan. Het werk van Joseph Stiglitz, Paul Krugman en gelijkgestemde economen toont aan dat moet worden gepleit voor economische openheid, zonder ervan uit te gaan dat de voordelen van die openheid automatisch zullen ontkiemen.

mécanisme de règlement des différends prévu dans l'accord, lequel peut, dans certaines circonstances, entraîner la suspension des avantages accordés en vertu de celui-ci.

L'intervenant partage les préoccupations exprimées précédemment au sujet des QCO. Il considère qu'il s'agit d'un point délicat et estime positif qu'un groupe de travail soit mis en place à cet effet. Créer un groupe de travail n'est toutefois pas suffisant. Celui-ci doit réellement contribuer à atténuer les difficultés constatées et aboutir à des solutions concrètes.

M. Van de Walle souscrit en outre à l'observation selon laquelle, d'une part, les effets de l'accord de libre-échange sur l'industrie textile doivent être évalués de manière nuancée et, d'autre part, le secteur suit cet accord avec une attention particulière. L'industrie textile n'est toutefois pas nécessairement opposée à l'accord. Le secteur met en avant une série de principes et de conditions que la FEB soutient également.

L'orateur souligne à cet égard l'importance d'une concurrence loyale, dans le respect des normes et standards européens, ainsi que de contrôles efficaces du côté européen. Il estime en outre qu'il est nécessaire que les obstacles non tarifaires au commerce sur le marché indien soient effectivement réduits.

M. Nicolas Van Nuffel, responsable du service Plaidoyer au CNCD-11.11.11, indique qu'il concentre son intervention sur les questions qui lui sont le plus directement posées et qui vont dans le même sens, à savoir celles de M. Michel et de M. Kompany, sur la manière de garantir un équilibre entre une politique commerciale réaliste et une politique étrangère fondée sur des valeurs. Dans ce cadre, l'orateur se permet de citer un grand auteur libéral, Paul Krugman, prix Nobel d'économie et libéral assumé, selon lequel lorsqu'on a démontré que le libre-échange vaut mieux que pas d'échange du tout, on n'a pas démontré que le libre-échange est meilleur qu'une intervention étatique ciblée.

Il souligne que cette idée constitue la base de toute son intervention et de toute la manière dont son organisation se positionne. Celle-ci considère en effet le commerce comme un levier potentiel extrêmement positif pour le développement économique et social, à certaines conditions. Les travaux de Joseph Stiglitz, de Paul Krugman et d'économistes de cet acabit montrent qu'il faut prôner une ouverture économique, sans partir de l'idée que cette ouverture permettrait automatiquement d'en percevoir les bienfaits.

De heer Van Nuffel merkt op dat volgens die auteurs juist het waarborgen van bepaalde evenwichten en het behouden van politieke manoeuvreerruimte (*policy space* in het Engels) voor de betrokken landen het verschil maakt.

De spreker geeft aan dat bepaalde onderdelen van de overeenkomst, voor zover hij weet, nog kunnen veranderen. Hij beschikt niet over alle gegevens, maar de belangrijkste vraag is hoe de aangehaalde evenwichten kunnen worden gewaarborgd. Er zijn twee manieren om die vraag te beantwoorden.

Een eerste antwoord betreft de eigenlijke handelsevenwichten en de inhoud van de onderhandelingen in het commerciële gedeelte. Het is positief dat men enkele van de meest kritische sectoren heeft beschermd. De kwetsbare sectoren in de landbouw vormen daarvan zowel symbolisch als economisch gezien het overtuigendste voorbeeld, aangezien zowel de Indiase als de Europese landbouw gevoelige sectoren zijn.

De heer Van Nuffel wijst erop dat er punten zijn waarover zijn organisatie geen uitspraak kan doen, aangezien zij niet over alle teksten beschikt, met name wat de geneesmiddelen betreft. Tijdens de onderhandelingen dienaangaande lijkt een zeker evenwicht te zijn bewaard, maar zijn organisatie kan hierover pas een oordeel vellen op basis van de definitieve teksten.

Vervolgens gaat de spreker in op het andere aspect, namelijk de niet-direct commerciële mechanismen om het evenwicht te waarborgen tussen de aspecten op het stuk van duurzame ontwikkeling en de aspecten die uitsluitend verband houden met de handelsliberalisering. Die kant van de zaak baart zijn organisatie toch enigszins zorgen. Het hoofdstuk betreffende duurzame ontwikkeling maakt integraal deel uit van het akkoord, maar de parlementsleden verrichten dagelijks wetgevend werk en weten dus dat wanneer wetgeving zonder sanctiemechanisme wordt uitgevaardigd, de bindende kracht relatief gering blijft. Als alleen in een dialoogmechanisme wordt voorzien, moet men toegeven dat het bindende karakter zeer beperkt blijft. Derhalve moet een onderscheid worden gemaakt tussen wat ideaal zou zijn geweest en wat in de huidige situatie kan worden ondernomen.

De heer Van Nuffel wijst erop dat het natuurlijk ideaal zou zijn geweest om te beschikken over een daadwerkelijk bindend hoofdstuk betreffende duurzame ontwikkeling, met een mechanisme voor geschillenbeslechting en sancties, teneinde het Akkoord van Parijs tot een essentieel onderdeel te maken en de ratificatie van de

M. Van Nuffel fait remarquer que ce qui fait la différence, selon ces auteurs, réside précisément dans le fait de garantir certains équilibres et de préserver des marges de manœuvre politiques, ce que l'on appelle en anglais le *policy space*, pour les pays concernés.

L'orateur indique que certains éléments de l'accord peuvent encore évoluer, à sa connaissance. Il ne dispose pas de tous les éléments, mais l'essentiel consiste à déterminer comment ces équilibres peuvent être assurés. Deux manières permettent de répondre à cette question.

Il explique qu'une première réponse concerne les équilibres commerciaux proprement dits et ce qui est négocié dans la partie commerciale de l'accord. Le fait d'avoir protégé certains des domaines les plus sensibles constitue un point positif, en particulier les domaines sensibles dans l'agriculture, qui représentent l'exemple le plus fort, symboliquement et même économiquement, et qui sont sensibles à la fois pour l'agriculture indienne et pour l'agriculture européenne.

M. Van Nuffel relève qu'il existe des éléments sur lesquels son organisation n'est pas en capacité de se prononcer, dès lors qu'elle ne dispose pas de tous les textes, notamment en ce qui concerne les médicaments. Sur ce premier levier, certains équilibres semblent avoir été respectés dans cette négociation, mais son organisation ne pourra se prononcer que sur la base des textes définitifs.

L'orateur aborde ensuite l'autre élément, à savoir ce qui est mis en place dans les mécanismes non directement commerciaux pour garantir l'équilibre entre les éléments de développement durable et les éléments purement liés à la libéralisation commerciale. C'est sur ce point que son organisation nourrit des inquiétudes. Le chapitre relatif au développement durable fait pleinement partie de l'accord, mais les parlementaires légifèrent quotidiennement. Il fait observer que, lorsqu'on légifère sans prévoir de mécanisme de sanction, le degré contraignant reste relativement faible. Si l'on ne prévoit qu'un mécanisme de dialogue, il faut admettre que le caractère contraignant demeure très léger. Il convient dès lors de distinguer ce qui aurait constitué un idéal de ce qui peut être entrepris dans l'état actuel des choses.

M. Van Nuffel rappelle que l'idéal aurait évidemment été de disposer d'un chapitre relatif au développement durable réellement contraignant, assorti d'un mécanisme de règlement des différends et de sanctions, de faire de l'accord de Paris un élément essentiel et d'exiger la ratification des conventions de l'OIT. La partie indienne

ILO-verdragen te eisen. India wijst meerdere van die punten echter heel resoluut van de hand. Vooruitgang blijft niettemin mogelijk via het stappenplan dat thans wordt opgesteld, met het oog op een mechanisme voor snelle herziening. Mocht uit een externe evaluatie blijken dat het hoofdstuk betreffende duurzame ontwikkeling ontoereikend is, dan kan daar opnieuw over worden onderhandeld om het aan te scherpen.

Een laatste punt betreft het aspect energie, waarover vrijwel niets werd opgenomen in het akkoord. Er zij op gewezen dat het gaat om een akkoord dat bedoeld is om lang stand te houden. Er kan dus nog over nieuwe hoofdstukken worden onderhandeld. De spreker is van oordeel dat dit een heel belangrijk aspect is om te kunnen beoordelen of een en ander in overeenstemming is met het Akkoord van Parijs. Dat punt werd meermaals onder de aandacht gebracht en meerdere sprekers hebben het eveneens benadrukt.

De heer Van Nuffel benadrukt dat het energiemodel van India uiterst zorgwekkend is voor de toekomst van de planeet, gezien de zeer grote afhankelijkheid van steenkool in de elektriciteitsproductie. De Europese Unie kan op dit gebied offensieve belangen hebben en de organisatie van de spreker ziet eveneens het belang van de totstandbrenging van een echt energiepartnerschap met India, teneinde ervoor te zorgen dat India zijn economie zo snel mogelijk koolstofvrij maakt. In tegenstelling tot China weigert India vooralsnog een harde toezegging te doen inzake een absolute piek in zijn totale broeikasgastuitstoot. Het land doet alleen relatieve toezeggingen, uitgedrukt als koolstofintensiteit van de Indiase economie.

Tot slot beantwoordt de spreker de vraag van de heer Michel betreffende wat V-Dem zegt over België. België staat wel degelijk in de wereldwijde top 10, hoewel er op sommige punten ook achteruitgang werd geboekt, met name als gevolg van de niet-naleving van rechterlijke uitspraken. De spreker verzoekt de leden om een en ander te bespreken in de commissie voor Justitie en de commissie voor Binnenlandse Zaken met zijn collega's van de Liga voor Mensenrechten.

Mevrouw Marie Daeninck, adviseur Internationaal & kmo bij UNIZO, gaat in het bijzonder in op de positie van kmo's bij de toepassing van handelsakkoorden. Kmo's beschikken over beperktere middelen en expertise en maken daardoor onvoldoende gebruik van de mogelijkheden die handelsakkoorden bieden. Vooral kleinere ondernemingen zijn vaak onvoldoende op de hoogte van preferentiële tarieven en van de wijze waarop zij daarvan gebruik kunnen maken.

oppose toutefois un refus très ferme sur plusieurs de ces éléments. L'élément d'attention permettant d'avancer réside dans la feuille de route en cours de mise en place, afin de garantir un mécanisme de révision rapide qui permette, si une évaluation extérieure montre que le chapitre relatif au développement durable est insuffisant, de renégocier cet aspect pour le renforcer.

Un dernier élément concerne l'aspect énergétique, largement absent de l'accord. Il s'agit d'un accord appelé à durer longtemps et de nouveaux chapitres pourraient être négociés. L'orateur considère qu'il s'agit d'un aspect très important si l'on veut apprécier la compatibilité avec l'accord de Paris. Ce point a été mis en évidence et plusieurs intervenants l'ont également souligné.

Il souligne que le modèle énergétique de l'Inde est extrêmement inquiétant pour l'avenir de la planète, compte tenu de la part extrêmement importante du charbon dans la production d'électricité. L'Union européenne peut avoir des intérêts offensifs dans ce domaine et son organisation voit également un intérêt à développer un véritable partenariat énergétique avec l'Inde, de manière à assurer que celle-ci décarbone son économie le plus rapidement possible. L'Inde, contrairement à la Chine, ne prend toujours pas d'engagement de pic absolu des émissions. M. Van Nuffel précise qu'elle ne prend que des engagements relatifs, c'est-à-dire exprimés en intensité carbone de son économie.

Il termine en répondant à l'interpellation de M. Michel relative à ce que dit l'Institut V-Dem sur la Belgique. La Belgique figure bien parmi le top 10 mondial, même si certains fléchissements sont à relever, notamment en raison du non-respect de décisions de justice. L'orateur invite les membres à en discuter en commission de la Justice et de l'Intérieur avec ses collègues de la Ligue des droits humains.

Mme Marie Daeninck, conseillère International & PME chez UNIZO, aborde plus particulièrement la position des PME dans le cadre de l'application des accords commerciaux. Les PME disposant de moyens et d'une expertise plus limités, elles ne tirent pas suffisamment parti des possibilités offertes par les accords commerciaux. Les petites entreprises, en particulier, connaissent souvent mal les droits de douane préférentiels et les modalités permettant d'en bénéficier.

De spreekster beoordeelt daarom positief dat het akkoord een afzonderlijk en uitgebreider uitgewerkt hoofdstuk over kmo's bevat. Dit hoofdstuk heeft in hoofdzaak een institutioneel karakter en is gericht op informatieverstrekking. Het voorziet niet in concrete voordelen zoals snellere vergunningen of financiële steun, maar beoogt ondernemingen gemakkelijker toegang te geven tot relevante informatie.

Zij benadrukt in dat verband het belang van een laagdrempelig en centraal, bij voorkeur digitaal, informatiepunt waar ondernemingen de nodige gegevens kunnen terugvinden, onder meer over technische voorschriften, conformiteitstesten en oorsprongsregels. Ook de voorziene contactpunten voor kmo's kunnen een belangrijke rol spelen doordat ondernemingen er met concrete vragen terechtkunnen. De meerwaarde daarvan zal evenwel afhangen van de concrete uitvoering, de beschikbare expertise en de kwaliteit van de verstrekte antwoorden.

Mevrouw Daeninck vestigt daarnaast de aandacht op handelsgeschillen waarmee kmo's worden geconfronteerd. Dergelijke problemen worden niet altijd gemeld of op een hoger niveau aangekaart, onder meer vanwege de kosten en de tijd die daarmee gepaard gaan. Het is daarom belangrijk dat kmo's, en ondernemingen in het algemeen, handelsgeschillen op een eenvoudige en efficiënte wijze kunnen melden en dat daarvoor snel oplossingen kunnen worden gevonden.

De spreekster wijst er voorts op dat kmo's eveneens voordeel hebben bij de vermindering van tarifaire en niet-tarifaire handelsbelemmeringen en van administratieve lasten. UNIZO pleit in het bijzonder voor duidelijke en laagdrempelige informatie en voor begeleidingstrajecten die kmo's helpen om de mogelijkheden van het handelsakkoord daadwerkelijk te benutten. Zij acht het daarbij nuttig te onderzoeken of financiële ondersteuning voor dergelijke begeleiding mogelijk is.

Ten slotte onderstreept mevrouw Daeninck het belang van de gewestelijke agentschappen FIT, AWEX en hub.brussels voor de ondersteuning van ondernemingen bij hun internationalisering. Vooral het uitgebreide buitenlandse netwerk van FIT helpt ondernemingen om contacten te leggen en opportuniteiten voor bedrijven en sectoren te identificeren.

C'est pourquoi l'oratrice se félicite que l'accord contienne un chapitre distinct et plus détaillé consacré aux PME. Ce chapitre revêt un caractère essentiellement institutionnel et vise à fournir des informations. Il ne prévoit pas d'avantages concrets, tels que des autorisations accélérées ou un soutien financier, mais vise à faciliter l'accès des entreprises aux informations pertinentes.

Elle souligne à cet égard l'importance d'un point d'information accessible et centralisé, de préférence numérique, où les entreprises peuvent trouver les informations nécessaires, notamment au sujet des prescriptions techniques, des essais de conformité et des règles d'origine. Les points de contact prévus pour les PME peuvent également jouer un rôle majeur, car les entreprises peuvent s'y adresser pour poser des questions concrètes. Leur plus-value dépendra toutefois de leur mise en œuvre concrète, de l'expertise disponible et de la qualité des réponses fournies.

Mme Daeninck attire en outre l'attention sur les litiges commerciaux auxquels les PME sont confrontées. De tels problèmes ne sont pas toujours signalés ni portés à un niveau supérieur, notamment en raison des coûts et du temps que cela nécessite. Il importe dès lors que les PME, et les entreprises en général, puissent signaler les litiges commerciaux de manière simple et efficace et que des solutions puissent y être apportées rapidement.

L'oratrice signale en outre que la réduction des obstacles tarifaires et non tarifaires au commerce, ainsi que des charges administratives, présente également un avantage pour les PME. UNIZO préconise en particulier des informations claires et accessibles, ainsi que des dispositifs d'accompagnement qui aident les PME à tirer pleinement parti des possibilités offertes par l'accord commercial. Elle estime à cet égard qu'il serait utile d'examiner s'il est possible d'apporter un soutien financier à ce type de dispositifs.

Enfin, Mme Daeninck souligne l'importance des agences régionales FIT, AWEX et hub.brussels pour soutenir les entreprises dans le cadre de leur internationalisation. Le vaste réseau de l'agence FIT à l'étranger, en particulier, aide les entreprises à nouer des contacts et à identifier des opportunités pour les entreprises et les secteurs.

IV. — **ALGEMENE BESPREKING**

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) merkt vooreerst op dat hij de amendementen nrs. 1 tot 13 (DOC 56 1360/002) heeft neergelegd op basis van de ontvangen adviezen en de hoorzitting die op 14 juli jongstleden heeft plaatsgevonden. Deze amendementen strekken ertoe om de tekst te actualiseren, meer compleet te maken en gevolg te geven aan de adviezen die tijdens de hoorzitting werden geformuleerd.

Vervolgens licht de spreker toe waarom zijn fractie dit voorstel van resolutie heeft ingediend. Hierbij spelen twee elementen een belangrijke rol. Eerst en vooral vindt zijn fractie het enorm belangrijk dat België alsook de Europese Unie (EU) sterk inzetten op stevige handelsakkoorden, en zeker met een grote economische mogendheid zoals India dat bijzonder belangrijk is voor België.

België is een sterk op export gericht land waarbij een op de drie arbeidsplaatsen afhankelijk is van de export. Bijgevolg is het belangrijk dat België zich duidelijk uitspreekt voor het afsluiten van handelsakkoorden waarbij men zich als overheid richt op het stimuleren van economische groei in plaats van deze af te remmen.

Het tweede element bestaat erin dat zijn fractie zich zorgen maakt over de positie en de daadkracht van de huidige regering op het Europese en internationale toneel. Zo stelt de spreker vast dat deze regering zich op het Europese toneel onthouden heeft over het Mercosur-handelsakkoord met de EU alsook over de terugkeerverordening. Ook inzake het meerjarig financieel kader van de EU heeft deze regering geen eenduidig standpunt.

De heer Di Nunzio betreurt dan ook dat de huidige federale regering geen akkoorden hieromtrent kan sluiten. Maar ook de deelstaatregeringen, die, op het Brussels Hoofdstedelijk Gewest na, allemaal spiegelcoalities zijn, slagen er niet in om een heldere en eenduidige positie in te nemen op het internationale toneel. Dit zorgt ervoor dat België een mal figuur slaat op het Europese toneel en monddood aan de zijlijn staat.

De heer Di Nunzio benadrukt dat hij het om die reden belangrijk vindt dit voorstel van resolutie voor te leggen. Hij is van oordeel dat het Parlement de taak heeft de regering op te roepen een duidelijk standpunt in te nemen en het handelsakkoord met India te steunen.

IV. — **DISCUSSION GÉNÉRALE**

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) fait d'abord observer que les amendements n° 1 à 13 (DOC 56 1360/002) qu'il a présentés se fondent sur les avis reçus et sur l'audition du 14 juillet 2026. Ces amendements tendent à actualiser le texte, à le rendre plus complet et à donner suite aux avis formulés au cours de cette audition.

L'intervenant explique ensuite pourquoi son groupe a déposé la proposition de résolution à l'examen. Deux éléments ont joué un rôle important à cet égard. Premièrement, le groupe de l'intervenant estime qu'il est essentiel que la Belgique et l'Union européenne (UE) misent résolument sur des accords commerciaux solides, en particulier avec une grande puissance économique telle que l'Inde, qui a une importance considérable pour la Belgique.

La Belgique est un pays fortement tourné vers l'exportation. En effet, un emploi sur trois y est lié à l'exportation. Il est dès lors important que la Belgique se prononce clairement en faveur de la conclusion d'accords commerciaux dans le cadre desquels les pouvoirs publics visent à stimuler la croissance économique plutôt qu'à la freiner.

Deuxièmement, le groupe de l'intervenant s'inquiète de la position et de la capacité d'action du gouvernement actuel sur la scène européenne et internationale. L'intervenant constate par exemple qu'au niveau européen, ce gouvernement s'est abstenu à propos de l'accord commercial entre le Mercosur et l'Union européenne, ainsi que du règlement relatif au retour. La position du gouvernement n'a pas non plus été claire au sujet du cadre financier pluriannuel de l'Union européenne.

M. Di Nunzio déplore donc que le gouvernement fédéral actuel ne soit pas en mesure de s'accorder à ce propos. En outre, les gouvernements des entités fédérées, qui, à l'exception du gouvernement de la Région de Bruxelles-Capitale, reposent sur des coalitions miroirs, ne parviennent pas non plus à adopter une position claire et univoque sur la scène internationale, ce qui a pour conséquence que la Belgique fait piètre figure sur la scène européenne et reste sur la touche.

M. Di Nunzio souligne que c'est la raison pour laquelle il a jugé important de présenter la proposition de résolution à l'examen. Il estime qu'il appartient au Parlement d'appeler le gouvernement à adopter une position claire en soutenant l'accord commercial avec l'Inde.

De spreker vraagt de regering om ervoor te zorgen dat het akkoord daadwerkelijk wordt uitgevoerd. Daarnaast moet zij er niet alleen over waken dat de meerderheidspartijen daarover met een heldere stem spreken, maar ook dat de standpuntbepaling binnen België gecoördineerd verloopt, zodat het land in zijn geheel een ondubbelzinnige positie kan innemen.

De spreker stipt aan dat de tijd dringt. De Europese Commissie legde het akkoord op 11 september officieel voor aan de Raad en de definitieve beslissing volgt in het najaar van 2026. Die beslissing komt dus snel dichterbij. De meerderheid moet op een bepaald ogenblik kleur bekennen: kiest zij ervoor ondernemers en bedrijven extra zuurstof te geven, of zet zij door onderlinge meningsverschillen opnieuw de rem op het proces en blijft zij besluiteloos aan de zijlijn staan? Dat is de reden waarom hij deze tekst ter bespreking voorlegt.

Hij verheugt zich over de bereidheid binnen de meerderheid om de tekst van het voorliggend voorstel van resolutie aan te passen. Getuige daarvan zijn de vele amendementen (DOC 56 1360/003) die door de meerderheidspartijen werden ingediend. De heer Di Nunzio vindt dat bijzonder positief en spreekt daarover zijn grote tevredenheid uit. Tegelijk merkt hij op dat hij verschillende amendementen afkomstig van de meerderheid zeker kan steunen, maar tegenover een aantal andere minder positief staat.

De spreker hecht er immers belang aan dat het Parlement de regering oproept het handelsakkoord daadwerkelijk te steunen en alles in het werk te stellen om de goedkeuring ervan mogelijk te maken. Hij stelt echter vast dat de meerderheidsamendementen (DOC 56 1360/003) die oproep afzwakken tot een verzoek om een beslissing te nemen. Een onthouding of een tegenstem is uiteraard ook een beslissing, maar dat is niet de richting die hij wenst uit te gaan.

De heer Sandro Di Nunzio wijst voorts op twee passages waarin de federale regering wordt opgeroepen om op interfederaal niveau, in overleg met de gewesten en de verschillende entiteiten, aan te dringen op steun voor het handelsakkoord. Ook die passages worden door de amendementen van de meerderheid (DOC 56 1360/003) geschrapt.

Hij betreurt dat, omdat de tekst van het voorliggend voorstel van resolutie daardoor vager en vrijblijvender wordt. De heer Di Nunzio vindt daarentegen dat het Parlement de regering moet vragen zich ten volle achter het handelsakkoord te scharen.

L'intervenant demande au gouvernement de veiller à ce que cet accord soit effectivement mis en œuvre. En outre, le gouvernement doit non seulement veiller à ce que les partis de la majorité s'expriment clairement à ce sujet, mais aussi à ce que la position de la Belgique soit définie de manière coordonnée, afin que notre pays puisse adopter, dans son ensemble, une position dépourvue d'ambiguïté.

L'intervenant souligne que le temps presse. La Commission européenne a officiellement présenté l'accord précité au Conseil le 11 septembre, et la décision définitive sera prise à l'automne 2026. Cette décision approche donc à grands pas. À un moment donné, la majorité devra se prononcer: choisira-t-elle de donner un coup de pouce aux entrepreneurs et aux entreprises, ou freinera-t-elle à nouveau le processus et restera-t-elle sur la touche, faute d'avoir pris une décision? Voilà pourquoi le membre a présenté la proposition de résolution à l'examen.

Il se réjouit que la majorité soit disposée à modifier le texte de la proposition de résolution à l'examen, comme en témoignent les nombreux amendements (DOC 56 1360/003) présentés par les partis de la majorité. M. Di Nunzio estime qu'il s'agit d'un élément particulièrement positif et il s'en félicite. Il ajoute ensuite qu'il est certainement disposé à soutenir certains amendements de la majorité, mais qu'il est plus réservé à l'égard d'autres amendements.

L'intervenant tient en effet à ce que le Parlement appelle le gouvernement à soutenir effectivement l'accord commercial et à tout mettre en œuvre pour permettre son adoption. Il constate toutefois que les amendements de la majorité (DOC 56 1360/003) affaiblissent cet appel en le réduisant à une simple demande de prise de décision. Le gouvernement pourrait très bien décider de s'abstenir ou de voter contre, mais ce n'est évidemment pas la voie que l'intervenant souhaite qu'il emprunte.

M. Sandro Di Nunzio s'arrête ensuite sur deux passages appelant le gouvernement fédéral à plaider en faveur de l'accord commercial dans le cadre d'une concertation interfédérale avec les régions et les différentes entités. Les amendements de la majorité tendent à supprimer ces passages aussi (DOC 56 1360/003).

L'intervenant désapprouve cette suppression, estimant qu'elle rendrait le texte de la proposition de résolution à l'examen plus vague et moins contraignant. M. Di Nunzio estime que le Parlement doit, au contraire, demander au gouvernement de soutenir pleinement l'accord commercial.

De spreker verduidelijkt dat die steun uiteraard niet onvoorwaardelijk is. Wel vraagt hij dat de regering in elk nationaal en internationaal overlegorgaan alle nodige inspanningen levert om het handelsakkoord daadwerkelijk tot stand te brengen. Hij hoopt dat dit aan de hand van dit voorstel van resolutie mogelijk is.

De heer Sandro Di Nunzio spreekt de hoop uit dat de parlementsleden zichzelf kunnen overstijgen en zich niet beperken tot de rol van boodschapper van wat de regering de meerderheid in het Parlement wil laten zeggen. Zowel de meerderheid als de oppositie moet zonder koudwatervrees onomwonden aan de regering kunnen vragen daadwerkelijk werk te maken van het handelsakkoord.

Hij benadrukt dat dit akkoord broodnodig is voor de economie. De economische groei valt stil en de industrie krimpt. Een handelsakkoord met India, dat een groot handelsblok vormt en waarmee een van de grootste markten tot stand kan komen, is in de huidige geopolitieke context van handelsoorlogen en minder betrouwbare handelspartners een absolute noodzaak.

De spreker ziet dan ook geen reden waarom de parlementsleden, in hun hoedanigheid van wetgever, de regering niet onomwonden kunnen oproepen zich ten volle voor het akkoord in te zetten en ervoor te zorgen dat het daadwerkelijk tot stand komt.

Mevrouw Ellen Samyn (VB) stipt aan dat de handelsrelaties met India economische kansen kunnen bieden voor een land als België. Ook de diversificatie van de handelsstromen en de bescherming van gevoelige landbouwproducten zijn positieve elementen.

Maar het voorliggend voorstel van resolutie gaat veel te gemakkelijk voorbij aan een aantal belangrijke risico's.

India is een lageloonland met andere arbeids- en productiekosten. De verregaande tariefafbouw dreigt de eigen kmo's en maakindustrie, in het bijzonder de Vlaamse textielsector, onder zware concurrentiedruk te zetten.

Daarnaast stelt haar fractie zich vragen bij de aanzienlijke Europese klimaatfinanciering voor India. Waarom zou men de vergroening van een buitenlandse industriële concurrent financieren, terwijl de eigen bedrijven kreunen onder hoge energieprijzen en klimaatverplichtingen?

L'intervenant précise que ce soutien ne doit évidemment pas être inconditionnel. Il demande toutefois que le gouvernement déploie tous les efforts nécessaires, au sein de chaque organe de concertation national ou international, pour que cet accord commercial soit effectivement mis en œuvre. Il espère que la proposition de résolution à l'examen permettra d'y parvenir.

M. Sandro Di Nunzio espère que les députés pourront être à la hauteur et qu'ils ne se contenteront pas de transmettre le message que le gouvernement entend faire passer par l'intermédiaire de la majorité au Parlement. Tant la majorité que l'opposition doivent pouvoir demander au gouvernement, sans crainte ni détours, de mettre effectivement en œuvre l'accord commercial précité.

L'intervenant souligne que cet accord est indispensable à notre économie. En effet, alors que la croissance économique stagne et que l'industrie est en recul, un accord commercial avec l'Inde, qui constitue un vaste bloc commercial avec lequel l'un des plus grands marchés pourrait s'ouvrir, est une nécessité absolue dans le contexte géopolitique actuel, marqué par les guerres commerciales et la moindre fiabilité de certains partenaires commerciaux.

L'intervenant ne voit donc pas pourquoi les députés, en leur qualité de législateurs, s'abstiendraient d'appeler franchement le gouvernement à s'engager pleinement en faveur de cet accord et à veiller à ce qu'il soit effectivement mis en œuvre.

Mme Ellen Samyn (VB) souligne que les relations commerciales avec l'Inde permettront d'offrir des opportunités économiques à un pays comme la Belgique. La diversification des flux commerciaux et la protection des produits agricoles sensibles sont également des éléments positifs.

La proposition de résolution à l'examen élude toutefois beaucoup trop vite plusieurs risques importants.

L'Inde est un pays à bas salaires où les coûts de main-d'œuvre et de production sont différents des nôtres. La réduction significative des droits de douane risque de soumettre nos PME et notre industrie manufacturière, en particulier le secteur textile flamand, à une rude concurrence.

Par ailleurs, le groupe de l'intervenante s'interroge sur l'important financement européen pour le climat alloué à l'Inde. Pourquoi va-t-on financer la transition écologique d'un concurrent industriel étranger, alors que nos propres entreprises subissent de plein fouet les prix élevés de l'énergie et les obligations climatiques?

Ook het migratieluik baart haar fractie zorgen. Een handelsakkoord mag geen achterpoortje worden voor bijkomende arbeidsmigratie, versoepelde verblijfsvoorwaarden of automatische diploma-erkenning.

Tot slot vindt haar fractie het bijzonder voorbarig om de regering nu al op te roepen het akkoord goed te keuren, terwijl de concrete gevolgen voor de betrokken bedrijven en werknemers nog onvoldoende in kaart zijn gebracht.

Mevrouw Charlotte Deborsu (MR) laat allereerst weten dat haar fractie voorstander is van een ambitieus vrijhandelsakkoord tussen de EU en India, zoals dat overigens altijd het geval is geweest bij eerdere handelsakkoorden. Ze verwijst naar CETA, dat aanleiding heeft gegeven tot felle, soms demagogische besprekingen, maar waarvan de economische voordelen inmiddels zichtbaar zijn geworden.

Gezien de huidige context acht de spreekster een ambitieus handelsbeleid des te belangrijker voor de EU. Zo kan men enerzijds de hardnekkige impasses binnen de Wereldhandelsorganisatie (WTO) doorbreken. Anderzijds wordt ingezet op een diversificatie van de handelspartners van de EU, nu de trans-Atlantische handelsbetrekkingen onder druk staan door het bijzonder onvoorspelbare beleid van de huidige Amerikaanse president Trump. Voorts zij erop gewezen dat meerdere akkoorden met landen uit Azië en Oceanië zich momenteel in de afrondende fase bevinden. Zo heeft België onlangs onder meer twee vrijhandelsakkoorden geratificeerd met Vietnam en Singapore. Mevrouw Deborsu vindt het evenwel jammer dat de EU niet dezelfde ambitie aan de dag legt ten aanzien van de grote Afrikaanse economieën, zoals Nigeria of Zuid-Afrika.

India wordt, net als veel andere landen, ernstig ontwricht door het wisselende tarievenbeleid van president Trump. In minder dan een jaar tijd werden de invoerrechten op Indiase producten driemaal herzien. India bevindt zich in een complexe geopolitieke context, die met name wordt gekenmerkt door zijn betrekkingen met China en Pakistan, alsook door twijfels over de betrouwbaarheid van zijn Russische partner. Het streeft ernaar zijn partnerschappen te diversifiëren en te versterken, onder meer met de EU, Australië en de Verenigde Arabische Emiraten. Die strategie is gericht op de lange termijn, aangezien het land ernaar streeft om tegen 2047, het jaar waarin het honderd jaar onafhankelijk zal zijn, een volledig ontwikkelde natie te zijn.

India kent momenteel een aanhoudende economische groei van meer dan 6 %. Die groei gaat echter gepaard met bepaalde kwetsbaarheden: zo zijn er de

Le groupe de l'intervenante est également préoccupé par le volet migratoire. Un accord commercial ne devrait pas ouvrir la voie à une hausse de la migration de travailleurs, à un assouplissement des conditions de séjour ou à la reconnaissance automatique des diplômes.

Enfin, son groupe estime qu'il est tout à fait prématuré d'exhorter le gouvernement à déjà approuver cet accord, alors que les conséquences concrètes pour les entreprises et les travailleurs salariés concernés n'ont pas encore été suffisamment évaluées.

Mme Charlotte Deborsu (MR) affirme pour commencer que son groupe est favorable à la conclusion d'un accord de libre-échange ambitieux entre l'Union européenne et l'Inde, comme il l'a toujours été vis-à-vis des accords commerciaux précédents. Elle évoque le CETA, dont la conclusion avait généré des débats parfois démagogiques et a, selon elle, pleinement démontré son succès entretemps.

Pour la membre, une politique commerciale ambitieuse est d'autant plus importante pour l'Union européenne dans le contexte actuel. Elle permet, d'une part, de dépasser les blocages qui persistent au sein de l'Organisation mondiale du commerce (OMC). D'autre part, elle vise à diversifier les partenaires de l'Union européenne, à un moment où ses relations commerciales transatlantiques sont fragilisées par la politique particulièrement imprévisible de l'actuel président américain, Donald Trump. Plusieurs accords sont d'ailleurs en cours de finalisation avec des pays asiatiques et océaniques et la Belgique a entre autres ratifié récemment 2 accords de libre-échange avec le Vietnam et Singapour. Mme Deborsu regrette toutefois que l'Union européenne ne montre pas la même ambition à l'égard des grandes économies africaines, comme le Nigeria ou l'Afrique du Sud.

L'inde, comme beaucoup d'autres pays, est fortement déstabilisée par les décisions tarifaires fluctuantes du président Trump. En moins d'un an, les droits de douane imposés aux produits indiens ont été révisés à trois reprises. L'Inde se trouve dans un environnement géopolitique complexe, marqué notamment par ses relations avec la Chine et le Pakistan et ses interrogations sur la solidité de son partenaire russe, et elle cherche à diversifier et renforcer ses partenariats, entre autres avec l'Union européenne, l'Australie et les Émirats arabes unis. Cette stratégie s'inscrit dans une dimension de long terme car elle souhaite devenir une nation pleinement développée d'ici 2047, l'année du centenaire de son indépendance.

L'Inde bénéficie aujourd'hui d'une croissance économique soutenue, supérieure à 6 %. Mais cette croissance ne doit pas masquer ses fragilités: les conséquences

gevolgen van de crisis in de Straat van Hormuz, maar is er ook sprake van grote ongelijkheden (geografisch en demografisch) qua verdeling van de rijkdom. Voorts moet ook rekening worden gehouden met de aanzienlijke geldstromen van de ongeveer negen miljoen Indiërs die momenteel in de Golfstaten werken, evenals met de situatie op de Indiase beurs, die voor het eerst in meer dan tien jaar een daling vertoont.

Ondanks die uitdagingen voert India een bijzonder actief handelsbeleid. Net als de EU heeft het land in vijf jaar tijd een tiental handelsakkoorden gesloten, met hetzelfde doel voor ogen: diversificatie.

Voor België komt het erop aan die handelsakkoorden ten volle te baat te nemen. De buitenlandse handel is van fundamenteel belang voor de economische groei, maar ook voor de werkgelegenheid. De spreekster vraagt of België thans een voldoende ambitieus beleid voert op het gebied van buitenlandse handel, gelet op de bevoegdheidsverdeling binnen de Federale Staat. Is België voldoende aanwezig in de landen waarmee de EU nieuwe handelsakkoorden sluit? Profiteren de Belgische ondernemingen daar ten volle van, en zijn ze op de hoogte van alle mogelijkheden die deze akkoorden bieden?

Mevrouw Deborsu verduidelijkt dat ze het werk van de gewestelijke exportagentschappen (AWEX, FIT en hub.brussels) en van de Belgische bedrijfsfederaties niet in twijfel wil trekken. In het licht van het toenemend aantal handelsakkoorden (reeds gesloten, nog in onderhandeling of in fase van tenuitvoerlegging) vindt ze het evenwel terecht om te vragen of België zich voldoende weet aan te passen en wel alle mogelijke kansen benut. Derhalve acht ze het zinvol om in het voorjaar van 2027 een hoorzitting te houden over dit thema.

De heer Christophe Lacroix (PS) herinnert eraan dat hij en zijn fractie voorstander zijn van de uitbouw van de handelsbetrekkingen met India. Hij vindt het immers belangrijk dat zowel België als de EU zich op de wereldmarkt profileren, vooral gezien de recente ontwikkelingen op geopolitiek en geostrategisch vlak. De voorliggende aanpak laat echter een kans liggen op het vlak van sociale en milieunormen. Handelsakkoorden van de 21e eeuw zouden bindende sociale en milieunormen en geloofwaardige controle- en sanctiemechanismen moeten bevatten, alsook voldoen aan het algemene geschillenbeslechtingssysteem van de WTO.

de la crise du détroit d'Ormuz, mais aussi les profondes inégalités, tant sur le plan géographique que démographique, dans la répartition des richesses. Elle doit par ailleurs tenir compte des transferts financiers considérables des quelque 9 millions d'Indiens qui travaillent actuellement dans les pays du Golfe, ainsi que de la situation de la bourse indienne qui est en recul pour la première fois depuis plus de 10 ans.

Malgré ces défis, l'Inde poursuit une politique commerciale particulièrement active. Comme l'Union européenne, elle a conclu une dizaine d'accords commerciaux en l'espace de 5 ans, dans un même objectif de diversification.

L'enjeu pour notre pays est de tirer pleinement profit de ces accords commerciaux. Le commerce extérieur est fondamental pour la croissance économique, mais également pour les emplois. La membre se demande si la Belgique mène aujourd'hui une politique suffisamment ambitieuse en matière de commerce extérieur, compte tenu du partage des compétences au sein de l'État fédéral. Est-elle suffisamment présente dans les pays avec lesquels l'Union européenne conclut de nouveaux accords commerciaux? Les entreprises belges en tirent-elles tous les bénéfices, et connaissent-elles toutes les possibilités offertes par ces accords?

Mme Deborsu précise qu'elle ne souhaite pas remettre en question le travail réalisé par les agences régionales à l'exportation (AWEX, FIT et hub.brussels) et par les fédérations belges d'entreprises. Mais face à la multiplication des accords commerciaux, qu'ils soient déjà conclus, en cours de négociation ou en cours de mise en œuvre, elle estime légitime de s'interroger sur notre capacité collective à nous adapter et à saisir toutes les opportunités qui se présentent. Elle juge dès lors qu'il serait pertinent d'organiser une audition consacrée à cette thématique au printemps 2027.

M. Christophe Lacroix (PS) rappelle que son groupe et lui sont favorables au développement des échanges commerciaux avec l'Inde. Il juge en effet important, tant pour la Belgique que pour l'Union européenne, de se positionner sur le marché mondial, en particulier au vu des récentes évolutions sur le plan géopolitique et géostratégique. Cependant, le faire de cette manière constitue pour lui une occasion manquée vis-à-vis des normes sociales et environnementales. Les accords commerciaux du XXIe siècle devraient appliquer des normes sociales et environnementales contraignantes et prévoir des mécanismes de contrôle et de sanctions crédibles, ainsi que se conformer au système général de règlement des différends de l'OMC.

Het lid stelt vast dat in dit voorstel van resolutie de vooruitgang inzake arbeidsrechten en milieubescherming voornamelijk berust op principiële toezeggingen, niet op tegenwerpbare verplichtingen. Bovendien wordt in de tekst uitdrukkelijk gevraagd om verder te onderhandelen over een afzonderlijk akkoord inzake investeringsbescherming. Volgens de spreker zou het echter niet wenselijk zijn dat buitenlandse investeerders aanspraak kunnen maken op bijzondere regelingen waarmee zij de beslissingen van een staat kunnen aanvechten, aangezien het om soevereine beslissingen gaat die tot stand zijn gekomen via een democratisch proces.

Tot slot van zijn betoog stelt de heer Lacroix dat de tekst sterk de nadruk legt op de verwachte economische voordelen van het akkoord voor de Europese export en de bedrijven, maar te weinig garanties biedt wat de eerbiediging van sociale rechten, klimaatdoelstellingen en eerlijke concurrentie betreft. Hij deelt de doelstelling de betrekkingen tussen de EU en India uit te bouwen, maar een voorstel van resolutie dat niet voldoet aan de eisen voor een eerlijkere, duurzamere en democratisch gereguleerde handel (eisen waar zijn fractie al geruime tijd voor pleit), kan hij niet steunen.

De heer Luc Frank (Les Engagés) merkt om te beginnen op dat hij net terug is van een reis naar India, een prachtig land waar de arbeidsomstandigheden niettemin schokkend zijn. India is een opkomende economische macht die een aanzienlijke groei doormaakt. Voordeel halen uit die groei en deelnemen aan de economische ontwikkeling van het land is voor de Europese economie van cruciaal belang. Een evenwichtig handelsakkoord dat duurzame ontwikkeling bevordert en onze normen respecteert, met name op het gebied van landbouw, kan voor beide partijen voordelig zijn.

Verwijzend naar de eerste versie van de voorliggende tekst stelt de spreker dat in de geamendeerde versie het belang wordt benadrukt van de impactstudie van de FOD Economie. Die studie is essentieel om een definitief oordeel te kunnen vellen over de tekst van het akkoord, al lijkt die veel positieve aspecten te bevatten. Andere amendementen leggen de nadruk op de eerder genoemde ijkpunten, onder meer inzake fytosanitaire, milieu- en klimaatvoorschriften, alsook op de naleving van de fundamentele normen van de Internationale Arbeidsorganisatie (IAO).

De heer Frank vindt het ook belangrijk de dialoog met India voort te zetten. Allereerst moet een akkoord worden gesloten over de oorsprongsbenamingen, die betrekking hebben op tal van Europese producten. Het doel is de kleine producenten in een heel specifieke regio te beschermen tegen elke vorm van oneerlijke

Le membre constate que dans la proposition de résolution à l'examen, les avancées en matière de droits du travail et de protection de l'environnement reposent essentiellement sur des engagements de principe, plutôt que sur des obligations opposables. Par ailleurs, le texte demande explicitement de poursuivre les négociations relatives à un accord distinct sur la protection des investissements. Or il est d'avis que les investisseurs étrangers ne devraient pas bénéficier de mécanismes particuliers qui leur permettent de contester les décisions adoptées par un État, car ce sont des décisions souveraines qui ont fait l'objet d'un processus démocratique.

M. Lacroix résume son propos en affirmant que le texte met largement l'accent sur les bénéfices économiques attendus de l'accord pour les exportations et les entreprises européennes, mais n'apporte pas de garanties suffisantes que ces bénéfices iront de pair avec le respect des droits sociaux, des objectifs climatiques et d'une concurrence loyale. Il partage l'objectif de renforcer les relations entre l'Union européenne et l'Inde, mais ne peut pas soutenir une proposition de résolution qui ne répond pas aux exigences en matière de commerce plus juste, durable et démocratiquement encadré, défendues de longue date par son groupe.

M. Luc Frank (Les Engagés) signale pour commencer qu'il revient justement d'un voyage en Inde, un pays magnifique où les conditions de travail ont de quoi choquer. C'est une puissance économique montante qui bénéficie d'un taux de croissance important. Pouvoir profiter de sa croissance et participer à son développement économique est un enjeu essentiel pour l'économie européenne. Dès lors, un accord commercial équilibré, qui favorise le développement durable et respecte nos balises, notamment en matière d'agriculture, peut être profitable aux deux parties.

Il évoque la première version du texte à l'examen et souligne que la version amendée met l'accent sur l'importance de l'étude d'impact menée par le SPF Économie. Cette étude est essentielle pour pouvoir se prononcer définitivement sur le texte de l'accord, même s'il semble comprendre beaucoup d'aspects positifs. D'autres amendements mettent en avant les balises évoquées plus tôt, notamment en matière de règles phytosanitaires, d'environnement et de climat, ainsi que de respect des normes fondamentales de l'Organisation internationale du travail (OIT).

M. Frank juge également important de poursuivre le dialogue avec l'Inde. Tout d'abord, un accord doit être conclu au sujet des appellations d'origine, qui concernent beaucoup de produits européens. L'objectif est de protéger les petits producteurs d'une région très spécifique de toute forme de concurrence déloyale. Un accord doit aussi

concurrentie. Ook moet een akkoord worden gesloten om investeringen te beschermen, zoals bij de onlangs gesloten overeenkomsten met Singapore en Vietnam. Tot slot moet met India ook een politieke dialoog worden gevoerd, aangezien het gaat om een opkomende macht die zowel in de Indo-Pacifische regio als op mondiaal niveau een steeds belangrijkere rol speelt.

In een tijd waarin andere grootmachten de wereld onder elkaar willen verdelen, hebben België en Europa er alle belang bij nauwere banden aan te knopen met dit grote land. Een nauwe samenwerking tussen middelgrote mogendheden, met een gedeeld streven naar een op regels gebaseerde internationale orde, vormt een onmisbaar tegenwicht tegen de huidige uitwassen. Als het akkoord tussen de EU en India inderdaad zo evenwichtig is als de Europese Commissie beweert, kan het een essentiële pijler worden van onze betrekkingen met die regio.

Mevrouw Annick Lambrecht (Vooruit) merkt op dat in een wereld die snel verandert, België het zich niet kan permitteren om af te hangen van een beperkt aantal handelspartners. Als open, exportgedreven economie, waar een op de drie jobs aan buitenlandse handel gelinkt is, moet België inzetten op diversificatie. Een akkoord tussen de EU en India, met bijna twee miljard mensen en een van de snelst groeiende economieën ter wereld, biedt de Belgische ondernemers nieuwe kansen en versterkt de strategische autonomie van dit land.

Maar een ambitieus akkoord is geen vrijgeleide. Handel mag nooit ten koste gaan van sociale rechten of klimaatnormen. Afdwingbare verbintenissen rond arbeidsrechten, duurzame ontwikkeling en klimaat moeten een volwaardig onderdeel zijn van het akkoord, anders ondermijnt België haar eigen waarden en het draagvlak voor handel.

Daarom hecht haar fractie belang aan de amendementen (DOC 56 1360/003) van de meerderheid. Ze versterken de tekst precies op deze punten en zorgen ervoor dat het voorliggend voorstel van resolutie zowel economische ambitie als sociale en ecologische verantwoordelijkheid uitdraagt.

Mevrouw Rajae Maouane (Ecolo-Groen) begint haar betoog met het erkennen dat India een belangrijke strategische partner is. Zij en haar fractie zijn niet tegen een versterking van de handelsbetrekkingen tussen de EU en India, aangezien diversifiëring van de economische partnerschappen voor de EU en haar lidstaten belangrijk is.

être conclu pour protéger les investissements, comme c'est le cas pour les accords adoptés récemment avec Singapour et le Vietnam. Enfin, un dialogue politique doit être mené avec l'Inde, une puissance montante qui joue un rôle de plus en plus important, tant dans la région indopacifique qu'au niveau mondial.

À un moment où d'autres grandes puissances veulent se partager le monde, la Belgique et l'Europe ont tout intérêt à se rapprocher de ce grand pays. Une coopération étroite entre des puissances moyennes, qui partagent l'objectif d'un ordre international basé sur des règles, constitue un contrepoids indispensable face aux dérives auxquelles on assiste aujourd'hui. S'il est aussi équilibré que le proclame la Commission européenne, l'accord UE-Inde peut devenir un pilier essentiel de notre relation avec cette région du monde.

Mme Annick Lambrecht (Vooruit) fait observer qu'à une époque où le monde change rapidement, la Belgique ne peut pas se permettre de dépendre d'un nombre limité de partenaires commerciaux. L'économie belge étant ouverte et axée sur les exportations, et un tiers de ses emplois dépendant du commerce extérieur, la Belgique doit miser sur la diversification. Un accord entre l'Union européenne et l'Inde, qui compte près de deux milliards d'habitants et dont l'économie est l'une des plus dynamiques au monde, offrira de nouvelles opportunités aux entrepreneurs belges et renforcera l'autonomie stratégique de notre pays.

Un accord ambitieux n'est toutefois pas un blanc-seing et le commerce ne pourra jamais l'emporter sur les droits sociaux ou les normes climatiques. Des engagements contraignants en matière de droits du travail, de développement durable et de climat devront faire partie intégrante de cet accord, sans quoi la Belgique sapera ses propres valeurs et l'adhésion au commerce.

C'est pourquoi le groupe de l'intervenante soutiendra les amendements (DOC 56 1360/003) présentés par la majorité, qui tendent précisément à renforcer le texte à l'examen sur ces points et à garantir que la proposition de résolution à l'examen exprimera à la fois des ambitions économiques et le sens de la responsabilité sociale et écologique.

Mme Rajae Maouane (Ecolo-Groen) reconnaît pour commencer que l'Inde est un partenaire stratégique majeur. Elle et son groupe ne sont pas opposés au renforcement des relations commerciales entre l'Union européenne et ce pays car il est important pour l'Union européenne et ses États membres de diversifier leurs partenariats économiques.

Vrije handel is nochtans niet het ultieme doel. Als ecologiste vindt mevrouw Maouane dat een handelsakkoord aan gedeelde welvaart moet bijdragen, de sociale rechten van werknemers mee dient te handhaven, de grenzen van de planeet moet helpen bewaken en niet mag tornen aan het vermogen van staten om een ambitieus overheidsbeleid te voeren.

Ze stelt evenwel vast dat de liberaliseringsmechanismen in het voorliggende akkoord veeleer dwingend zijn, maar dat niet in vergelijkbare sanctiemechanismen is voorzien wat de toezeggingen op het vlak van duurzame ontwikkeling of sociale rechten betreft. Van Europese bedrijven en werknemers kan niet worden geëist dat ze aan steeds strengere sociale en milieunormen voldoen, terwijl tegelijkertijd internationale concurrentie wordt gefaciliteerd die geen eerlijke voorwaarden garandeert.

Mevrouw Maouane benadrukt dat zij en haar fractie handel met India niet uit principe afwijzen, voor zover er sprake is van eerlijke en duurzame handel, waarbij de sociale en milieunormen en de mensenrechten worden nageleefd. Volgens haar is dat bij dit akkoord niet het geval, waardoor ze het voorstel van resolutie dan ook niet zal steunen.

Mevrouw Els Van Hoof (cd&v) verklaart dat haar fractie positief staat tegenover de ambitie om tot een goed, ambitieus en evenwichtig handelsakkoord tussen de EU en India te komen. Voor een open economie als België is een dergelijk akkoord van cruciaal belang. In de huidige moeilijke geopolitieke context wordt het steeds belangrijker om wereldwijd handelspartners te zoeken waarmee akkoorden kunnen worden gesloten die exportmogelijkheden voor de Belgische ondernemingen bieden.

Zij stipt aan dat de economie momenteel een moeilijke periode doormaakt en dat bijkomende afzetmarkten daarom noodzakelijk zijn. De EU neemt daartoe het initiatief. Het verdient steun om de economische banden met een belangrijke partner als India te versterken.

De spreekster verwijst naar de opening van een Indiahuis in Leuven tijdens haar schepenmandaat. Ook in Gent bestaat een dergelijk initiatief. De zoektocht naar nauwere banden met India als interessante partner is in Vlaanderen dus niet nieuw. Leuven zet daar eveneens op in en vormt met IMEC en de KU Leuven een belangrijke economische pool. Dergelijke banden kunnen aanzienlijke voordelen opleveren voor de economie, de samenleving en de werkgelegenheid.

Cependant, la libéralisation commerciale n'est pas une fin en soi. En tant qu'écologiste, Mme Maouane est d'avis qu'un accord commercial doit contribuer à une prospérité partagée, garantir le respect des droits sociaux des travailleuses et travailleurs, respecter les limites planétaires et préserver la capacité des États à mener des politiques publiques ambitieuses.

Or elle constate que dans cet accord, les mécanismes de libéralisation sont plutôt contraignants, tandis que les engagements en matière de développement durable ou de droits sociaux ne sont pas assortis de mécanismes de sanctions comparables. On ne peut pas demander aux entreprises et aux travailleurs européens de respecter des normes sociales et environnementales toujours plus exigeantes, et en même temps, organiser une concurrence internationale qui ne garantit pas des conditions équitables.

La membre précise qu'elle et son groupe ne refusent pas le commerce avec l'Inde par principe. Il est question de promouvoir un commerce juste, durable, respectueux des normes sociales et environnementales et respectueux des droits humains. Elle estime que ce n'est pas le cas de cet accord et c'est la raison pour laquelle elle ne soutiendra pas la proposition de résolution à l'examen.

Mme Els Van Hoof (cd&v) indique que son groupe est favorable à l'objectif de conclure un accord commercial de qualité, ambitieux et équilibré entre l'UE et l'Inde. Pour une économie ouverte comme celle de la Belgique, un accord de ce type revêt une importance cruciale. Dans le contexte géopolitique difficile actuel, il s'impose de plus en plus de rechercher, à l'échelle mondiale, des partenaires commerciaux avec lesquels conclure des accords offrant des possibilités d'exportation aux entreprises belges.

Elle souligne que l'économie traverse actuellement une période compliquée et qu'il est donc nécessaire de trouver de nouveaux débouchés. L'UE prend l'initiative à cet effet. L'intervenante soutient l'objectif visant à renforcer les liens économiques avec un partenaire majeur tel que l'Inde.

L'intervenante fait référence à l'inauguration d'une India House à Louvain pendant son mandat d'échevine. Une initiative similaire a également vu le jour à Gand. La volonté de la Flandre de resserrer ses liens avec l'Inde, qu'elle considère comme un partenaire intéressant, ne date donc pas d'hier. Louvain s'inscrit dans cette démarche et constitue un véritable pôle économique avec IMEC et la KU Leuven. Ce type de liens peut offrir des avantages considérables pour l'économie, la société et l'emploi.

Mevrouw Van Hoof geeft aan dat haar fractie om die redenen het voorliggend voorstel van resolutie steunt. Het handelsakkoord versoepelt ook de toegang van Indiase goederen tot de Europese markt. Voor meer dan 90 % van de EU-tarieflijnen worden de invoertarieven tot nul herleid. Daarbij gaat het om de invoer van textiel en kleding, lederwaren, speelgoed, juwelen en bepaalde chemische producten.

Zij merkt op dat de EU tegelijkertijd haar gevoeligste sectoren beschermt. Naïviteit is daarbij niet op haar plaats. Haar fractie hecht bijzonder veel belang aan die bescherming. Voor producten als suiker, ethanol, rijst, honing, rundvlees en kippenvlees is dan ook geen liberalisering voorzien.

De spreekster beschouwt dat als een verstandig beleid. Zij verwijst naar de lessen die worden getrokken uit het handelsakkoord van de EU met Mercosur, waarbij die bescherming niet op dezelfde wijze geldt. In het akkoord met India blijven de gevoelige landbouwproducten dus gevrijwaard.

Zij licht toe dat strikte herkomstregels moeten voorkomen dat producten uit derde landen van het akkoord profiteren. Alleen goederen die in India in substantiële mate worden vervaardigd, komen in aanmerking voor de preferentiële tarieven.

Mevrouw Van Hoof brengt vervolgens een tweede fundamenteel aandachtspunt naar voren. Er moeten hoge normen gelden op het vlak van voedselveiligheid, productnormering, dierenwelzijn, arbeidsvoorwaarden en consumentenbescherming. Zij merkt op dat ook de commissieleden van Ecolo-Groen en de PS daarnaar verwijzen en dat die bekommernissen in de tekst zijn opgenomen.

Een handelsakkoord mag er nooit toe leiden dat die normen worden verlaagd. Zij verwijst in dat verband naar amendement nr. 15 (DOC 56 1360/003) betreffende considerans E en amendement nr. 35 (DOC 56 1360/003) betreffende het verzoek 2.2. Die aanvullingen geven uitdrukkelijk aan dat aan deze aangelegenheden de nodige aandacht moet worden besteed.

De spreekster benadrukt dat de bescherming van de Belgische en Europese landbouwbelangen voor haar fractie essentieel is. De landbouwers leveren dagelijks inspanningen om te produceren volgens hoge kwaliteitsnormen, strenge milieuvereisten en verregaande regels inzake dierenwelzijn.

Mme Van Hoof indique que c'est pour ces raisons que son groupe soutiendra la proposition de résolution à l'examen. L'accord commercial assouplit également l'accès des marchandises indiennes au marché européen. Pour plus de 90 % des lignes tarifaires de l'UE, les droits de douane à l'importation seront ramenés à zéro. Il s'agit de l'importation de textiles et de vêtements, d'ouvrages en cuir, de jouets, de bijoux et de certains produits chimiques.

Elle fait observer que, dans le même temps, l'UE protège ses secteurs les plus sensibles. La naïveté n'est pas de mise en la matière. Son groupe est extrêmement attaché à cette protection. Aucune libéralisation n'est dès lors prévue pour des produits comme le sucre, l'éthanol, le riz, le miel, la viande de bœuf et de poulet.

L'intervenante estime qu'il s'agit là d'une politique judicieuse. Elle renvoie aux enseignements tirés de l'accord commercial entre l'UE et le Mercosur, qui n'offre pas la même protection. Dans l'accord avec l'Inde, les produits agricoles sensibles seront donc préservés.

Elle explique que les règles strictes relatives à l'origine permettent d'éviter que des produits de pays tiers ne profitent de l'accord. Seuls les biens fabriqués de manière substantielle en Inde seront éligibles pour les tarifs préférentiels.

Mme Van Hoof attire ensuite l'attention sur un deuxième point fondamental. Il convient de prévoir des exigences élevées au niveau de la sécurité alimentaire, des normes applicables aux produits, du bien-être animal, des conditions de travail et de la protection des consommateurs. Elle fait observer que les membres des groupes Ecolo-Groen et PS ont également abordé cette question au sein de cette commission et que ces préoccupations ont été intégrées dans le texte.

Un accord commercial ne peut entraîner une réduction de ces normes. Elle renvoie, à cet égard, à l'amendement n° 15 (DOC 56 1360/003) relatif au considérant E et à l'amendement n° 35 (DOC 56 1360/003) relatif à la demande 2.2. Ces ajouts indiquent expressément qu'il convient d'accorder l'attention nécessaire à ces points.

L'intervenante souligne que la protection des intérêts agricoles belges et européens est essentielle pour son groupe. Les agriculteurs fournissent des efforts au quotidien en vue de produire selon des normes de qualité élevées, des exigences environnementales strictes et des règles rigoureuses en matière de bien-être animal.

Het kan niet de bedoeling zijn dat zij vervolgens moeten concurreren met producten die onder minder strikte voorwaarden op de markt worden gebracht. Zij verwijst in dit kader naar de amendementen nrs. 27, 36, 37 en 39 (DOC 56 1360/003).

Mevrouw Van Hoof onderstreept dat er sprake moet zijn van een gelijk speelveld. Producten die op de Europese markt worden ingevoerd, moeten voldoen aan dezelfde normen en vereisten als diegenen die voor de eigen producenten gelden. Gelijke concurrentievoorwaarden vormen een noodzakelijke voorwaarde voor een duurzaam en maatschappelijk aanvaard handelsbeleid. Met name amendement nr. 37 (DOC 56 1360/003) verwijst daar ook naar.

Om tegemoet te komen aan die gevoeligheden, waarop ook andere leden wijzen, benadrukt zij het belang van een sterk hoofdstuk inzake handel en duurzame ontwikkeling. Het is terecht dat de EU in haar handelsakkoorden steeds meer inzet op bindende engagementen inzake arbeidsrechten en milieu- en klimaatdoelstellingen.

De spreekster stelt dat handel niet los kan en mag worden gezien van duurzame ontwikkeling. Beide moeten elkaar versterken. Dat duurzame ontwikkeling minder in de mode is, doet niets af aan de noodzaak ervan. Zij verwijst in dat verband naar de amendementen nrs. 37 en 25 (DOC 56 1360/003).

Mevrouw Van Hoof bevestigt dat haar fractie de ambitie om de economische samenwerking tussen India en de EU te versterken ten volle steunt. Die samenwerking moet berusten op wederkerigheid, eerlijke concurrentie en respect voor de hoge normen die in Europa gelden.

Zij benadrukt dat een handelsakkoord kansen moet creëren voor de ondernemingen en de economie, zonder de eerder opgesomde normen, onder meer inzake duurzame ontwikkeling, of de landbouwers onder druk te zetten.

De spreekster acht het belangrijk dat de impactstudie wordt uitgevoerd. Deze studie vormt een noodzakelijke stap in het proces. Tegelijkertijd bestaat het vooruitzicht om met een dergelijk handelsakkoord verder te gaan. De impactstudie is in de amendementen (DOC 56 1360/003) opgenomen, maar haar fractie blijft de Europese ambitie om een handelsakkoord te sluiten ten volle steunen.

Zij besluit dat de resultaten van de impactstudie en de gevolgen die daaruit blijken, moeten worden onderzocht.

Il ne saurait être question de mettre leur production en concurrence avec des produits mis sur le marché dans des conditions moins strictes. Elle renvoie, à cet égard, aux amendements n^{os} 27, 36, 37 et 39 (DOC 56 1360/003).

Mme Van Hoof souligne qu'il faut prévoir des conditions de concurrence équitables. Les produits importés sur le marché européen doivent satisfaire aux mêmes normes et exigences que celles qui s'appliquent à nos propres produits. Il est indispensable de créer des conditions de concurrence équitables pour mener une politique commerciale durable bénéficiant d'une large adhésion sociale. L'amendement n° 37 (DOC 56 1360/003) y fait également référence.

En vue de répondre à ces préoccupations, également soulevées par d'autres membres, elle souligne l'importance de disposer d'un chapitre solide consacré au commerce et au développement durable. C'est à juste titre que l'UE mise de plus en plus, dans ses accords commerciaux, sur des engagements contraignants en matière de droits du travail et d'objectifs environnementaux et climatiques.

L'intervenante souligne que le commerce ne peut et ne doit pas être dissocié du développement durable. Ils doivent se renforcer mutuellement. Le fait que le développement durable soit moins à la mode actuellement n'enlève rien à sa nécessité. Elle renvoie, à cet égard, aux amendements n^{os} 37 et 25 (DOC 56 1360/003).

Mme Van Hoof confirme que son groupe soutient pleinement l'ambition de renforcer la coopération économique entre l'Inde et l'UE. Cette coopération doit reposer sur la réciprocité, une concurrence loyale et le respect des normes élevées en vigueur en Europe.

Elle souligne qu'un accord commercial doit créer des opportunités pour les entreprises et l'économie, sans pour autant remettre en cause les normes précitées, notamment en matière de développement durable, ni mettre les agriculteurs sous pression.

L'intervenante souligne l'importance de réaliser l'étude d'impact, qui constitue une étape indispensable dans le processus. Dans le même temps, la perspective de poursuivre sur la voie de cet accord commercial subsiste. L'étude d'impact est mentionnée dans les amendements (DOC 56 1360/003), mais son groupe continue de soutenir pleinement l'ambition européenne de conclure un accord commercial.

Elle conclut que les résultats de l'étude d'impact et les conséquences qui en découlent devront faire l'objet

Die studie maakt het mogelijk om op een beter onderbouwde wijze een beslissing te nemen.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dankt de collega's voor hun tussenkomsten en de meerderheid voor de steun. Hij spreekt eveneens zijn dank uit voor de toelichting bij de amendementen van de meerderheid.

Hij onderstreept dat India de vijfde grootste economie ter wereld is, met een bruto binnenlands product van 3800 miljard dollar. De Indiase economie groeit al twee decennia met gemiddeld 7 % per jaar. Hij merkt op dat de goederenhandel tussen de EU en India in 2024 reeds een omvang heeft ten belope van 120 miljard euro.

De spreker wijst op het enorme potentieel dat deze economische betrekkingen bieden. Er zijn al 6000 ondernemingen uit de EU actief in India.

Hij stipt aan dat hij, zoals ook mevrouw Van Hoof aangeeft, niet ongevoelig is voor de bekommernissen op het vlak van sociale rechten en milieu. De spreker benadrukt evenwel dat een vrijhandelsovereenkomst noodzakelijk is om een kader te creëren waarbinnen beide partijen met elkaar kunnen spreken en onderhandelen om die aspecten verder uit te werken.

De heer Di Nunzio merkt op dat de ervaring met eerdere handelsakkoorden leert dat dergelijke overeenkomsten vaak daadwerkelijk tot hogere normen leiden. Die vooruitgang is het resultaat van samenwerking, het maken van afspraken en het opleggen van kwaliteitsnormen.

Hij stelt dat het sluiten van een handelsakkoord juist de waarborgen kan bieden die tegemoetkomen aan de geuite bekommernissen. Waar India momenteel op bepaalde vlakken in eigen land mogelijk nog tekortschiet, moet het akkoord ertoe bijdragen dat vooruitgang wordt geboekt inzake sociale rechten en milieu.

De spreker erkent dat hij hierover met een aantal collega's van mening blijft verschillen. Hij besluit niettemin dat er met dit handelsakkoord aan de slag moet gegaan worden.

d'une analyse. Cette étude permettra de prendre une décision sur une base plus solide.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) remercie ses collègues pour leurs interventions et la majorité pour son soutien. Il la remercie aussi pour les explications qu'elle a fournies à propos des amendements qu'elle a présentés.

L'intervenant souligne que, forte d'un produit intérieur brut de 3800 milliards de dollars, l'Inde est la cinquième économie mondiale. L'économie indienne croît en moyenne de 7 % par an depuis deux décennies. Le membre souligne qu'en 2024, les échanges commerciaux entre l'Inde et l'Union européenne atteignaient déjà 120 milliards d'euros.

L'intervenant souligne le potentiel considérable offert par ces relations économiques, 6000 entreprises originaires de l'Union européenne étant déjà actives en Inde.

Le membre indique, comme Mme Van Hoof avant lui, qu'il n'est pas sourd aux préoccupations concernant les droits sociaux et l'environnement. Il souligne toutefois la nécessité de conclure un accord de libre-échange afin de créer un cadre permettant aux deux parties de dialoguer et de négocier pour concrétiser des avancées dans ces deux domaines.

M. Di Nunzio fait observer que l'expérience des accords commerciaux précédents nous apprend que, souvent, ces accords permettent réellement de renforcer les normes en vigueur. De telles avancées sont le fruit de la coopération, de la conclusion d'accords et de la mise en place de normes de qualité.

Il indique que conclure un accord commercial peut justement offrir les garanties susceptibles d'apaiser les inquiétudes exprimées. L'Inde est peut-être encore à la traîne à certains égards sur le plan intérieur, mais cet accord doit contribuer à faire progresser les droits sociaux et la protection de l'environnement.

L'intervenant reconnaît que des divergences d'opinion subsistent entre plusieurs de ses collègues et lui-même sur ce point. Il conclut néanmoins en indiquant qu'il convient d'œuvrer à l'établissement de cet accord commercial.

V. — **BESPREKING VAN EN STEMMING OVER DE CONSIDERANSEN EN HET BESCHIKKEND GEDEELTE**

A. **Consideransen**

Consideransen A tot C

Over deze consideransen worden geen opmerkingen gemaakt.

De consideransen A tot C worden achtereenvolgens aangenomen met 10 stemmen tegen 1 en 2 onthoudingen.

Considerans D

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 14* (DOC 56 1360/003) in, tot weglating van woorden in considerans D.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) merkt op dat dit amendement ertoe strekt in considerans D de woorden “protectionistisch beleid daarmee moeilijk te verzoenen is” weg te laten. Hij kan niet instemmen met die schrapping, aangezien een dergelijk vrijhandelsakkoorden juist tot doel heeft een protectionistisch handelsbeleid te bestrijden. De spreker ziet dan ook niet in waarom de betrokken passage moet worden geschrapt.

De heer Di Nunzio acht het volkomen mogelijk die passage te behouden. Hij stipt aan dat zijn fractie juist voor het handelsakkoord pleit omdat zij een tegenwicht wil bieden aan een protectionistisch beleid.

Amendement nr. 14 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen.

De aldus gewijzigde considerans D wordt vervolgens aangenomen met 10 tegen 3 stemmen.

Considerans E

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 15* (DOC 56 1360/003) in, tot aanvulling van considerans E.

Amendement nr. 15 wordt aangenomen met 12 stemmen tegen 1.

De aldus gewijzigde considerans E wordt vervolgens aangenomen met 12 stemmen tegen 1.

V. — **DISCUSSION ET VOTE DES CONSIDÉRANTS ET POINTS DU DISPOSITIF**

A. **Considérants**

Considérant A à C

Ces considérants ne donnent lieu à aucune observation.

Les considérants A à C sont successivement adoptés par 10 voix contre une et 2 abstentions.

Considérant D

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l’*amendement n° 14* (DOC 56 1360/003) qui tend à supprimer des mots dans le considérant D.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) fait observer que l’amendement à l’examen vise à supprimer, dans le considérant D, les mots “, et que des politiques protectionnistes sont difficilement conciliables avec cette intention”. Il ne peut approuver cette suppression, dans la mesure où un accord de libre-échange de cette nature a précisément pour objectif de lutter contre une politique commerciale protectionniste. L’intervenant ne comprend dès lors pas pourquoi le passage en question devrait être supprimé.

M. Di Nunzio estime que ce passage peut parfaitement être maintenu. Il souligne que son groupe plaide précisément en faveur de cet accord commercial, car il souhaite contrebalancer les politiques protectionnistes.

L’amendement n° 14 est adopté par 10 voix contre 3.

Le considérant D ainsi modifié est ensuite adopté par 10 voix contre 3.

Considérant E

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l’*amendement n° 15* (DOC 56 1360/003) qui tend à compléter le considérant E.

L’amendement n° 15 est adopté par 12 voix contre une.

Le considérant E ainsi modifié est ensuite adopté par 12 voix contre une.

Considerans F

Over deze considerans worden geen opmerkingen gemaakt.

Considerans F wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen.

Considérant F

Ce considérant ne donne lieu à aucune observation.

Le considérant F est adopté par 10 voix contre 3.

Consideransen G tot I

Over deze consideransen worden geen opmerkingen gemaakt.

De consideransen G tot I worden achtereenvolgens aangenomen met 10 tegen 2 stemmen en 1 onthouding.

Considérants G à I

Ces considérants ne donnent lieu à aucune observation.

Les considérants G à I sont successivement adoptés par 10 voix contre 2 et une abstention.

Considerans J

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 16* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van considerans J.

Amendement nr. 16 wordt aangenomen met 10 stemmen tegen 1 en 2 onthoudingen.

Considérant J

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 16* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le considérant J.

L'amendement n° 16 est adopté par 10 voix contre une et 2 abstentions.

Considerans J/1 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 17* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans J/1.

Amendement nr. 17 wordt aangenomen met 10 stemmen tegen 1 en 2 onthoudingen.

Considérant J/1 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 17* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant J/1.

L'amendement n° 17 est adopté par 10 voix contre une et 2 abstentions.

Considerans K

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 18* (56.1360/003) in, tot vervanging van considerans K.

Amendement nr. 18 wordt aangenomen met 12 tegen 2 stemmen.

Considérant K

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 18* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le considérant K.

L'amendement n° 18 est adopté par 12 voix contre 2.

Considerans L

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 1* (DOC 56 1360/002) in, tot vervanging van considerans L.

Considérant L

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 1* (DOC 56 1360/002) qui tend à remplacer le considérant L.

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 19* (DOC 56 1360/003) in, tevens tot vervanging van considerans L.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) vindt het belangrijk te vermelden dat de ondertekening van het handelsakkoord eind 2026 is voorzien. Daarnaast acht hij het noodzakelijk ertoe op te roepen die ondertekening na te streven. De spreker stipt aan dat amendement nr. 19 die elementen schrapt. Om die reden kan hij zich niet vinden in dit amendement van de meerderheid.

Amendement nr. 1 wordt verworpen met 13 stemmen tegen 1.

Amendement nr. 19 wordt vervolgens aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans M

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 20* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van considerans M.

Amendement nr. 20 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans M/1 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 21* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans M/1.

Amendement nr. 21 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans M/2 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 22* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans M/2.

Amendement nr. 22 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Consideransen N en O

Over deze consideransen worden geen opmerkingen gemaakt.

De consideransen N en O worden achtereenvolgens aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 19* (DOC 56 1360/003) qui tend également à remplacer le considérant L.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) estime important de préciser que la signature de l'accord commercial est prévue pour fin 2026. Il juge en outre nécessaire d'appeler à tout mettre en œuvre pour parvenir à cette signature. L'intervenant souligne que l'amendement n° 19 tend à supprimer ces éléments. Pour cette raison, il ne peut se rallier à cet amendement de la majorité.

L'amendement n° 1 est rejeté par 13 voix contre une.

L'amendement n° 19 est ensuite adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant M

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 20* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le considérant M.

L'amendement n° 20 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant M/1 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 21* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant M/1.

L'amendement n° 21 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant M/2 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 22* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant M/2.

L'amendement n° 22 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérants N et O

Ces considérants ne donnent lieu à aucune observation.

Les considérants N et O sont successivement adoptés par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considerans O/1 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 2* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans O/1.

Amendement nr. 2 wordt aangenomen met 11 tegen 2 stemmen en 1 onthouding.

Considerans P

Over deze considerans worden geen opmerkingen gemaakt.

Considerans P wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans Q

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 3* (DOC 56 1360/002) in, tot vervanging van considerans Q.

Amendement nr. 3 wordt verworpen met 12 tegen 2 stemmen.

Considerans Q wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans Q/1 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 23* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans Q/1.

Amendement nr. 23 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Considerans R

Over deze considerans worden geen opmerkingen gemaakt.

Considerans R wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans R/1 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 4* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans R/1.

Considérant O/1 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 2* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant O/1.

L'amendement n° 2 est adopté par 11 voix contre 2 et une abstention.

Considérant P

Ce considérant ne donne lieu à aucune observation.

Le considérant P est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant Q

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 3* (DOC 56 1360/002) qui tend à remplacer le considérant Q.

L'amendement n° 3 est rejeté par 12 voix contre 2.

Le considérant Q est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant Q/1 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 23* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant Q/1.

L'amendement n° 23 est adopté par 11 voix contre 3.

Considérant R

Ce considérant ne donne lieu à aucune observation.

Le considérant R est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant R/1 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 4* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant R/1.

Amendement nr. 4 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Considerans R/2 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 5* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans R/2.

Amendement nr. 5 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Considerans R/3 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 24* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans R/3.

Amendement nr. 24 wordt aangenomen met 11 tegen 2 stemmen en 1 onthouding.

Consideransen S en T

Over deze consideransen worden geen opmerkingen gemaakt.

De consideransen S en T worden achtereenvolgens aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans U

Over deze considerans worden geen opmerkingen gemaakt.

Considerans U wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Considerans U/1 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 6* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans U/1.

Amendement nr. 6 wordt verworpen met 13 stemmen tegen 1.

L'amendement n° 4 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Considérant R/2 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 5* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant R/2.

L'amendement n° 5 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Considérant R/3 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 24* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant R/3.

L'amendement n° 24 est adopté par 11 voix contre 2 et une abstention.

Considérants S et T

Ces considérants ne donnent lieu à aucune observation.

Les considérants S et T sont successivement adoptés par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant U

Ce considérant ne donne lieu à aucune observation.

Le considérant U est adopté par 10 voix contre 4.

Considérant U/1 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 6* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant U/1.

L'amendement n° 6 est rejeté par 13 voix contre une.

Considerans U/2 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 7* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans U/2.

Amendement nr. 7 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Considerans U/3 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 8* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans U/3.

Amendement nr. 8 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Considerans U/4 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 9* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans U/4.

Amendement nr. 9 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Considerans U/5 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 25* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans U/5.

Amendement nr. 25 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Considerans U/6 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 26* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans U/6.

Amendement nr. 26 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans U/7 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 27* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans U/7.

Considérant U/2 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 7* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant U/2.

L'amendement n° 7 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Considérant U/3 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 8* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant U/3.

L'amendement n° 8 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Considérant U/4 (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 9* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant U/4.

L'amendement n° 9 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Considérant U/5 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 25* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant U/5.

L'amendement n° 25 est adopté par 10 voix contre 4.

Considérant U/6 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 26* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant U/6.

L'amendement n° 26 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant U/7 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 27* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant U/7.

Amendement nr. 27 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Considerans U/8 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 28* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans U/8.

Amendement nr. 28 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Considerans U/9 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 29* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans U/9.

Amendement nr. 29 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Considerans V

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 30* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van considerans V.

Amendement nr. 30 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Considerans W

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 31* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van considerans W.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) merkt op dat door die vervanging de zinsnede verdwijnt waarin zijn fractie aangeeft dat zij het onverdedigbaar acht dat België zich als enige onthoudt, zoals bij Mercosur het geval is.

Hij stipt aan dat zijn fractie het belangrijk vindt die zinsnede in de tekst te behouden. Aangezien die door de voorgestelde vervanging wegvalt, geeft de heer Di Nunzio aan dat zijn fractie zich bij de stemming over het amendement onthoudt.

Amendement nr. 31 wordt aangenomen met 9 tegen 4 stemmen en 1 onthouding.

L'amendement n° 27 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Considérant U/8 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 28* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant U/8.

L'amendement n° 28 est adopté par 11 voix contre 3.

Considérant U/9 (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 29* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant U/9.

L'amendement n° 29 est adopté par 10 voix contre 4.

Considérant V

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 30* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le considérant V.

L'amendement n° 30 est adopté par 11 voix contre 3.

Considérant W

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 31* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le considérant W.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) fait observer qu'à la suite de ce remplacement envisagé, la phrase dans laquelle son groupe indique qu'il juge indéfendable que la Belgique soit la seule à s'abstenir, à l'instar de la position adoptée à l'égard du Mercosur, disparaît.

Pour son groupe, il est important de conserver ce segment de phrase dans le texte. Puisque ce passage disparaît du fait du remplacement proposé, M. Di Nunzio indique que son groupe s'abstiendra lors du vote sur l'amendement.

L'amendement n° 31 est adopté par 9 voix contre 4 et une abstention.

Considerans X (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 10* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een considerans X.

Amendement nr. 10 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Considerans Y (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 32* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een considerans Y.

Amendement nr. 32 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

B. **Beschikkend gedeelte**

Punt 1

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 33* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van punt 1.

Amendement nr. 33 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Punt 2

Over dit punt worden geen opmerkingen gemaakt.

Punt 2 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Punt 2.1

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 34* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van punt 2.1.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) benadrukt dat het logisch is dat België een standpunt inneemt. Zijn fractie wil ervoor pleiten dat België het handelsakkoord daadwerkelijk steunt. Een onthouding of een tegenstem houdt immers eveneens een standpunt in.

Aangezien dit amendement de formulering afzwakt tot een oproep om een standpunt in te nemen kan hij namens zijn fractie niet instemmen met de voorgestelde aanpassing.

Considérant X (*nouveau*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 10* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer un considérant X.

L'amendement n° 10 est adopté par 11 voix contre 3.

Considérant Y (*nouveau*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 32* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un considérant Y.

L'amendement n° 32 est adopté par 11 voix contre 3.

B. **Dispositif**

Point 1

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 33* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le point 1.

L'amendement n° 33 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Point 2

Ce point ne donne lieu à aucune observation.

Le point 2 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Point 2.1

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 34* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le point 2.1.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) souligne qu'il est logique que la Belgique prenne position. Son groupe plaide pour que la Belgique soutienne effectivement cet accord commercial. En effet, une abstention ou un vote négatif constituerait également une prise de position.

L'amendement à l'examen ayant pour effet d'affaiblir la formulation du texte en la réduisant à un simple appel à prendre position, l'intervenant souligne qu'il ne peut, au nom de son groupe, approuver la modification proposée.

Amendement nr. 34 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Punt 2.2

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 35* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van punt 2.2.

Amendement nr. 35 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Punt 2.3

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 36* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van punt 2.3.

Amendement nr. 36 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Punt 2.4 *(nieuw)*

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 37* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een punt 2.4.

Amendement nr. 37 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Punt 3

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 38* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van punt 3.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) merkt op dat ook hier de formulering gewijzigd wordt in een oproep om een standpunt in te nemen, in plaats van te stellen dat België het handelsakkoord moet steunen. Hij benadrukt dat die steun voor zijn fractie de logica zelf is.

Amendement nr. 38 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

L'amendement n° 34 est adopté par 10 voix contre 4.

Point 2.2

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 35* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le point 2.2.

L'amendement n° 35 est adopté par 10 voix contre 4.

Point 2.3

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 36* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le point 2.3.

L'amendement n° 36 est adopté par 10 voix contre 4.

Point 2.4 *(nouveau)*

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 37* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer un point 2.4.

L'amendement n° 37 est adopté par 11 voix contre 3.

Point 3

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 38* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer le point 3.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) relève qu'ici aussi, la formulation est modifiée de manière à inviter la Belgique à prendre position, au lieu d'affirmer qu'elle doit soutenir l'accord commercial. Il ajoute que, pour son groupe, ce soutien va de soi.

L'amendement n° 38 est adopté par 10 voix contre 4.

C. **Verzoeken aan de regering**

Verzoek 4.1

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 39* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.1.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) geeft aan dat hij dit op zich een goed amendement vindt. Maar door de vervanging van de oorspronkelijke tekst verdwijnt de ambitie om op elk niveau een ambitieus handelsakkoord te verdedigen. Hij roept dan ook op de voorgestelde bepaling op te nemen als een bijkomend verzoek, zodat de oorspronkelijke tekst behouden blijft.

Amendement nr. 39 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.2

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 40* (DOC 56 1360/003) in, tot weglating van verzoek 4.2.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) verduidelijkt dat dit verzoek ertoe oproept om samen met de andere deelstaten zich ten volle voor het handelsakkoord in te zetten, zodat het kan uitgevoerd worden. Hij betreurt het wegvallen van deze oproep, dat getuigt van ambitie en daadkracht.

Amendement nr. 40 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Verzoek 4.3

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 41* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.3.

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) merkt op dat zijn fractie ook dit op zich een goed amendement vindt.

Dit amendement strekt ertoe bijzondere aandacht te besteden aan kmo's, die doorgaans over minder middelen beschikken om aan complexe oorsprongs-, douane- en certificeringsvereisten te voldoen. Het beoogt de ontwikkeling van laagdrempelige informatie en een aanspreekpunt voor het akkoord te ondersteunen. Hij acht dit een zeer goed voorstel.

C. **Demandes au gouvernement**

Demande 4.1

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 39* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.1.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) indique qu'il considère cet amendement comme pertinent en soi. Le remplacement du texte initial a toutefois pour effet de faire disparaître la volonté de défendre à tous les niveaux un accord commercial ambitieux. Il invite donc à ajouter la disposition proposée sous la forme d'une demande supplémentaire, afin de préserver le texte initial.

L'amendement n° 39 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.2

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 40* (DOC 56 1360/003) qui tend à supprimer la demande 4.2.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) précise que cette demande invite à s'engager pleinement, avec les autres entités fédérées, en faveur de cet accord commercial, afin qu'il puisse être mis en œuvre. Il regrette la suppression de cet appel, qui témoigne d'ambition et de détermination.

L'amendement n° 40 est adopté par 10 voix contre 4.

Demande 4.3

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 41* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.3.

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) indique que son groupe juge aussi cet amendement pertinent.

L'amendement à l'examen vise à accorder une attention particulière aux PME, qui disposent généralement de moyens moins importants pour satisfaire à des exigences complexes en matière d'origine, de douane et de certification. Il a pour objectif de soutenir le développement d'un point d'information et de contact accessible concernant l'accord. Selon l'intervenant, il s'agit d'une très bonne proposition.

De spreker betreurt het vervangen van het oorspronkelijke verzoek, dat de ambitie inhoudt om de deelstaten ervan te overtuigen het handelsakkoord te steunen. Hij vraagt daarom de voorgestelde bepaling als een bijkomend verzoek toe te voegen, in plaats van het oorspronkelijke verzoek 4.3 te vervangen.

Amendement nr. 41 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.3/1 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 11* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een verzoek 4.3/1.

Amendement nr. 11 wordt aangenomen met 10 tegen 2 stemmen en 2 onthoudingen.

Verzoek 4.4

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 42* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.4.

Amendement nr. 42 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.5

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 12* (DOC 56 1360/002) in, tot aanvulling van verzoek 4.5.

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 43* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.5.

Amendement nr. 43 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Amendement nr. 12 vervalt dientengevolge.

Verzoek 4.6

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 44* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.6.

Amendement nr. 44 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

M. Di Nunzio regrette néanmoins que la demande initiale, qui ambitionnait de convaincre les entités fédérées de soutenir l'accord commercial, soit remplacée. Il propose dès lors d'ajouter la disposition proposée sous la forme d'une demande supplémentaire, plutôt que la substituer à la demande initiale 4.3.

L'amendement n° 41 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.3/1 (*nouvelle*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 11* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer une demande 4.3/1.

L'amendement n° 11 est adopté par 10 voix contre 2 et 2 abstentions.

Demande 4.4

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 42* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.4.

L'amendement n° 42 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.5

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 12* (DOC 56 1360/002) qui tend à compléter la demande 4.5.

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 43* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.5.

L'amendement n° 43 est adopté par 10 voix contre 4.

L'amendement n° 12 est dès lors sans objet.

Demande 4.6

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 44* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.6.

L'amendement n° 44 est adopté par 11 voix contre 3.

Verzoek 4.7

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 45* (DOC 56 1360/003) in, tot vervanging van verzoek 4.7.

Amendement nr. 45 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

Verzoek 4.8 (*nieuw*)

De heer Sandro Di Nunzio (Anders.) dient *amendement nr. 13* (DOC 56 1360/002) in, tot invoeging van een verzoek 4.8.

Amendement nr. 13 wordt verworpen met 12 stemmen tegen 1 en 1 onthouding.

Verzoek 4.9 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 46* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een verzoek 4.9.

Amendement nr. 46 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.10 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 47* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een verzoek 4.10.

Amendement nr. 47 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.11 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 48* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een verzoek 4.11.

Amendement nr. 48 wordt aangenomen met 10 tegen 3 stemmen en 1 onthouding.

Verzoek 4.12 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 49* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een verzoek 4.12.

Demande 4.7

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 45* (DOC 56 1360/003) qui tend à remplacer la demande 4.7.

L'amendement n° 45 est adopté par 11 voix contre 3.

Demande 4.8 (*nouvelle*)

M. Sandro Di Nunzio (Anders.) présente l'*amendement n° 13* (DOC 56 1360/002) qui tend à insérer une demande 4.8.

L'amendement n° 13 est rejeté par 12 voix contre une et une abstention.

Demande 4.9 (*nouvelle*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 46* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer une demande 4.9.

L'amendement n° 46 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.10 (*nouvelle*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 47* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer une demande 4.10.

L'amendement n° 47 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.11 (*nouvelle*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 48* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer une demande 4.11.

L'amendement n° 48 est adopté par 10 voix contre 3 et une abstention.

Demande 4.12 (*nouvelle*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 49* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer une demande 4.12.

Amendement nr. 49 wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Verzoek 4.13 (*nieuw*)

Mevrouw Kathleen Depoorter c.s. dient *amendement nr. 50* (DOC 56 1360/003) in, tot invoeging van een verzoek 4.13.

Amendement nr. 50 wordt aangenomen met 11 tegen 3 stemmen.

*
* *

Het gehele, aldus gewijzigde en wetgevingstechnisch verbeterde voorstel van resolutie wordt aangenomen met 10 tegen 4 stemmen.

Resultaat van de naamstemming:

Hebben voorgestemd:

N-VA: Kathleen Depoorter, Darya Safai, Wim Van der Donckt;

MR: Charlotte Deborsu, Mathieu Michel;

Les Engagés: Luc Frank, Pierre Kompany;

Vooruit: Annick Lambrecht;

cd&v: Els Van Hoof;

Anders.: Sandro Di Nunzio.

Hebben tegengestemd:

VB: Ellen Samyn;

PS: Christophe Lacroix, Lydia Mutyebele Ngoi;

Ecolo-Groen: Rajae Maouane.

Hebben zich onthouden: nihil.

De rapportrices, *De voorzitster,*

Meyrem Almaci
Katrijn van Riet
Rajae Maouane

Els Van Hoof

L'amendement n° 49 est adopté par 10 voix contre 4.

Demande 4.13 (*nouvelle*)

Mme Kathleen Depoorter et consorts présentent l'*amendement n° 50* (DOC 56 1360/003) qui tend à insérer une demande 4.13.

L'amendement n° 50 est adopté par 11 voix contre 3.

*
* *

L'ensemble de la proposition de résolution, telle qu'elle a été modifiée, en ce compris les corrections légistiques, est adopté par 10 voix contre 4.

Résultat du vote nominatif:

Ont voté pour:

N-VA: Kathleen Depoorter, Darya Safai, Wim Van der Donckt;

MR: Charlotte Deborsu, Mathieu Michel;

Les Engagés: Luc Frank, Pierre Kompany;

Vooruit: Annick Lambrecht;

cd&v: Els Van Hoof;

Anders.: Sandro Di Nunzio.

Ont voté contre:

VB: Ellen Samyn;

PS: Christophe Lacroix, Lydia Mutyebele Ngoi;

Ecolo-Groen: Rajae Maouane.

Se sont abstenus: nihil.

Les rapporteures, *La présidente,*

Meyrem Almaci
Katrijn van Riet
Rajae Maouane

Els Van Hoof

Centrale drukkerij - Imprimerie centrale